

**МИР
СОВРЕМЕННОЙ
НАУКИ®**

№3(12) 2012г.

ISSN 2218–6832

Издательство «Перо»

109052, Нижегородская ул., д. 29-33,

стр. 27, комн.105

(495) 973-72-28, 665-34-36

(с 9 до 17 ч, без обеда)

E-mail: pero-print@yandex.ru

www.pero-print.ru

Учредитель

ООО «Издательство «Перо»

Генеральный директор

Сальников А.В.

Исполнительный директор

Лукащук Х.С.

Компьютерный набор

и верстка

Юхнов Д.А.

Ответственность за содержание статей несут авторы статей.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов.

Издание зарегистрировано

**Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных техно-
логий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)**

Свидетельство о регистрации

ПИ №ФС77-39610 от 29 апреля 2010 г.

Подписано в печать

24.05.2012

Заказ

№ 070

Формат

60x90/8

Объем

14,5 печ.л.

Тираж

1000 экз.

Состав редакционного совета научного журнала

«Мир современной науки»:

Председатель редакционного совета:

Исайчев М.Н. – профессор, действительный член (академик) Петровской Академии наук и искусств.

Заместитель председателя редакционного совета:

Магсумов Т.А. – кандидат исторических наук, профессор РАЕ, зам. декана факультета истории и менеджмента, доцент кафедры истории и социально-экономических дисциплин (Набережночелнинский государственный педагогический институт).

Члены редакционного совета:

Корнилова И.В. – кандидат исторических наук, профессор РАЕ, доцент кафедры исторических, правовых и экономических дисциплин (Казанский (Приволжский) Федеральный университет (филиал в г. Елабуга)).

Тарасова Ф.Х. – кандидат филологических наук, декан факультета иностранных языков, доцент кафедры романо-германских языков и методик их преподавания (Набережночелнинский государственный педагогический институт).

Титова С.В. – кандидат педагогических наук, декан факультета менеджмента, доцент кафедры менеджмента (Набережночелнинский филиал Института экономики, управления и права (г. Казань)).

Файрушина С.М. – кандидат педагогических наук, доцент кафедры биологии и методики преподавания (Набережночелнинский государственный педагогический институт).

Чиркова С.В. – кандидат философских наук, проректор по воспитательной работе, доцент кафедры истории и социально-экономических дисциплин (Набережночелнинский государственный педагогический институт).

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Издательство "Перо" предлагает Вам опубликовать научные статьи на страницах наших журналов, а также издать научные труды, монографии, учебные пособия.

Публикации научных статей:

В журналах «Современный гуманитаризм», «Аспекты современной науки», «Мир современной науки» и «Вестник технических и естественных наук» издательство публикует статьи аспирантов, соискателей, докторантов и научных работников по различным наукам. Все журналы имеют международные номера ISSN.

Требования к публикации научных статей: необходимо предоставить статью в электронном виде и в распечатанном либо прислать материалы по электронной почте.

Формат – А4, кегль – 14, интервал – 1.5, поля с каждой стороны листа – по 2 см.

Издание монографий, научных трудов и учебных пособий:

Издательство "Перо" официально издает монографии, брошюры и различного вида книги.

Тиражам присваиваются ISBN номера и выходные данные издательства. По законодательству РФ 16 экземпляров рассылаются по библиотекам.

Издательство также может осуществить изготовление вашего макета: набор текста, верстку и корректуру.

Цена каждого заказа индивидуальна. Рассчитать стоимость издания Вашей книги Вы можете, позвонив в редакцию или прислав запрос по электронной почте.

Требования к оформлению макетов: формат страницы А4, поля со всех сторон 2 см, одинарный интервал, кегль шрифта 16, номера страниц проставляются внизу посередине с 3-й страницы основного текста.

ООО «Издательство «Перо»

Юридический адрес: 109052, г. Москва, ул. Нижегородская, д.29-33, стр.15, этаж 4; комн. 431.

Фактический адрес: 109052, г. Москва, ул. Нижегородская, д.29-33, стр.27, комн. 105.

р/счет №40702810200000005615 в АКБ «Легион» (ЗАО),

БИК 044583373, к/счет №30101810200000000373

ИНН/КПП 7722711479/772201001

ОКВЭД – 22.11

ОКОНХ – 19400

ОКПО – 65298453

ОКАТО – 45290578000

Генеральный директор – Сальников Андрей Витальевич

Главный бухгалтер – Наймушина Наталья Александровна

Наш адрес: 109052, Москва, Нижегородская ул., д. 29-33, стр. 27, офис 105
на территории "ВНИИЭТО"

м. Марксистская, далее – троллейбус № 63,16,26 автобус № 51 до остановки
"Улица Верхняя Хохловка".

Не забудьте взять с собой паспорт!

Тел: (495) 973-72-28, 8-926-779-28-21

E-mail: pero-print@yandex.ru

пн.-пт. (с 10 до 17) без обеда

сб. (с 10 до 16)

С уважением, редакция.

СОДЕРЖАНИЕ:

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

МАТЕМАТИКА

- Селенских, В.Н.*
ФИЗИЧЕСКИЙ МЕТОД ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТОЧНОГО ЗНАЧЕНИЯ ЧИСЛА «ПИ»..... 8
- Смирнов, В.В. (НПО КОУМ)*
НОВЫЕ АЛГЕБРАИЧЕСКИЕ ЧИСЛА 14

ФИЗИКА

- Тимофеев, М.М. (Северо-Восточный федеральный университет)*
НОВАЯ ТЕОРИЯ УСКОРЕНИЯ В ДАЛЬНЕМ КОСМОСЕ ВНЕ ПОЛЯ ТЯГОТЕНИЯ
ЗЕМЛИ. 19
- Тимофеев, М.М. (Северо-Восточный федеральный университет)*
ПРЕРЫВИСТОЕ УСКОРЕНИЕ В КОСМОСЕ 23

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

ИСТОРИОГРАФИЯ, ИСТОЧНИКОВЕДЕНИЕ И МЕТОДЫ ИСТОРИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ

- Смирнова, Е.С. (Московский государственный педагогический университет)*
ДЕРЕВО ДРЕВНИХ ИЛИ СКУЛЬПТУРА НА «ВЫНОС» 25

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

- Комогорцев, С.Н. (Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования, Тюменский государственный университет, Институт права, экономики и управления)*
ПРИЕМЫ АНАЛИЗА И МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ
БАНКОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ И МИРОВОЙ ПРАКТИКЕ 37
- Комогорцев, С.Н. (Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования, Тюменский государственный университет, Институт права, экономики и управления)*
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ФИРМЫ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЕЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАДЕЖНОСТИ..... 41
- Кузьмин, С.С. (ООО «Строительные и дорожные машины», г. Москва)*
УСЛОВИЯ РОСТА ФИРМЫ: МИКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОДХОД 44
- Сычева, А.А. (ФГБОУ ВПО ННГУ им. Н.И.Лобачевского)*
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА
ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ..... 49

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

<i>Бездедев, В.А. (Ростовский государственный экономический университет «РИНХ») ВНЕДРЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ИННОВАЦИЙ В СИСТЕМУ ПРОДВИЖЕНИЯ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ.....</i>	<i>55</i>
--	-----------

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

ФИЛОСОФИЯ РЕЛИГИИ И РЕЛИГИОВЕДЕНИЕ

<i>Протоиерей Иоанн Клименко (настоятель Боголюбской церкви г. Пушкино) СЕМЬЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ.....</i>	<i>60</i>
<i>Протоиерей Иоанн Клименко (настоятель Боголюбской церкви г. Пушкино) ХРИСТИАНСКОЕ УЧЕНИЕ О ФОРМИРОВАНИИ ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА И ЗАДАЧИ ДУХОВНО-ПРАВСТВЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ.....</i>	<i>69</i>

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ, УГОЛОВНО- ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

<i>Зинеева, И.Н. (Московский университет МВД России) ОБ УСТАНОВЛЕНИИ НЕПОСРЕДСТВЕННОГО ОБЪЕКТА И ПРЕДМЕТА СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ НАРУШЕНИЕ ПРАВИЛ ОХРАНЫ ВОДНЫХ БИОЛОГИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ.....</i>	<i>74</i>
<i>Баженев, О.Н. (Орловский государственный университет) Ильин, И.С. (Московский финансово-промышленный университет МФПУ «Синергия») НАЗНАЧЕНИЕ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ШТРАФА (АКТУАЛЬНОСТЬ И НЕОБХОДИМОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ КОМПЛЕКСНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ)</i>	<i>77</i>
<i>Васюков, С.В. (Орловский государственный университет) Ильин, И.С. (Московский финансово-промышленный университет МФПУ «Синергия») ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СОВЕРШАЕМЫЕ В СФЕРЕ ПРОВЕДЕНИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕ- ТОВ, ПРОВОДИМЫХ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ КАРТ: АКТУАЛЬНОСТЬ И НЕОБХОДИМОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ КОМПЛЕКСНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ.....</i>	<i>79</i>

АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО, ФИНАНСОВОЕ ПРАВО, ИНФОРМАЦИОННОЕ ПРАВО

<i>Костюк, О.Н. (Федеральное государственное образовательное учреждение высшего профессионального военного образования «Военный университет» г. Москва) ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ КОНФЛИКТА ИНТЕРЕСОВ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ.....</i>	<i>83</i>
---	-----------

МЕДИКО-БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ВОССТАНОВИТЕЛЬНАЯ МЕДИЦИНА, СПОРТИВНАЯ МЕДИЦИНА, ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗКУЛЬТУРА, КУРОРТОЛОГИЯ И ФИЗИОТЕРАПИЯ

Перхуров, А.М. (врачебно-физкультурный диспансер №5 ЦАО г. Москвы)
ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНАЛЬНОГО ИНДЕКСА ЭКГ В СПОРТЕ 92

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ОБЩАЯ ПСИХОЛОГИЯ, ПСИХОЛОГИЯ ЛИЧНОСТИ, ИСТОРИЯ ПСИХОЛОГИИ

Булыгин, В.В. (компания «Ростелеком»)
СИНТАКСИС ЧЕЛОВЕКА ИЗ ФЕВРАЛЯ..... 102

ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ И КУЛЬТУРОЛОГИЯ

КУЛЬТУРОЛОГИЯ

Туринова, Л.А. (МГУ им. Ломоносова)
*ОСНОВОПОЛАГАЮЩАЯ РОЛЬ КРОСС-КУЛЬТУРНОГО АНАЛИЗА ПРИ ИЗУЧЕНИИ
КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИНТЕГРАЦИИ 105*

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

МАТЕМАТИКА

Селенских, В.Н.,
инженер-механик
Selenskyh, V.N.

ФИЗИЧЕСКИЙ МЕТОД ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТОЧНОГО ЗНАЧЕНИЯ ЧИСЛА «ПИ»

Аннотация. В данной статье с помощью известной физической теории о центрах масс различных фигур определено точное значение числа «пи».

Число «пи» определяется как отношение длины окружности, как траектории движения материальной точки вокруг силового центра, к её диаметру.

PHYSICAL METHOD PINPOINT THE VALUE DATA "PI"

SUMMARY. In this paper, using the known physical theory of the centers of mass of different shapes determined the exact value of "pi". The number "pi" is defined as the ratio of the circumference, as the trajectory of motion of a particle around the center of force, to its diameter.

Ключевые слова: Число «пи», определение значения числа «пи», центр масс фигур, физический метод определения численного значения числа «пи».

Keywords: The number of "pi", the definition of the value of "pi", the center of mass of figures, a physical method for determining the numerical value of "pi".

