

Содержание

<i>Введение</i>	4
Глава 1. История, которая дает понимание.....	8
Глава 2. Погружаемся в процессы	97
Раздел 1. Основа бизнеса	97
Раздел 2. Идея и продукт. Как выбрать отрасль?	
Где взять деньги? УТП.....	114
Раздел 3. Выстраиваем систему.....	144
Раздел 4. Продажи.....	163
Раздел 5. Люди. Управление.	
Выстраивание процессов.....	205
Раздел 6. Выход. Закрытие бизнеса	210
<i>Заключение</i>	212
Чек-лист по открытию бизнеса.	
Самое начало, или действительно вы готовы?	216

Введение

Хочется просто про жизнь. Как оно есть на самом деле. Поехали.

Свой предпринимательский путь я начал в 2013 году, на тот момент мне было 23 года. Все, что на сегодняшний день я имею, а это разносторонний бизнес, хороший доход и капитал, сформировалось благодаря желанию, упорной работе и выстроенной системе по всем направлениям. Я пишу эту книгу, так как уверен, что те принципы и методы, о которых хочу рассказать, работают на практике и приносят результат.

В книге я подробно описываю свой опыт, чувства, эмоции, которые проживал и которые формировались на протяжении предпринимательского пути. Сейчас процессы ведутся по многим направлениям. Одни окрепшие, сильные и уверенные, а другие находятся на стадии становления и только начинают свой путь.

На протяжении всего построения бизнеса я системно обучался, читал и совершенствовал свои знания. Книжки позволяют практически бесплатно и, самое главное, в кратчайшие сроки перенять опыт других людей. Мне хочется поделиться своим опытом и наработками, которые, я уверен, найдут применение во многих направлениях.

Эта книга показывает реальную жизнь. Как устроен бизнес в России и на что необходимо обратить внимание при открытии и работе того или иного направления.

Думаю, прежде чем начать читать эту книгу, стоит задать себе вопрос, тому, кто уже ведет свой бизнес: «Для чего я занимаюсь бизнесом?» А для тех, кто только на пути становления: «Почему и для чего я хочу стать предпринимателем?»

Эти вопросы на раздумье – для того, чтобы всколыхнуть нечто большее, чем желание просто иметь много денег. В процессе чтения вы обязательно поймете, почему в самом начале я задаю такие вопросы.

Для меня бизнес сейчас – это не про деньги, а про жизнь и свободу. Конечно, когда я открывал первую точку, то думал о большем заработке, но в процессе развития приходят другие ценности.

Бизнес-процессы дают нереальные ощущения, когда ты просыпаешься утром и чувствуешь легкость, ты работаешь, но работаешь с тем, что сам создал, ты занимаешься продуктом, который тебе нравится и который приносит тебе удовлетворение, ты общаешься с сотрудниками, которых нанял на работу. Ты понимаешь, что свободен в принятии решений, ты ощущаешь это по всем направлениям.

Строишь так, как тебе хочется, работаешь столько, сколько необходимо, планируешь и создаешь.

Но в этом и вся трудность. Никто, абсолютно никто не скажет тебе, что делать. Ты сам принимаешь решение, куда двигаться и какой следующий шаг сделать. Также все процессы сопряжены с уровнем ответственности – за людей, за себя, за тот продукт, который ты создаешь.

Конечно, бизнес связан со многими другими жизненными направлениями: семья, окружение, образ жизни, сфера деятельности в целом. Говоря о занятии бизнесом, я имею ввиду о легкости, интересе и свободе. Для многих предпринимателей собственный бизнес – это тяжелая ноша, которая ничего положительного не приносит. Именно поэтому все жизненные процессы важны, и одно без другого существовать не может. Это необходимо понимать и не забывать, что, строя бизнес, вы должны строить и другие направления своей жизни. Это связь, которая

создает счастье и дает возможность получать от жизни удовольствие.

Такой драйв и понимание созданы не для всех. У бизнеса много сторон медали. Я свободен, в моей голове тысячи мыслей и процессов, я занимаюсь любимым делом, но вместе с тем несу на себе огромную ответственность.

Когда близкие люди слышат о возникающих проблемах, спорах, разногласиях, суммах, то большинство из них удивляется: «Как ты живешь в таком ритме?» Ответ очень прост: мне нравится так жить. Когда ты в потоке, то не замечаешь всей сложности, просто делаешь, развиваешься и погружаешься. Постепенно твой организм, мышление начинают относиться ко многим серьезным проблемам просто, даже к тем, которые у большинства людей вызвали бы панику и непонимание.

Процесс этот постепенный. Все строится с малого, и, если сейчас, одномоментно дать все, что лежит на плечах состоявшегося предпринимателя, человеку, который не в теме, голова может не выдержать. Именно эти разносторонние процессы не дают возможности каждому заниматься бизнесом.

Я уверен: если есть желание, то можно найти и нишу, которая будет нравиться, и пройти все трудности и страхи, и создать по итогу успешный и прибыльный бизнес. Работы всем хватит.

Нет ничего невозможного, все зависит от нашего желания и упорства. Самое главное – верить, трудиться, и результат обязательно придет.

В 2020 году вышла моя первая книга под названием «Свидание с успехом», в ней я делюсь наработками по финансам, инвестициям, общим жизненным моментам, связанным с мотивацией, постановкой целей и планированием.

«Чисто про бизнес» – это книга про свободу, про построение бизнеса, деньги и отношения. Книга поделена

на две части, в первой главе рассказываю про личное, как все строилось в моей жизни, какие сложности и трудности возникали и как проходил процесс построения бизнеса. Во второй делюсь опытом, наработками и советами.

Желаю вам окунуться в предпринимательский мир, прочувствовать тонкости бизнеса и вынести для себя толику знаний для принятия новых решений, которые сделают вашу жизнь лучше.