Введение

История числа «пи» насчитывает более 2000 лет, начиная с Архимеда (II век до н.э.) и по настоящее время. Число π , как отношение длины окружности к её диаметру, имеет численное значение, определенное методом удвоения сторон вписанного n -угольника (например, шестиугольника) и равно 3,14159... (математический метод). Но если быть точным, то таким методом мы находим отношение периметра вписанного в окружность n -угольника к диаметру этой окружности.

$$\pi \approx \frac{P_n}{2R} \approx 3,14159 [1]$$

Периметр вписанного n -угольника

$$P_n = 2n \sin \frac{\pi}{n},$$

при увеличении числа сторон до ∞ существует:

$$P_n = \lim_{n \rightarrow \infty} 2n \sin \frac{\pi}{n},$$

но этот предел мнимый, то есть недостижимый. Примером такого предела является горизонт – стыковая линия поверхности сферы и окружающего её пространства.

Если длину окружности обозначить буквой L , то можно записать: $L = P_n + \Delta$, или:

$$L = \lim_{n \rightarrow \infty} 2n \sin \frac{\pi}{n} + \lim_{n \rightarrow \infty} n \left(\frac{2\pi}{n} - 2 \sin \frac{\pi}{n} \right) = 2\pi, \quad (1)$$

где первое слагаемое есть P_n , а второе – Δ (см. рис. 1).

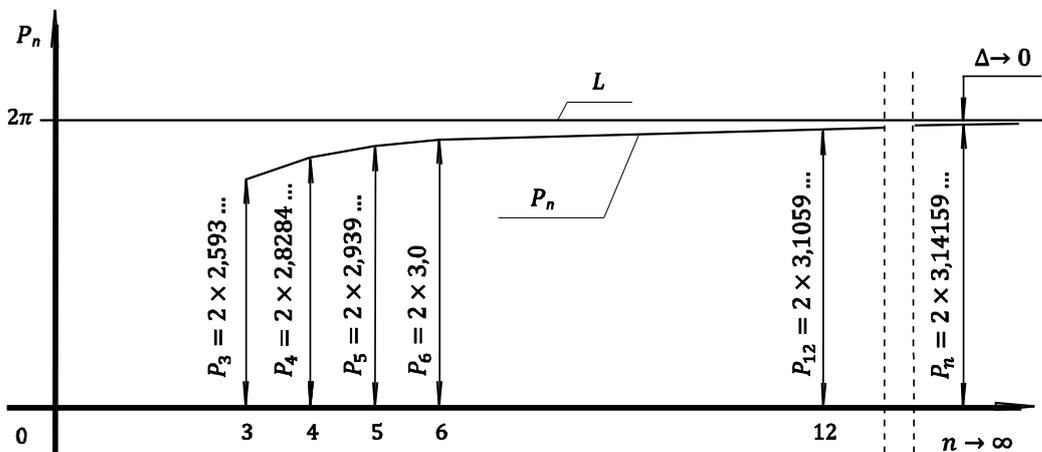


Рис. 1. Изменение P_n при $n \rightarrow \infty$

Математическое число π является иррациональным и трансцендентным.

Постановка задачи.

Физический метод определения численного значения числа π заключается в том, что мы будем рассматривать окружность как материальное тело, например, как кольцо из пружинной проволоки, обладающее массой.

Мысленно разрежем это проволоочное кольцо, предоставив ему возможность развернуться, как бутон цветка, относительно т. 1 (см. рис. 2).

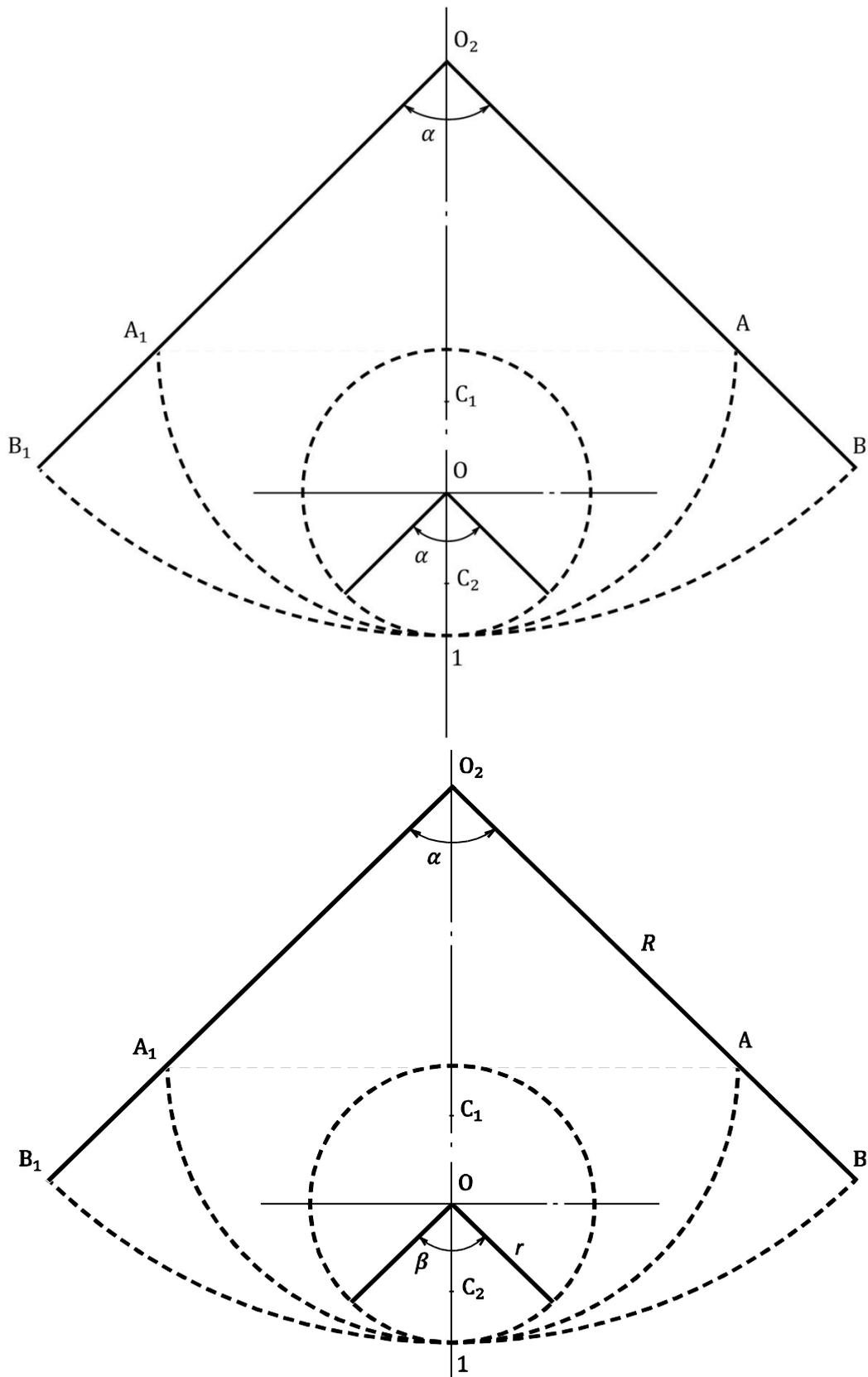


Рис.2. Схема распускания окружности относительно точки 1

На рис. 2 изображена распускающаяся относительно точки 1 окружность, единичного радиуса $r = O1 = 1$.

При распускании окружности радиус кривизны $R = O_2 1 = \frac{2\pi}{\alpha}$ увеличивается от 1 и до ∞ , а угол развертывания α уменьшается от 360° и до 0° . При этом длины развернутых дуг остаются равными длине исходной окружности, т.е. $R\alpha = 2\pi$.

Центр масс окружности в начальный момент (при $\alpha = 2\pi$) находится в точке O .

При распускании окружности до $\alpha = 0^\circ$, центры масс дуг (точка C_2) перемещаются в сторону точки 1 , к которой в пределе и стремятся. $O C_2$ изменяется от 0 до 1 .

Центр масс круга, ограниченного исходной окружностью, находится также в точке O . При распускании окружности центр масс секторов (точка C_1), ограниченных соответствующими дугами, перемещается в сторону точки O_2 , стремясь в пределе к ∞ , $O C_1$ изменяется от 0 и до ∞ .

При каком-то угле развертывания и притом только одном, наступит случай, когда $O C_1 = O C_2$.

Задача заключается в том, чтобы найти этот случай.

Решение задачи.

Из рис. 2 имеем [2]

$$O C_1 = O_2 O - O_2 C_1$$

$$O_2 O = O_2 1 - O 1 = \frac{2\pi}{\alpha} - 1 \quad (2)$$

$$O_2 C_1 = \frac{2}{3} \times \frac{2\pi}{\alpha} \times \frac{\sin \frac{\alpha}{2}}{\frac{\alpha}{2}} = \frac{8\pi}{3\alpha^2} \sin \frac{\alpha}{2} \quad (3)$$

$$O C_1 = \left(\frac{2\pi}{\alpha} - 1 \right) - \frac{8\pi}{3\alpha^2} \sin \frac{\alpha}{2} \quad (4)$$

$$O C_2 = O_2 C_2 - O_2 O$$

$$O_2 C_2 = \frac{2\pi}{\alpha} \times \frac{\sin \frac{\alpha}{2}}{\frac{\alpha}{2}} = \frac{4\pi}{\alpha^2} \sin \frac{\alpha}{2} \quad (5)$$

$$O C_2 = \frac{4\pi}{\alpha^2} \sin \frac{\alpha}{2} - \left(\frac{2\pi}{\alpha} - 1 \right) \quad (6)$$

В случае $OC_1 = OC_2$ имеем:

$$\alpha^2 - 2\pi\alpha + \frac{10\pi}{3} \sin \frac{\alpha}{2} = 0, \quad (7)$$

Уравнение 7 трансцендентно и решить его не представляется возможным.

Но при этом [2]:

$$O_2C_1 = \frac{2}{3} O_2C_2,$$

ТОГДА:

$$OC_1 = OC_2 = \frac{1}{4} O_2C_1 = \frac{1}{5} O_2O = \frac{1}{6} O_2C_2,$$

что дает:

$$OC_1 = OC_2 = \frac{2\pi}{3\alpha^2} \sin \frac{\alpha}{2}, \quad (8)$$

В постановочной части задачи имеются два обязательных условия ее решения, а именно: при $OC_1 = OC_2$ должно выполняться: 1 – равенство $R\alpha = 2\pi r$ и 2 – касание развернутых дуг и исходной окружности в т.1 (см. рис. 2).

При $OC_1 = OC_2$ имеем:

$$\frac{2\pi}{3\alpha^2} \sin \frac{\alpha}{2} = \frac{2}{3} \frac{\pi}{2\alpha} \frac{\sin \frac{\alpha}{2}}{\frac{\alpha}{2}}$$

где: $\frac{\pi}{2\alpha} = \frac{1}{4} R$, причем, по второму условию должно соблюдаться

$$\frac{1}{4} R = r,$$

иначе касание нарушится. Но тогда:

$$\begin{cases} R\alpha = 2\pi r \\ \frac{1}{4} R = r \end{cases}$$

И простое решение этой системы уравнений дает, что $\alpha = \frac{\pi}{2}$!!!

Следовательно,

$$OC_1 = OC_2 = \frac{4\sqrt{2}}{3\pi} = \frac{3}{5}$$

т.к. $O_2O = \frac{2\pi}{\alpha} - 1$, а при $\alpha = \frac{\pi}{2}$ $O_2O = 3$, $OC_1 = OC_2 = \frac{1}{5} O_2O$, а в итоге:

$$\pi = \frac{20\sqrt{2}}{9} = 3,14269680 \dots !!!$$

Заключение.

Найденное число $\pi = 3,14269680 \dots$ – физического происхождения.

$$\pi = \frac{VT}{2R}$$

где:

V – скорость движения материальной точки вокруг силового центра (м/с),

T – период обращения (с),

R – радиус орбиты (м).

Если для земных дел всё это большой роли не играет, то для понимания природы числа π и для орбитальных расчётов имеет важное значение.

ЛИТЕРАТУРА

1. Колмогоров, А.Н., Семенович, А.Ф., Черкасов, Р.С. Геометрия [Текст] / А.Н. Колмогоров, А.Ф. Семенович, Р.С. Черкасов. – М.: Просвещение, 1980. – 319 с.
2. Никитин, Е.М. Теоретическая механика для техникумов [Текст] / Е.М. Никитин. – М.: Наука, 1972. – С. 184-186.

НОВЫЕ АЛГЕБРАИЧЕСКИЕ ЧИСЛА

Аннотация. В статье рассматривается новая алгебраическая теория – теория V- функций.

NEW ALGEBRAIC NUMBERS

SUMMARY. This article discusses a new algebraic theory - the theory of V- functions.

Ключевые слова: алгебраические числа, поле комплексных чисел, уравнение с треугольником Паскаля, новая алгебраическая теория.

Keywords: algebraic number field of complex numbers, the equation of the triangle of Pascal, a new algebraic theory.

1) Дано числовое поле F , не эквивалентное действительному x :
 $Q(F) \neq Q(x)$ и дано число f в нем

$$\begin{array}{rcl}
 Q(F) & & Q(x) \\
 f^{1+4k} & (=) & 1 \quad k=0, 1, 2, 3 \dots \\
 f^{2+4k} & = & -1 \\
 f^{3+4k} & (=) & -1 \\
 f^{4+4k} & = & 1
 \end{array} \quad (1^0)$$

Я назвал это число «фантомом» от англ. «призрак» (число-невидимка), знак (=) – условным равенством, что означает в данном случае, что в ход пошли нерациональные математические построения и орфография, которая определяет поле (подполе). Само собой, возникает понятие нового поля комплексных чисел $F - x$.

2) При тех же условиях, что и выше, числовое поле F_i , не эквивалентное полю чисел z : $Q(F_i) \neq Q(z)$ и число f_i

$$\begin{array}{rcl}
 Q(F_i) & & Q(z) \\
 \left\{ \begin{array}{l} f_i^{1+2k} \\ f_i^{2+2k} \end{array} \right. & (=) & \begin{array}{l} i \\ 1 \end{array}
 \end{array} \quad (2^0)$$

Поле комплексных чисел $Q(F_i - z)$

3) Появляются новые комплексные числа, я назвал их V- числами. Их десять:

$$\begin{array}{ll}
 v_1 = a & +cf \\
 v_3 = a & +cf+dfi \\
 v_5 = a + bi & +dfi \\
 v_7 = & bi + cf + dfi \\
 v_9 = & bi +dfi \\
 v_2 = a & +dfi \\
 v_4 = a + bi & + cf \\
 v_6 = a + bi & + cf + dfi \\
 v_8 = & bi + cf \\
 v_{10} = & cf + dfi
 \end{array}$$

Корни алгебраические:

Данное определим, как уравнение с треугольником Паскаля по основанию $(x+i)^5$, а знакообразование – от основания $(x+1)^5$ **(7°)**

Положим $i=c$, тогда придем к ур-нию $(x+cf)^5$ откуда
 $x_k = i \operatorname{ctg}[135^\circ + \pi(k-1)]/n$ и общий случай $(ax+dfi)^n (=)^{Q(z)} \dots 0$
 $x_k = di/a \operatorname{ctg} [135^\circ + \pi(k-1)]/n$ **(1.2)**

Корни: $x_{1-5} = i \operatorname{ctg} 27^\circ$ и т. д.

Заметим, что и здесь симметричная радиус-векторная решетка, но все корни мнимы. Анализ формул (1.1-1.2) по пределу

$$\lim_{j_{k=(1-n)}} = [135^\circ + \pi(k-1)]/n = (0 \div \pi) \quad \mathbf{(8^\circ)}$$

позволяет заключить, что решетка расположена в двух четвертях окружности единичного радиуса.

Пример 3

Дано уравнение по основанию v_4 :

$$(x+i+f)^5 = [(x+i)+f]^5 (=)^{Q(z)} x^5 + 5x^4(i+1) - 20x^3(i-1) - 40x^2(i-1) - 40x(i-1) + 16(i+1) = 0$$

Корни алгебраические:

Как видно, треугольника Паскаля тут уже нет. Примем $x+i = y$,

тогда данное приводится к виду $(y+f)^5 (=)^{Q(z)} \dots 0$.

И корни :

$$x_{1-5} = \operatorname{ctg} 27^\circ - i \quad \text{и т. д.}$$

Пример 4

Дано уравнение по основанию v_5 :

$$(x+i+fi)^5 (=)^{Q(z)} x^5 + 10x^4 i - 20x^3 - 20x - 8i = 0$$

Корни алгебраические :

Покажем для начала, как оно вычислено:

$$(x+i+fi)^5 = [(x+i)+fi]^5 (=)^{Q(z)} (x+i)^5 + 5i(x+i)^4 + 10(x+i)^3 + 10i(x+i)^2 + 5(x+i) + i = \dots$$

Примем $x+i = y$, тогда $(y+fi)^5$ и т. д.

$$\text{Корни } x_{1-5} = i \operatorname{ctg} 27^\circ - i = i \operatorname{ctg} (27^\circ - 1) \quad \text{и т. д.}$$

Приводим примерные измерения корней и радиус-векторную решетку:

$x_1 \approx 0,9626i$	$\approx \operatorname{ctg} 46,091^\circ$	
$x_2 \approx -0,4904i$	$\approx 116,127^\circ$	$\Delta_{2-1} \approx 70,036^\circ$
$x_3 \approx -1,1584i$	$\approx 139,105^\circ$	$\Delta_{3-2} \approx 23,07^\circ$
$x_4 \approx -2i$	$\approx 153,435^\circ$	$\Delta_{4-3} \approx 14,24^\circ$
$x_5 \approx -7,3137i$	$\approx 172,214^\circ$	$\Delta_{5-4} \approx 18,78^\circ$

Решетка тут является несимметричной.

Пример 5

В предыдущих примерах была дана функция, потому и были вычислены корни. Тут обратная задача: по коэффициентам данного вычислить корни алгебраические.

Дано: $\Pi_{(x)} = 0$.

$$x^5 + 5x^4(4+6i) - 60x^3 + 10x^2(196-76i) + 5x(636+800i) - 2096 - 2104i = 0$$

Корни алгебраические :

1) Треугольник Паскаля $(x+v_6)^5 (=) \Pi_{(x)}$. Всегда пускаем в ход функцию v_6 и св. $1^\circ, 2^\circ$.

2) Измерение C_2' :

$$5x^4 v_6 (=)^{Q(x)} 5x^4 (z_1+z_2) = 5x^4 (4+6i) \quad \rightarrow \quad z_1+z_2 = 4+6i$$

3) Измерение C_3' :

$$v_6^2 = (z_1+z_2) - 2z_2^2 = 16+48i - 36 - 2z_2^2 = -6 \quad \rightarrow \quad z_2^2 = -7 + 24i =$$

$$= 25(\cos 106,26^\circ + i \sin 106,26^\circ) \rightarrow z_{2-1,2} = 5(\cos 53,13^\circ + i \sin 53,13^\circ) =$$

$$\pm(3+4i)$$

$$z_{1,2} = 4 + 6i - z_{2,1,2} = 4 + 6i \pm (3+4i) = 1+2i \quad ; \quad 7+10i$$

Из последнего четыре версии функции v:

$$V_1 = z_{1-1} + z_{2-1} = 1+2i+3+4i=4+6i$$

$$V_2 = z_{1-1} + z_{2-2} = 1+2i-3-4i \neq 4+6i$$

$$V_3 = z_{1-2} + z_{2-2} = 7+10i-3-4i=4+6i$$

$$V_4 = z_{1-2} + z_{2-1} = 7+10i+3+4i \neq 4+6i$$

Укажем сразу истинную версию функции $v_0 = 1+2i+3f+4dfi$.

Поскольку функции V_1, V_3 сопряжены с C_2', C_3' , постольку истинную функцию v_0 можно установить только при измерении C_4' **(90)**

Корни:

$$\begin{aligned} \text{Подстановка } x+1+2i = y \quad 3+4i = z \quad \text{т.е.} \quad (y+iz)^5 (=) 0 \rightarrow \\ \rightarrow y_1 = z \operatorname{ctg} 27^\circ = (3+4i) \operatorname{ctg} 27^\circ \rightarrow \end{aligned}$$

$$X_1 = (3+4i) \operatorname{ctg} 27^\circ - 1 - 2i \quad \approx \quad 4,8878+5,8504i$$

$$X_2 = (3+4i) \operatorname{ctg} 63^\circ - 1 - 2i \quad \approx \quad 0,5285+0,0381i$$

$$X_3 = (3+4i) \operatorname{ctg} 99^\circ - 1 - 2i \quad \approx \quad -1,4751-2,6395i$$

$$X_4 = (3+4i) \operatorname{ctg} 135^\circ - 1 - 2i \quad = \quad -4-6i$$

$$X_5 = (3+4i) \operatorname{ctg} 171^\circ - 1 - 2i \quad \approx \quad -19,9412-27,255i$$

Лемма

Пусть дан полином $\Pi_{(x)} = 0$ степени . Если $x+v = x+a+bi+cf+dfi$, то

$$x_k^{Q(z)} = (c+di) \operatorname{ctg} [\pi(k-0,25)] / n - a - bi \quad \mathbf{(10^0)}$$

Анализ леммы показывает, что все четыре числа являются алгебраическими, необходимыми и незаменимыми. Из последнего – второе количество корней :

$$x_6 = x_1 + v_0 = (3+4i) \operatorname{ctg} 27^\circ - 1 - 2i + 1+2i + 3f + 4fi = (3+4i) (\operatorname{ctg} 27^\circ + f)$$

.....

$$x_{10} = x_5 + v_0 = (3+4i) (\operatorname{ctg} 171^\circ + f)$$

Послесловие

1. Этот фрагмент является первым, представляющим новую алгебраическую теорию – теорию V- функций.

2. У этих чисел есть своя история. Одним из упомянутых, кто усомнился в достаточности двух чисел, был Лейбниц (17в.). Он полагал, что операция извлечения корня из числа $Z=a+bi$ порождает новые категории мнимых (Хрестоматия по истории математики. – М.: Просвещение, 1976. – С. 88). Позднее было объявлено, что Лейбниц допустил «случайный недосмотр», однако прав был:

$$Z^{1/n} (=)_{Q(v)} R^{1/n} (\cos j/n + i \sin j/n) (\cos 2\pi/n + f \sin 2\pi/n) \equiv v_6$$

Новая категория мнимых. То же можно и с действительным числом.

3. Следующим был Гаусс. Предметом его докторской диссертации (1799 г.) было основное уравнение алгебры (там же, с. 95). Он высказал мысль о том, что полином $P_{(x)}$ можно разбить на ряд классифицированных подмножеств, и каждое такое должно разрешаться при помощи особых алгебраических чисел изоморфных и даже не изоморфных.

Я назвал эту мысль моделью Гаусса:

$$\begin{cases} P(x) = P_1(x) + P_2(x) + \dots + P_n(x) \\ M(x) = M_1(x) + M_2(x) + \dots + M_n(x) \end{cases} \quad (11^0)$$

4. В 19 веке два немецких математика – К. Вейерштрасс и Ф. Фробениус – продолжили тему и установили, что любая числовая система над полем действительных чисел, в которой законы операций те же, что и для рациональных чисел, совпадает с полем действительных, либо с полем чисел Z (там же, с.93). Знака совпадения в алгебре нет, поэтому придумано условное равенство, введена орфография – символ поля. Из краткого толкования теоремы «с одной стороны... с другой стороны...» следует, что объект изложен дуально. Особо это очевидно, если пусть в ход разложение на линейные множители:

$$\prod_{(x)} = (x-x_1)(x-x_2)\dots(x-x_5) \quad (=) \quad \prod_{(v)} = (x_1+v)^5 = (x_2+v)^5 = \dots = (x_5+v)^5$$

Из разложения в $Q(v)$ по теореме В-Ф следует :

$$[(x_1+v)^5]^{1/5} = [(x_2+v)^5]^{1/5} \rightarrow x_1+v = x_2+v \quad (!)$$

(!) Сократить тут подобные члены нельзя – абсурд : $x_1 \neq x_2$. Остается одно:

$$\begin{cases} x_1 + v = x_2 + v \\ \infty = \infty \end{cases} \quad (12^0)$$

неопределенность = неопределенности. И окончательно:

$$f \quad (=) \quad \prod_{(x)} \quad 1 = \infty \quad (13^0)$$

$$f_i \quad (=) \quad \prod_{(i)} \quad i = i\infty \quad (14^0)$$

Числа дуальные алгебраические нерациональные, никакого векторно-числового измерения.

5. Из св. 9⁰ следует, что любой кв. трехчлен имеет не менее шести корней: два – из множества Z и четыре – из множества V чисел. Каждый может их найти, руководствуясь примером 5.

6. Единственным надполем на сегодняшний день следует считать поле чисел $v_6 - [Q(v_6)]$. Все остальные – подполями: $g(x)$, $g(z)$ и т. д. **(15⁰)**

ФИЗИКА

Тимофеев, М.М.,

аспирант,

Северо-Восточный
университет

федеральный

Timofeev, M.M.

НОВАЯ ТЕОРИЯ УСКОРЕНИЯ В ДАЛЬНОМ КОСМОСЕ ВНЕ ПОЛЯ ТЯГОТЕНИЯ ЗЕМЛИ

Аннотация. В статье обосновывается возможность преодоления сопротивления инерции массы тела межпланетных станций, достижения больших космических скоростей с помощью реактивного двигателя и полета к планетам Солнечной системы.

A NEW THEORY OF ACCELERATION DEEP SPACE OUTSIDE THE FIELD OF THE EARTH'S GRAVITATIONAL

SUMMARY. *In the article the possibility of overcoming the resistance of inertia weight interplanetary probes, space to achieve high speeds with a jet engine and the flight to the planets of the solar system.*

Ключевые слова: дальний космос, сопротивление инерции массы тела, большие космические скорости, полет к планетам Солнечной системы.

Keywords: deep space, the resistance of inertia of body weight, high space velocity, flight to the planets of the solar system.

Ныне бытует понятие, что в космосе, чтобы добиться скорости 100 км/с, надо, чтоб скорость вылета газов из сопла двигателя была не меньше 100 км/с.

Но это не так, в дальнем космосе – другая физика движения.

Там есть только одно сопротивление движению – это сопротивление инерции массы.

Если преодолеть это сопротивление инерции массы, то ускорение – приобретенная скорость – сохраняется, то есть превращается в постоянную скорость.

Если тело движется в пространстве с постоянной скоростью, где есть только сопротивление инерции массы, то это тело можно считать телом, находящимся в состоянии покоя.

Поэтому реактивный двигатель со скоростью вылета газов из сопла 4 км/с дает тягу (внешнюю силу), то есть ускорение, с какой бы скоростью ни двигалась МПС (межпланетная станция): 50 км/с, 100 км/с и более...

При этом, чем дольше действует внешняя сила (тяга реактивного двигателя), тем больше ускорение.

Космос надо четко разделить на близкий космос – это космос в поле тяготения Земли, планеты, и дальний космос – это космос вне поля тяготения Земли, планеты.

Значит, в дальнем космосе, чтобы изменить скорость тела (ускорить или замедлить) надо преодолеть только сопротивление инерции массы.

Изменение скорости в дальнем космосе полностью подчиняется третьему закону Ньютона с поправкой на продолжительность работы реактивного двигателя.

По третьему закону Ньютона на всякое действие возникает равное и противоположное действие.

Например, при выстреле из ружья сила f , толкающая пулю вперед, равна противодействующей силе, которая толкает ружье назад.

Время действия той и другой силы одно и то же.

Поэтому импульс силы ft , сообщаемый пуле равен импульсу силы, сообщаемому ружью.

В результате пуля получает импульс mV . Здесь m – масса пули и V – ее скорость.

Равным образом ружье получает импульс Mv .

В этом случае M – масса ружья, а v – его скорость.

Но, так как импульс силы равен импульсу, а оба импульса силы равны, то равны и оба импульса. Таким образом

$$\begin{aligned} Ft &= mV \\ \text{и} \quad ft &= Mv \\ \text{Отсюда:} \quad Mv &= mV \end{aligned}$$

Это соотношение означает, что скорость ружья и пули изменяются обратно пропорционально их массам: чем больше масса, тем меньше скорость.

Например.

Масса ружья – 8 кг. Масса пули – 24 г, и вылетает она со скоростью 300 м/с.

Какова скорость отдачи ружья?

Решение.

$$Mv = mV.$$

Подставляем

$$8v = 0,024 \times 300$$

$$v = 0,9 \text{ м/сек.}$$

Теперь представим себе, что это происходит в пространстве, где нет сопротивления окружающей среды и невесомость, и нет притяжения Земли, а есть только сопротивление инерции массы. То есть в дальнем космосе.

Итак, ружье после первого выстрела получит ускорение 0,9 м/с.

А после второго выстрела получит – 1,8 м/с.

После третьего выстрела – 2,7 м/с, и так далее.

А теперь прошу представить себе межпланетную станцию (МПС) с обычным реактивным двигателем в космосе вне поля тяготения Земли, в пространстве, где нет сопротивления, кроме сопротивления инерции массы.

Масса МПС составляет 100 тонн, и сила тяги реактивного двигателя – 5 тонн, скорость истечения газов из сопла реактивного двигателя – 4 км/с.

При включении реактивного двигателя по третьему закону Ньютона МПС получит ускорение (не будем учитывать начальную скорость и уменьшения массы из-за расхода топлива).

$$a_{100} = 5 \text{ т } 4 \text{ км/с.} \quad a_{100} = 20 \text{ т км/с.} \quad a = 0,2 \text{ км/с.кв.}$$

Значит, за 1 с МПС получит ускорение 0,2 км/с.кв.

Так как нет сопротивления движению, то это ускорение превращается в постоянную скорость 0,2 км/с.

При ускорении 0,2 км/с.кв за 5 минут МПС приобретет скорость, 60 км/с, а за 10 минут – скорость 120 км/с, и так далее...

1. В пространстве, где нет сопротивления движению, кроме инерции массы, МПС или тело, летящее с любой постоянной скоростью без ускорения, можно принимать, как находящееся в состоянии покоя.

Поэтому реактивный двигатель со скоростью вылета газов из сопла 4 км/с может ускорять движение тела, двигающегося со скоростью 50 км/с, 100 км/с, 1000 км/с, и более.

2. Особенностью движения в дальнем космосе является то, что сопротивление инерции массы тела можно преодолеть тягой обычного реактивного двигателя по третьему закону Ньютона.

Поэтому ускорение движения МПС идет до тех пор, пока есть сила тяги реактивного двигателя, т.е. пока работает реактивный двигатель и независимо от текущей скорости МПС и скорости вылета газов из сопла реактивного двигателя.

3. В пространстве, где есть только сопротивление инерции массы,

МПС и реактивный двигатель относительно друг друга находятся в состоянии покоя, с какой бы скоростью ни двигались, поэтому газы из сопла реактивного двигателя относительно массы МПС постоянно вылетают в состоянии покоя, создавая реактивную тягу, независимо с какой бы скоростью ни двигалась МПС.

Поэтому работа реактивного двигателя всегда создает тягу, независимо от текущей скорости движения МПС, то есть, всегда ускоряет движение МПС в пространстве, где есть только сопротивление инерции массы.

Значит, МПС с обычным реактивным двигателем со скоростью вылета газов из сопла 4 км/с может двигаться с большими космическими скоростями 50 км/с, 100 км/с, 300 км/с, и более...

Значит, чтоб добиться скорости 100 км/с, не обязательно иметь скорость вылета газов из сопла 100 км/с.

При полном отсутствии сопротивления движению в дальнем космосе, где есть только сопротивление инерции массы, которую можно преодолеть тягой реактивного двигателя, МПС можно ускорять независимо от его текущей скорости на 100 км/с, 300 км/с, и так далее, до тех пор, пока работает реактивный двигатель, то есть пока имеется тяга реактивного двигателя.

Формула.

В пространстве, где есть только сопротивление инерции массы, ускорение зависит не только от силы тяги и скорости вылета газов из сопла, но и от продолжительности работы двигателя (от продолжительности воздействия внешней силы на тело).

$$(Mv=mV)t,$$

t – время работы реактивного двигателя.

Поэтому с помощью реактивного двигателя со скоростью вылета газов из сопла 4 км/с можно добиться больших космических скоростей порядка 60 км/с, 120 км/с, и далее...

Если расстояние до Марса возьмем 100 000 000 км, то при скорости 60 км/с МПС за 19-20 суток долетит до Марса.

МПС надо собрать на орбите, комплектующие выводя туда частями и с орбиты запустить на Марс. При подлете к Марсу МПС разворачивается на 180 градусов, и маршевый двигатель затормозит до нужной скорости, чтобы не пролететь планету и совершить посадку на поверхность Марса.

Поэтому на чистый полет до Марса туда и обратно понадобится 40-80 суток.

Значит, с обычным реактивным двигателем есть возможность слетать на другие планеты Солнечной системы за тот короткий срок времени, которую выдерживает человеческий организм в космосе.

Из-за того, что невозможно добиться больших космических скоростей 50 км/с, 100 км/с, 200 км/с, сегодня полет на другие планеты Солнечной системы кажется невозможным.

А теперь с помощью этой теории есть полная возможность слетать на другие планеты солнечной системы, хотя бы до Марса за тот короткий срок, который выдерживает человеческий организм в космосе.

Реактивные двигатели современных истребителей имеют тягу до 18 тонн. При такой тяге и скорости вылета газов 4 км/с и массе МПС 100 т ускорение за 1 с будет 0,7 км/с.кв.

При ускорении 0,7 км/с МПС за 2 минуты приобретет скорость 84 км/с, за 5 минут приобретет скорость 210 км/с, за 10 минут приобретет скорость 420 км/с.

За 2, 5, 10 минут работы двигатель современного истребителя израсходует мало топлива. Истребители с одной заправки могут летать часами, поэтому за 2, 5, 10 минут работы расход топлива будет малым.

Окислителем будет жидкий кислород, жидкий воздух или сжатый воздух в карбоновых баллонах под давлением 500 атм. Карбоновые баллоны очень легкие. Нано-технология сделает еще более прочные материалы для баллонов под более высокие давления.

Таким образом, можно решить проблему запасов топлива и окислителя для полета туда и обратно.

В эволюции из кажущегося безвыходным положения всегда находится выход, притом иногда с самой неожиданной стороны.

В природе все взаимосвязано, все логично.

Про парадоксальную на первый взгляд идею говорят, что этого не может быть, потом говорят: в этом что то есть, потом говорят, что иначе быть не может.

Тимофеев, М.М.,

аспирант,

Северо-Восточный
университет

федеральный

Timofeev, M.M.

ПРЕРЫВИСТОЕ УСКОРЕНИЕ В КОСМОСЕ

Аннотация. В статье обосновывается возможность достижения больших космических скоростей для полета на другие планеты без расхода топлива.

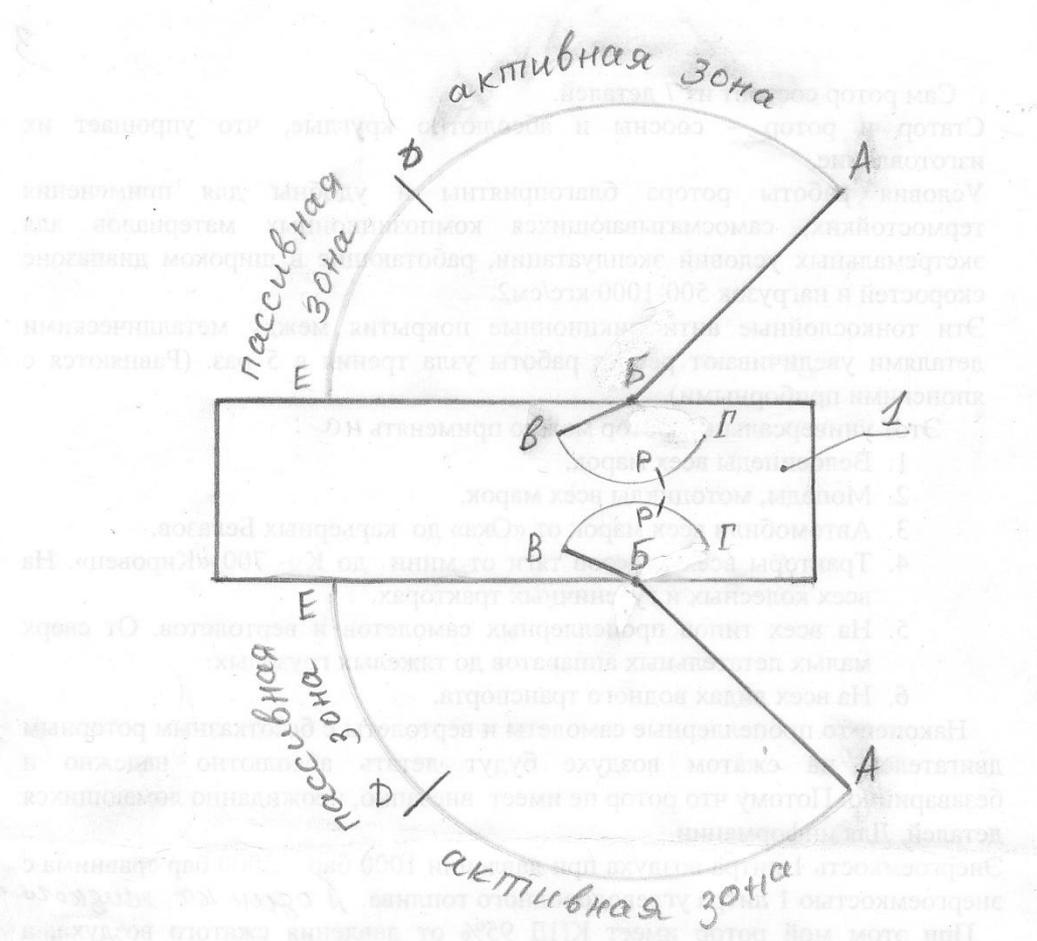
INTERMITTENT ACCELERATION IN SPACE

SUMMARY. In the article the possibility of achieving high space velocities for the flight to other planets, without fuel.

Ключевые слова: межпланетная станция, большие космические скорости, полет на другие планеты.

Keywords: interplanetary station, large space velocity, flight plans, the other planet.

Межпланетная станция (МПС) имеет корпус 1, рычаги с длинными плечами АБ и короткими плечами БВ, активные зоны АД и пассивные зоны ДЕ и РГ. Электромагнит притягивает короткие плечи от точки В до точки Р, а дальше они идут по инерции до точки Г. В это время длинные рычаги проходят активные зоны от точки А до точки Д и проходят пассивную зону ДЕ. То есть, создают тягу корпусу МПС. Если есть тяга, то есть и ускорение. Дальше они по инерции проходят пассивную зону ДЕ и сталкиваются с корпусом друг против друга, перпендикулярно к продольному движению корпуса МПС. Таким образом, длинные плечи гасят инерцию друг друга, не тормозя продольное движение корпуса МПС. Длинные плечи незначительно тормозят только в пассивной зоне ДЕ. Длинное плечо АБ имеет вес 10 кг и в активной зоне приобретает скорость 5 м/с. Значит, в активной зоне имеет импульс $10 \text{ кг} \times 5 \text{ м/с} = 50 \text{ кгм/с}$. Короткое плечо имеет вес 5 кг и в активной зоне приобретает скорость 1 м/с. Значит, в активной зоне имеет импульс $5 \text{ кг} \times 1 \text{ м/с} = 5 \text{ кгм/с}$. Если не считать незначительное торможение в пассивной зоне, разность импульсов получится $50 \text{ кгм/с} - 5 \text{ кгм/с} = 45 \text{ кгм/с}$. Значит, 2 длинных плеча создадут тягу $45 \text{ кгм/с} \times 2 = 90 \text{ кгм/с}$. Обратно отталкиваясь от корпуса, длинные плечи идут со скоростью 1 м/с. Значит, имеют импульс $10 \text{ кг} \times 1 \text{ м/с} = 10 \text{ кгм/с}$. За одно движение туда и обратно длинные плечи создадут разность импульсов $90 \text{ кгм/с} - 10 \text{ кгм/с} = 80 \text{ кгм/с}$. Если есть тяга (внешняя воздействующая сила), то есть и ускорение. Таким образом, можно получить большие космические скорости для полета на другие планеты без расхода топлива.



- 1 - корпус.
- АБ - Длинное плезо.
- БВ - короткое плезо.
- АД - Активная зона.
- ДЕ - Пассивная зона.
- ВР - Зона тяги.
- РГ - Пассивная зона.

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ И АРХЕОЛОГИЯ

ИСТОРИОГРАФИЯ, ИСТОЧНИКОВЕДЕНИЕ И МЕТОДЫ ИСТОРИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ

Смирнова, Е.С.,

Московский государственный педагогический университет

Smirnova, E.S.

ДЕРЕВО ДРЕВНИХ ИЛИ СКУЛЬПТУРА НА «ВЫНОС»

Аннотация. В статье в результате анализа причины внешнего сходства деревянных скульптур православных святых Пермского края и идолов острова Пасхи, табличек ронго-ронго и письменности Мохенджо-Даро делается вывод о существовании создателя/источника жизни на Земле.

WOOD SCULPTURE IN ANCIENT OR "GIVE"

SUMMARY. In this paper the analysis of the causes of external similarity of wooden sculptures of saints of the Orthodox and the Perm region of Easter Island idols, tablets rongo-rongo writing and Mohenjo-daro the conclusion of the existence of the creator / source of life on Earth.

Ключевые слова: Пермская деревянная скульптура, деревянные скульптуры православных святых, идолы острова Пасхи, моаи, Рапа-Нуи, дощечки ронго-ронго, Мохенджо-Даро, Куско.

Keywords: Perm wooden sculpture, wooden sculpture of Orthodox saints, idols of Easter Island moai, Rapa Nui, boards rongo rongo, Mohenjo-daro, Cusco.

В течение нескольких лет я путешествовала по городам Золотого Кольца России: Сергиев Посад, Александров, Переславль-Залесский, Ростов Великий, Кострома, Калязин, Углич, Рязань, Коломна, Владимир, Суздаль. Зимой 2012 года я посетила город Мышкин Ярославской области.

В краеведческом музее среди сотни древних вещей поразительным образом выделялись деревянные скульптуры, изображавшие Иисуса Христа и Деву Марию, появившиеся там как из церквей близлежащих к городу деревень, так и из домов местных жителей. Эта находка меня очень удивила, так как в православии изображать святых в трехмерном виде запрещалось. Вернувшись домой, я задала себе вопрос: «кто мог сделать увиденные мною

скульптуры?» В системе Интернет я стала искать упоминание обо всех деревянных скульптурах, которые были найдены на территории современной России, и моему вниманию предстали фотографии деревянных скульптур из Пермской государственной художественной галереи, изображавших православных святых. Мною особо отмечены были скульптура «Никола Можай» из церкви в селе Покча и «Распятие на кресте, с Саваофом на облаках и 2 ангелами вверху» (далее по тексту – «Распятие») из церкви в селе Вильгорт.

Возник вопрос: почему деревянные скульптуры святых получили у православных христиан, живших на территории современного Пермского края, свою жизнь (необходимо сделать оговорку о том, что деревянные скульптуры, изображающие православных святых, также были найдены в Москве, Новгороде, Костроме, Орле, Вологде, Пскове и др. городах и описаны в книге Игоря Эммануиловича Грабаря «История русского искусства», но т.к. мое исследование посвящено именно деревянным статуям, найденным в Пермском крае, а целью данной статьи не является исследование причин появления деревянных скульптур на Руси в целом, упор в данной статье будет сделан именно на них)?

Ответ на поставленный вопрос можно почерпнуть, в частности, ознакомившись с материалами книги Н.Н. Серебренникова «Пермская деревянная скульптура». Первые деревянные скульптуры православных святых в Пермском крае появились в 15 в. с момента христианизации населения. До этого местные жители поклонялись деревянным статуям языческих богов, идолов вообще было так много, что «сосчитать их никто не может», и все эти «боги были болваны истуканные, изваянные, издолбленные, вырезом вырезанные»¹. И отказаться от поклонения идолам из дерева, хотя бы даже это и будут христианские боги, пермяки не могли, т.к. само дерево являлось для них культом поклонения. А с другой стороны, «только необходимость для вновь крещеного инородца иметь идола в храме заставила церковь впустить к себе непринятые ее установлениями деревянные изваяния»².

Чем примечательны оказались вышеописанные скульптуры? Святой Николай «...изображен с удлиненной в высоту головой. На лице рельефно вырезан только один нос и нет другой моделировки». Распятие привлекает тем, что на лице Спасителя «...большим рельефом выдается большой, широкий и толстый к концу нос»³.

Попытка разыскать в системе Интернет похожие деревянные фигуры святых в мире успеха не имела. Лики святых, которых мне удалось найти, были «очеловечены» и ничего общего с ликами привлечших мое внимание пермских деревянных изваяний не имели. Однако, странным образом они походили на идолов с острова Пасхи – моаи – про которых периодически рассказывали с экрана телевизора. Все это казалось очень странным, и идея о том, что лики пермских деревянных скульптур имеют сходство с великанами моаи казалась сумасшедшей. 11 марта 2012 г. я обратилась в ООО «Научно-

¹ Серебренников, Н.Н. Пермская деревянная скульптура [Текст] / Н.Н. Серебренников. – Пермь: Окрит №1911,1928. - С. 33.

²Серебренников, Н.Н. Пермская деревянная скульптура [Текст] / Н.Н. Серебренников. – Пермь: Окрит №1911,1928. - С. 34.

³Серебренников, Н.Н. Пермская деревянная скульптура [Текст] / Н.Н. Серебренников. – Пермь: Окрит №1911,1928. - С. 147-148.

исследовательский институт судебных экспертиз» (далее по тексту – ООО «НИИСЭ») в г.Санкт-Петербурге с тем, чтобы специалисты провели портретную экспертизу лика Иисуса Христа на «Распятии» (для целей исследования представлена фотография изображения «Распятие на кресте, с Саваофом на облаках и 2 ангелами вверху»), полученная из источников сети Интернет¹ и обозначенная как «Образ 1» – см. таблицу 1. Фотографии Пермской скульптуры и моаи) и лика статуи «Никола Можай» (для целей исследования представлена фотография изображения скульптуры «Никола Можай», полученная из источников сети Интернет² и обозначенная как «Образ 2» – см. таблицу 1. Фотографии Пермской скульптуры и моаи) в сравнении с ликами моаи (для целей исследования представлены фотографии изображений моаи, полученные из источников сети Интернет³ и обозначенные как «Моаи 1-17» – см. таблицу 1. Фотографии Пермской скульптуры и моаи). Результаты исследования были сведены в таблицу (см. таблицу 2. Сравнительная таблица ликов образа 1 и образа 2 с ликами моаи 1-17).

Таким образом, сравнительным анализом выявлены следующие совпадающие признаки:

1. «Образ 1»: дугообразная лобная линия роста волос (усл.), высота лба, форма кончика носа, высота и ширина подбородка, ширина лица.

¹ Живой журнал. - 2008. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://drugoi.livejournal.com/2724448.html> (дата обращения: 01.03.2012).

² Живой журнал. - 2008. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://drugoi.livejournal.com/2724448.html> (дата обращения: 01.03.2012).

³ Живой журнал. Остров пасхи. – 2008. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://janessacu.livejournal.com/3524.html>(дата обращения: 01.03.2012).

Инофорум. Дискуссионный клуб по материалам зарубежной прессы. – 2011. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://www.inoforum.ru/forum/index.php?showtopic=18882&st=45> (дата обращения: 01.03.2012).

Фото-блог о путешествиях. Веб-канал. – 2012. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:http://kudaigde.my1.ru/blog/statui_moai/2011-07-25-49 (дата обращения: 01.03.2012).

Форум Винского. Чили: путешествия по краешку земли. Фотодневник. – 2007. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://forum.awd.ru/viewtopic.php?t=140238&p=2356275> (дата обращения: 01.03.2012).

Поисковая система Яндекс. Скульптура с острова Пасхи Голова «Моаи». – 2012. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:http://clubs.ya.ru/4611686018427398317/replies.xml?item_no=1789 (дата обращения: 01.03.2012).

Mandalay.ru. Путеводитель к мечте. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://www.mandalay.ru/moai-ostrov-paskhi.html> (дата обращения: 01.03.2012).

Azbuz. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://nuhungemisinde.azbuz.com/bolum/Guney-Amerika-cugarliklari/catID=5283680> (дата обращения: 01.03.2012).

Развлекательное сообщество и коллективный блог ЯПлакал. – 2012. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://www.yaplakal.com/forum2/st/0/topic275378.html> (дата обращения: 01.03.2012).

Самые красивые и необычные места на планете. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://unusualplaces.aggress.ru/?paged=3> (дата обращения: 01.03.2012).

123rf. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://pl.123rf.com/portfolio/rfoxphoto/5.html> (дата обращения: 01.03.2012).

Корженко, С. На острове Пасхи живут без часов / Светлана Корженко // Газета по-українськи. - №1012 за 16.04.2010. – (Подорожі) [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://gazeta.ua/ru/post/335512> (дата обращения: 01.03.2012).

2. «Образ 2»: дугообразная лобная линия роста волос (усл.), ширина лица, форма и ширина подбородка, форма кончика носа, толщина губ, форма контура носа, ширина, высота и выступание носа.

В результате экспертами ООО «НИИСЭ» Садовским Е.Н., Шевченко И.И., Пудовкином М.И. было составлено комиссионное заключение экспертов от 16.04.2012 г. № НЭ-250/11 о том, что совпадения общих и частных признаков ликов пермских скульптур «Никола Можай» и «Распятие» с признаками ликов моаи «...в отдельности создают целый индивидуальный образ, вследствие чего эксперт приходит к выводу о существенности выявленных совпадений». Был сделан вывод о том, что «представленные лики изображений, обозначенные как «Образ 1», «Образ 2» имеют совпадающие признаки в сравнении с изображениями ликов «Моаи (1-17)», указанные в исследовательской части настоящего заключения», и что «совпадающие признаки изображений «Образ 1», «Образ 2» в сравнении с изображениями «Моаи 1-17» являются существенными» в целях идентификации.

Термин «идентификация» происходит от латинского слова *idem* – «тождественный, тот же самый» – и означает установление тождества (человека, вещи и т. п.). Идентифицировать объект – значит, установить его тождественность самому себе, отправляясь от оставленных им отображений. Тождество объекта самому себе свидетельствует о его неповторимости, индивидуальности, об отличии от других подобных объектов. Идентификация – это процесс установления тождественности объекта с самим собой в разные периоды времени или в разных его состояниях, используя для этих целей оставленные им отображения. Криминалистическая идентификация базируется на индивидуальной определенности объектов, имеющих достаточно устойчивые характерные признаки. Криминалистическая идентификация заключается в установлении факта тождества путем взаимного сопоставления объекта и его отображения, иногда с использованием специальных образцов (экспериментальных пуль, гильз, текстов, выполненных от руки или на пишущей машинке, и т.п.). Непременным условием идентификации является применение метода сравнения как одного из методов познания. Сравнение – это изучение двух или нескольких объектов исследования с целью установления того, что у них имеется общего, что их объединяет и, вместе с тем, какие у них имеются различия, что их разъединяет. Анализ различий в процессе отождествления имеет очень важное значение. Одним из главных в теории криминалистической идентификации является понятие идентификационного признака. Признак понимают как выражение свойств предмета, как его примету, способную характеризовать объект определенным образом. Понятие «признак» неотделимо от самого объекта и может быть использовано для его узнавания, отождествления. Для того чтобы признак мог быть использован в качестве идентификационного, он должен отвечать нескольким условиям. Главное из них – это существенность признака, его специфичность. Существенность признака определяется его значением для идентификации. Он может и не отражать существенных свойств объекта, но быть незаменимым для целей отождествления. Поэтому с точки зрения задач идентификации существенными признаками следует признать такие признаки, которые способны неопровержимо свидетельствовать о тождестве. Например, родимое пятно на лице, шрамы (их форма, размер, локализация), татуировка (ее содержание, цвет, месторасположение) явля-

ются существенными признаками на теле человека, позволяющими выделить их обладателя из группы лиц, отождествить его¹.

В связи с вышеизложенным возникает ряд вопросов:

1. Кто и в какое время создавал деревянные скульптуры в Пермском крае?
2. Кто и в какое время создавал скульптуры моаи?
3. Могли люди, жившие на территории Пермского края и люди, населявшие остров Пасхи общаться между собой, обмениваясь опытом создания скульптур?
4. Есть ли в мире упоминание о подобных совпадениях культур с культурой острова Пасхи, и какой из этого может быть сделан вывод?

Ответ на первый вопрос может быть получен после изучения ранее упомянутой в настоящей статье книги Н.Н. Серебренникова «Пермская деревянная скульптура», в которой говорится о том, что ваение скульптур может быть датировано, начиная с 15 века, т.е. с момента христианизации населения, и оно продолжалось вплоть до конца 19 века. Так, «Распятие» и скульптура «Никола Можай» датируются от 15 до 17 вв. О мастерах и точном времени изготовления скульптур, собранных в Пермской государственной художественной галереи, записей не сохранилось. «К древнейшим скульптурам из числа всех изваяний, входящих в состав собрания Пермской деревянной скульптуры, должны быть отнесены распятие – крест из церкви в с. Вильгорт...»². «Необходимо признать, что при изваянии описываемой скульптуры «Никола Можай» мастер просто и безыскусственно использовал принципы того скульптурного схематического изображения, какое в Пермском крае было, как увидим ниже, распространено в археологические времена...»³.

Ответ на второй вопрос может быть получен, в частности, из книги Джулио ди Мартино «Остров Пасхи: тайны каменных идолов», где автор упоминает об эпохе создания моаи, начиная с 1000 по 1400 гг. н.э., а также о начале упадка цивилизации Рапа-Нуи, отнеся этот период к 1400-1600 гг. н.э. Ориентировочную дату окончательного прекращения создания моаи автор относит к 1680 году н.э.⁴. «Другие научные исследования еще более сужают временные рамки той самой «эпохи моаи», ограничивая ее относительно небольшим интервалом: между 11 и 15 вв. н.э.»⁵. Но каких бы то ни было доказательств (воспоминаний, преданий) о том, что предки нынешних рапануйцев (жителей острова Пасхи) самостоятельно возводили статуи моаи, нет, а ведь некоторые из них достигают веса более 20 тонн.

¹ Понятие, научные основы и значение идентификации в криминалистике: сайт «Студенту вуза» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:<http://studentu-vuza.ru/kriminalistika/lektsii-pokriminalistike/ponyatie-nauchnyie-osnovyi-i-znachenie-identifikatsii-v-kriminalistike.html> (дата обращения: 18.04.2012).

¹ Серебренников, Н.Н. Пермская деревянная скульптура [Текст] / Н.Н. Серебренников. – Пермь: Окрит №1911, 1928. - С. 58.

² Серебренников, Н.Н. Пермская деревянная скульптура [Текст] / Н.Н. Серебренников. – Пермь: Окрит №1911, 1928. - С. 89

³ Мартино, ди Д. Остров Пасхи: тайны каменных идолов [Текст] / Джулио ди Мартино; пер. с итал. О.А. Литвиновой. - М.: ЗАО «РОСМЭН-ПРЕСС», 2010. - С. 24.

⁴ Мартино, ди Д. Остров Пасхи: тайны каменных идолов [Текст] / Джулио ди Мартино; пер. с итал. О.А. Литвиновой. - М.: ЗАО «РОСМЭН-ПРЕСС», 2010. - С. 25.

Ответ на третий и четвертый вопросы также можно попытаться найти в литературных источниках. «Полинезийцы издревле были отважными мореходами, чьи быстроходные ладьи бороздили Великий океан...»¹. По свидетельству голландских первооткрывателей о. Пасхи, открытом голландским мореплавателем Якобом Роггевеном в пасхальное воскресенье 1722 г., «узкие рапануйские лодки имели в длину около 3 м, не считая заостренных носа и кормы. Длинные 10-20-метровые лодки полинезийцев с балансирами были приспособлены для большого и малого каботажа. В дальние плавания островитяне отправлялись в больших двойных ладьях длиной 30-50 м, соединенных палубой. Они отличались большой грузоподъемностью и могли вмещать 200-300 человек». «В обычных условиях Океании лодки развивали скорость до 8 узлов и покрывали до 140 миль в день (в штиль команда шла на веслах). При плавании к Новой Зеландии мореходы преодолевали в день несколько меньшее расстояние – лишь 120 миль. Расстояние от о. Нукухивадо до Гавайских островов (т.е. 1885 миль) они проходили за 13-14 дней, от Таити до Гавайев (2242 мили) – за 16 дней, от Таити до Новой Зеландии (2073 мили) – за 17-18 дней...»². «Острова Фиджи были базой плаваний на восток во времена легендарного мореплавателя Уи те Рангиора. Он построил огромную лодку под названием «Ивио-Атеа» («Кость бога Атеа») и обследовал большую часть Полинезии – от Новой Зеландии до Гавайских островов, от Новых Гебрид до о.Пасхи и даже добирался до полосы айсбергов Антарктиды»³. Поэтому трудно предположить, что кто-либо из полинезийцев, населявших острова Тихого Океана, в период 15-17 вв., могли достичь берегов России. А первая российская кругосветная экспедиция на шлюпе «Нева» под командованием Ю.Ф. Лисянского достигла берегов острова Пасхи лишь в 1804 г. Впоследствии миссионерами острова Пасхи будет зафиксирован тот факт, что местные жители были искусными резчиками по дереву и создавали множество деревянных изделий, достаточно своеобразных: фигурка ящерицы, «которую художник, увлеченный своей фантазией, снабдил носом, ушами, хвостом и чем-то вроде крыльев»⁴; фигурка человека-гермафродита, фигурка сиамских близнецов: одно тело, но две головы, фигурки – подобие головастика, но с головой человека.

Но, согласно вышеизложенному, предположение о том, что кто-то мог «вынести» традиции пасхальной резьбы по дереву с острова или «лекала» с ликов моаи, можно отвергнуть.

Помимо деревянных изображений людей, животных и птиц древние пасхальцы создавали также дощечки ронго-ронго (деревянные таблички с вырезанными на них иероглифами). «Последний мудрец, умевший читать эти замысловатые письмена, умер на чужбине (его депортировали в Южную Америку) в 1862 г., и с тех пор нет на свете человека, который понимал бы древние надписи острова Пасхи»⁵. «Значки на табличках ронго-ронго почти совпадают

¹ Федорова, И.К. Миссионеры острова Пасхи [Текст] / И.К. Федорова. – СПб.: ЛЕМА, 2004. - С. 13.

² Федорова, И.К. Миссионеры острова Пасхи [Текст] / И.К. Федорова. – СПб.: ЛЕМА, 2004. - С. 14.

³ Федорова, И.К. Миссионеры острова Пасхи [Текст] / И.К. Федорова. – СПб.: ЛЕМА, 2004. - С. 17.

⁴ Хейердал, Т. Искусство острова Пасхи [Текст] / Тур Хейердал. – М.: Искусство, 1982. - С. 32.

⁵ Мартино, ди Д. Остров Пасхи: тайны каменных идолов [Текст] / Джулио ди Мартино; пер. с итал. О.А. Литвиновой. - М.: ЗАО «РОСМЭН-ПРЕСС», 2010. - С. 64.

⁵ Мартино, ди Д. Остров Пасхи: тайны каменных идолов [Текст] / Джулио ди Мартино; пер. с итал. О.А. Литвиновой. - М.: ЗАО «РОСМЭН-ПРЕСС», 2010. - С. 66.

со знаками письмен, найденных в древнем городе Мохенджо-Даро за тысячи километров от острова Пасхи, в далеком Пакистане (до 1947 г. Британская Индия). Чтобы добраться с острова Пасхи до Мохенджо-Даро, необходимо пересечь почти половину нашей планеты. Едва ли такой подвиг под силу мореплавателям, путешествующим на плоту или каноэ, а ведь именно такие суда были в распоряжении людей во времена создания таблиц ронго-ронго»¹. «Мохенджо-Даро – тоже место, полное загадок. Между 2500 и 2100 г. до н.э. этот древний город был центром процветающей индской цивилизации и погиб при очень странных обстоятельствах... на стенах Мохенджо-Даро найдены следы древних пожаров, причем характер и масштаб разрушений заставляют предположить, что виновниками были не древние воины: людям такое не под силу»². Однако, как отмечает автор И.К. Федорова в своей книге «Говорящие дощечки» с острова Пасхи, большая часть дощечек кронго-ронго на острове Пасхи погибла в огне пожаров³. О масштабных пожарах на острове Пасхи свидетельствуют также исследования, проведенные французскими специалистами Катрин и Мишель Орлиак.

«Таблички ронго-ронго – не единственное свидетельство контактов с невероятно отдаленными точками земного шара, в которые невозможно поверить. На острове, в местечке Аху-Винапу, имеется древняя стена (жители Рапа-Нуи считают ее священной), построенная с применением очень своеобразной техники: каменные глыбы неправильной формы подгонялись друг к другу так точно, что между ними невозможно вставить даже игральную карту. Мало того, в некоторых местах камни обработаны просто филигранно: проложенные между ними камешки-вставки обеспечивают абсолютную безупречность стыков. Эта строительная техника в точности повторяет методы, применявшиеся в не менее древних и не менее загадочных культурах. Очень похожая форма придана камням в древнем храме сфинкса в Египте. Это позволяет предположить, что в древности в самых разных и удаленных друг от друга местах планеты люди владели одними и теми же знаниями и навыками»⁴. «В июле 1911 г. Хайрам Бингем открыл развалины города Куско. Они располагаются на своего рода естественном мосту между двумя высокими горными пиками – Мачу-Пикчу и Уайна-Пикчу. Каменная кладка древних строений похожа на кладку стены Рапа-Нуи, однако сами строения относятся к двум разным эпохам: более поздние принадлежали инкам, более ранние, по всей видимости, были построены в доинкскую эпоху, задолго до зарождения цивилизации инков. При этом метод высекания строительного камня обеспечивал высочайшую точность, как будто бы древние строители пользовались новейшими технологиями»⁵.

Согласно проведенным исследованиям ученых в течение многих лет, возможно предположить, что у всего живого и неживого на нашей планете

¹ Джулио диМартино. Остров Пасхи: тайны каменных идолов / пер.с итал. О.А. Литвиновой. – М.: ЗАО «РОСМЭН-ПРЕСС», 2010, стр. 67.

² И.К. Федорова. «Говорящие дощечки» с острова Пасхи. Дешифровка, чтение, перевод. СПб.: МАЭ РАН, 2001.

³ Джулио диМартино. Остров Пасхи: тайны каменных идолов / пер.с итал. О.А. Литвиновой. – М.: ЗАО «РОСМЭН-ПРЕСС», 2010, стр. 68.

⁴ Джулио диМартино. Остров Пасхи: тайны каменных идолов / пер.с итал. О.А. Литвиновой. – М.: ЗАО «РОСМЭН-ПРЕСС», 2010, стр. 70.

есть единый источник/создатель, который создает/воссоздает все живое и неживое на Земле. Изучив массу литературы, познакомившись с различными материалами средств массовой информации: радио, телевидения, создается впечатление, будто бы создатели нашей жизни и культуры на Земле, прежде чем распространить жизнь на всю Землю целиком, создавали «полигоны», где проводили испытания/опыты над человеком и продуктами его жизнедеятельности (странные деревянные фигурки на острове Пасха). А в последствии, когда испытания заходили в тупик в силу несовершенства человеческой природы, сжигали все живое на них дотла (остров Пасхи, город Мохенджо-Даро). Но все же, единый создатель, кто бы он ни был: инопланетный разум, или разум, обитающий (и пока от нас невидимый) на нашей планете, оставил доказательства существования «полигонов», дав нам шанс продолжить жить на Земле. И если мы вовремя не осознаем данный факт, не поймем, как нам жить в гармонии с окружающей нас уникальной природой на уникальнейшей планете Земля, в гармонии друг с другом, в гармонии с энергетикой нашей планеты, участь, которая постигла наших предков, постигнет и нас.

Таблица 1. Фотографии Пермской скульптуры и мозаи



Образ 1. «Распятие»



Образ 2. «Никола Можай»

Таблица 1. Фотографии Пермской скульптуры и моаи (продолжение)



Моаи 1



Моаи 2



Моаи 3



Моаи 4



Моаи 5



Моаи 6



Моаи 7

Таблица 1. Фотографии Пермской скульптуры и моаи (продолжение)



Моаи 8



Моаи 9



Моаи 10



Моаи 11



Моаи 12



Моаи 13



Моаи 14



Моаи 15



Моаи 16



Моаи 17

Таблица 2. Сравнительная таблица ликов образа 1 и образа 2 с ликами моаи 1-17

Наименование признака	Образ 1	Образ 2	Моаи 1-17
Волосы			-
Длина	Длинные	Короткие	
Форма	Волнистые	Прямые	
Особенности	Наличие бороды	Низкая стрижка, борода	
Лобная линия роста волос	Дугообразная		Усл. линия дугообразная
Лицо			
Ширина	Средняя		Средняя
Лоб	Низкий	Высокий	Низкий
Особенности	-	Наличие морщин	Точная линия контура
Брови			
Форма	Дугообразные		-
Длина	Средняя	Длинная	-
Положение относительно глаз	Низкое		
Глаза			
Размер	Средние	Большие	Большие
Форма	Овальные		-
Особенности	-	Левый больше правого	

Таблица 2. Сравнительная таблица ликов ораза 1 и образа 2 с ликами моаи 1-17 (продолжение)

Нос			
Высота	Средняя	Высокая	Высокая
Ширина	Широкий	Средний	Средний
Выступание	Малое	Среднее	Среднее
Особенности	Расплющенный	-	-
Спинка носа			
Контур	Вогнутый	Выпуклый	Выпуклый
Кончик носа	Расплющенный	Закругленный	Закругленный, расплющенный
Основание носа	Широкое, закругленное	Среднее	Среднее, узкое
Рот			
Размер	Малый		Средний
Губы			
Толщина	Тонкие	Тонкие	Тонкие
Подбородок			
Высота	Высокий	Средний	Высокий
Ширина	Средняя	Широкая	Средняя
Форма	Треугольная	Закругленная	Закругленная

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ

Комогорцев, С.Н.,

магистрант 2-ого курса,
Федеральное государственное
бюджетное образовательное
учреждение высшего
профессионального образования,
Тюменский государственный
университет, Институт права,
экономики и управления
Komogortsev, S.N.

ПРИЕМЫ АНАЛИЗА И МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ БАНКОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ И МИРОВОЙ ПРАКТИКЕ

Аннотация. В статье рассматриваются и анализируются методы и приемы оценки финансово-инвестиционного потенциала и финансовой устойчивости кредитных организаций.

METHODS OF ANALYSIS AND EVALUATION OF METHODS OF FINANCIAL STABILITY OF BANKS IN RUSSIA AND THE WORLD OF MODERN PRACTICE

SUMMARY. The article discusses and analyzes the methods and techniques of assessing the financial and investment potential and financial stability of credit institutions.

Ключевые слова: кредитная организация, банк, финансово-инвестиционный потенциал, финансовая устойчивость, методики оценки финансовой устойчивости банков, индекс надежности банка.

Keywords: credit institution, bank, financial and investment potential, financial stability, financial stability assessment methodology of banks, the index of the reliability of the bank.

Центральной характеристикой экономического потенциала кредитной организации является финансово-инвестиционный потенциал. Важность данной категории в процессе оценки экономического потенциала предприятия объясняется, во-первых, тем, что она отражает воспроизводственный аспект функционирования экономического субъекта, т.е. способность организации генерировать необходимый объем финансовых ресурсов для продолжения и

развития своей деятельности. Во-вторых, финансовые индикаторы позволяют определить способность организации участвовать в хозяйственном обороте без ущерба для прочих ее членов, обеспечив достаточный уровень платежеспособности и оборачиваемости вложенного капитала.

Для оценки финансовой устойчивости банков сегодня существует несколько методик, используемых как в отечественной, так и в зарубежной практике.

Наиболее часто применимыми являются:

- Методология оценки финансовой устойчивости коммерческих банков, разработанная Банком России;

- Методика В.С. Кромонова оценки устойчивости банка;

- Методика оценки финансовой устойчивости CAMEL.

Методика оценки финансовой устойчивости коммерческих банков, разработанная Центробанком РФ, приведена в Указании Центрального банка РФ от 30.04.2009 № 2005-У «Об оценке экономического положения банков».

Согласно данному Указанию, экономическое положение банков определяется на основе анализа таких факторов, как капитал; активы; ликвидность; соблюдение обязательных нормативов и лимитов, установленных Банком России; качество управления; прозрачность структуры собственности.

Еще одной методикой оценки является отечественная методика В.С. Кромонова, которая нашла достаточно широкое применение в российской практике финансовой оценки банков. Исходной информацией для расчетов служат балансы банков по счетам второго порядка, данные которых группируются в экономически однородные группы: уставный фонд, собственный капитал, обязательства до востребования, суммарные обязательства, ликвидные активы, работающие активы, защита капитала.

Исходя из агрегированных данных, рассчитываются шесть коэффициентов:

K1 – генеральный коэффициент надежности: показывает, на сколько рискованные вложения банка в работающие активы защищены собственным капиталом;

K2 – коэффициент мгновенной ликвидности: показывает, использует ли банк клиентские деньги в качестве собственных кредитных ресурсов;

K3 – кросс-коэффициент: показывает, какую степень риска допускает банк при использовании привлеченных средств;

K4 – генеральный коэффициент ликвидности: характеризует способность банка при невозврате выданных ссуд удовлетворить требования кредиторов в предельно разумный срок;

K5 – коэффициент защищенности капитала: показывает, насколько банк учитывает инфляционные процессы и какую долю своих активов размещает в недвижимости, ценностях и оборудовании;

K6 – коэффициент фондовой капитализации прибыли: характеризует способность капитализировать полученную прибыль;

Значения данных коэффициентов по нормативам равны: 1; 1; 3; 1; 1; 3 соответственно. Их весовые значения равны: 45%, 20%, 10%, 15%, 5%, 5%.

Далее рассчитывается индекс надежности. Максимальная величина индекса надежности равна 100. Чем выше данный индекс, тем более надежен и финансово устойчив банк.

В современной банковской практике весьма распространена методика оценки финансовой устойчивости коммерческих банков CAMEL, которая представляет собой рейтинговую систему оценки кредитных организаций. Эту методику мы будем использовать для последующего анализа.

Название метода происходит от начальных букв наименований пяти групп коэффициентов:

- "С" (capital adequacy) – показатели достаточности капитала, определяющие размер собственного капитала банка (который служит гарантией надежности банка для вкладчиков) и соответствие реального размера капитала необходимому;

- "А" (asset quality) – показатели качества активов, определяющие степень "возвратности" активов и внебалансовых статей, а также финансовое воздействие проблемных займов;

- "М" (management) – показатели оценки качества управления (менеджмента) работой банка, проводимой политики, соблюдения законов и инструкций;

- "Е" (earnings) – показатели доходности (прибыльности) с позиций ее достаточности для будущего роста банка;

- "L" (liquidity) – показатели ликвидности, оценивающие способность банка своевременно выполнять требования о выплатах по обязательствам и готовность удовлетворять потребность в кредите без потерь.

После проведения основных расчетов по каждой группе показателей присваивается номер от "1" (хороший) до "5" (неудовлетворительно).

Пять показателей складываются и делятся на 5 для получения сводной оценки.

Сводная оценка дает ясное представление о том, является ли банк в целом "хорошим", "удовлетворительным", "достаточным", "критическим" или "неудовлетворительным".

Рейтинговая система CAMEL

1 - Strong (Сильный)

2 - Satisfactory (Удовлетворительный)

3 - Fair (Посредственный)

4 - Marginal (Критический)

5 - Unsatisfactory (Неудовлетворительный)

Самым важным является то, что сводная оценка является важным показателем степени необходимого вмешательства, которое должно быть предпринято по отношению к банку со стороны контролирующих органов.

1. Сводный рейтинг = 1 (1- 1,4)

- Полностью здоров, во всех отношениях;

- Полученные данные не имеют существенного значения; Можно не менять систему управления;

- Устойчив, по отношению к внешним экономическим и финансовым потрясениям;

- Нет необходимости во вмешательстве органов надзора.

2. Сводный рейтинг = 2 (1.5 - 2.4)

- Практически полностью здоров;

- Полученные критические данные не имеют существенного значения; Можно не изменять стиль управления;

- Стабилен, и может успешно преодолевать колебания в деловом мире;

- Вмешательство органов банковского надзора ограничено и осуществляется лишь в том объеме, который необходим для исправления выявленных недостатков.

3. Сводный рейтинг = 3 (2,5 - 3,4)

- Наличие финансовых, операционных или технических, слабостей, варьирующих от допустимых уровней до неудовлетворительных;

- Уязвим при неблагоприятных изменениях экономической ситуации;

- Может легко разориться, если принимаемые меры по преодолению слабостей оказываются неэффективными;

- Дополнительное вмешательство органов банковского надзора с целью устранения недостатков.

4. Сводный рейтинг = 4 (3,5 - 4,4)

- Серьезные финансовые проблемы;

- Сохранение нездоровой ситуации при отсутствии должного внимания финансовым проблемам;

- Без проведения корректирующих мер сложившаяся ситуация может привести к подрыву жизнеспособности в будущем;

- Большая вероятность разорения;

- Необходимы тщательный надзор и контроль, а также конкретный план преодоления выявленных недостатков.

5. Сводный рейтинг 5 (4,5 - 5)

- Огромная вероятность разорения в ближайшее время;

- Выявленные недостатки настолько опасны, что требуется срочная поддержка со стороны акционеров или из других финансовых источников;

- Без проведения корректирующих мероприятий вероятнее всего будет ликвидирован, объединен с другими или приобретен.

Главным достоинством системы CAMEL является то, что она представляет собой стандартизированный метод оценки банков, рейтинги по каждому показателю указывают направления действий для их повышения, комплексная оценка выражает степень необходимого вмешательства, которое должно быть предпринято по отношению к банку со стороны контролирующих органов.

К недостаткам методики CAMEL можно отнести то, что она в значительной степени основана на экспертных (субъективных) оценках, поэтому качество конечного результата во многом будет зависеть от профессионализма представителей надзорных органов.

Комогорцев, С.Н.,
магистрант 2-го курса,
Федеральное государственное
бюджетное образовательное
учреждение высшего
профессионального образования,
Тюменский государственный
университет, Институт права,
экономики и управления
Komogortsev, S.N.

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ФИРМЫ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЕЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАДЕЖНОСТИ

Аннотация. В статье рассматривается конкурентоспособность предприятия как фактор улучшения деятельности и критерий надежности.

COMPETITIVE COMPANIES AS A FACTOR IN INCREASING ITS TOUGH ECONOMIC

SUMMARY. In the article the company's competitiveness as a factor in improving the performance and reliability test.

Ключевые слова: конкурентоспособность предприятия, оценка деятельности фирмы, экономическая надежность.

Keywords: competitiveness of enterprises, the evaluation of the company, the economic reliability

Одной из серьезных проблем управления компаниями выступает проблема создания эффективных систем менеджмента, позволяющих оценить уровень экономической надежности бизнеса. Совершенно очевидно, что универсального алгоритма для создания таких систем не существует, однако возможна разработка общих подходов к созданию практического механизма оценки уровня экономической надежности.

Экономическая надежность – это такое экономическое состояние компании, которое обеспечивает эффективность ее устойчивого развития, рациональное использование всех видов ресурсов и удовлетворение всех заинтересованных сторон в условиях разумного экономического риска.

При этом особое внимание высшее руководство различных компаний уделяет практическим проблемам выживания и развития их экономических систем посредством качественно проведенной диагностики критерия экономической надежности.

Диагностика критерия экономической надежности компании – это по своей структуре достаточно сложный и «интеграционный» процесс, подразумевающий как определение надежной работы процессного цикла экономи-

ческой системы компании установленным входным требованиям, так и достижение удовлетворенности всех заинтересованных сторон занимаемого сегмента бизнеса на выходе системы.

Одним из факторов улучшения деятельности фирмы и критерием ее надежности выступает ее конкурентоспособность.

Конкурентоспособность – это свойство объекта, характеризующееся степенью реального или потенциального удовлетворения им конкретной потребности по сравнению с аналогичными объектами, представленными на данном рынке. Конкурентоспособность определяет способность выдерживать конкуренцию в сравнении с аналогичными объектами на данном рынке.

Конкурентоспособность предприятия – это относительная характеристика, которая выражает отличия развития данной фирмы от развития конкурентных фирм по степени удовлетворения своими товарами потребности людей и по эффективности производственной деятельности. Конкурентоспособность предприятия характеризует возможности и динамику его приспособления к условиям рыночной конкуренции.

Конкурентоспособность предприятия зависит от ряда таких факторов, как:

- конкурентоспособность товаров предприятия на внешнем и внутреннем рынках;

- вид производимого товара;
- ёмкость рынка (количество ежегодных продаж);
- лёгкость доступа на рынок;
- однородность рынка;
- конкурентные позиции предприятий, уже работающих на данном рынке;

ке;

- конкурентоспособность отрасли;
- возможность технических новшеств в отрасли;
- конкурентоспособность региона и страны.

Сформулируем общие принципы, которые дают конкурентные преимущества производителям:

1. Нацеленность всех и каждого работника на действие, на продолжение начатого дела.

2. Близость предприятия к клиенту.

3. Создание автономии и творческой атмосферы на предприятии.

4. Рост производительности благодаря использованию способностей людей и их желанию работать.

5. Демонстрация важности общих для предприятия ценностей.

6. Умение твёрдо стоять на своём.

7. Простота организации, минимум уровней управления и служебного персонала.

8. Умение быть одновременно мягким и жёстким. Держать под жёстким контролем наиболее важные проблемы и передавать подчинённым менее важные.

Конкурентоспособность продукции и конкурентоспособность фирмы-производителя продукции соотносятся между собой как часть и целое. Возможность компании конкурировать на определенном товарном рынке непосредственно зависит от конкурентоспособности товара и совокупности эко-

номических методов деятельности фирмы, оказывающих воздействие на результаты конкурентной борьбы.

Поскольку конкуренция фирм на рынке принимает вид конкуренции самой продукции, возрастает значение свойств, сообщаемых продукции фирмой, изготовившей и продающей ее на мировом рынке.

На уровень конкурентоспособности фирмы важнейшее воздействие оказывают научно-технический уровень и степень совершенства технологии производства, использование новейших изобретений и открытий, внедрение современных средств автоматизации производства.

Экономическая надежность и конкурентоспособность – неразрывные и взаимосвязанные черты компании, они играют для предпринимателя очень важную роль ведущих инструментов, отражающих деятельность фирмы на рынке, своего рода это оценка состояния предприятия на конкретном временном этапе его жизненного цикла.

Кузьмин, С.С.,

кандидат технических наук,
генеральный директор ООО
«Строительные и дорожные
машины», г. Москва

Kuzmin, S.S.

УСЛОВИЯ РОСТА ФИРМЫ: МИКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОДХОД

Аннотация. В статье предложен микроэкономический подход к пониманию закономерностей и условий экономического роста фирмы.

TERMS OF GROWTH COMPANIES: MICROECONOMIC APPROACH

SUMMARY. The authors propose a microeconomic approach to understanding the patterns and conditions of economic growth of the firm.

Ключевые слова: концепции корпоративного роста, анализа роста фирмы, механизмы роста фирмы, микроэкономический подход, направление развития фирмы.

Keywords: the concept of corporate growth, the analysis of a firm's growth, the mechanisms of growth of the firm, the microeconomic approach, the direction of the firm.

Модели и закономерности корпоративного роста привлекают внимание как теоретиков, так и практиков управления в силу своей обращенности к комплексу, пожалуй, важнейших целей и задач фирмы – обеспечению роста.

Существуют различные концепции корпоративного роста, например, понимание роста с позиций использования ресурсов (ресурсная концепция), или как развития ключевых компетенций, или как использования благоприятных возможностей, предоставляемых внешней средой организации, некоторые механизмы роста вскрывает эволюционная концепция фирмы и т.д. Большинство из этих концепций имеет под собой достаточные рациональные основания и верно отражает ту или иную сторону экономической реальности. Однако сущностные, глубинные механизмы роста фирмы, на наш взгляд, с наибольшей полнотой вскрывает микроэкономический подход к пониманию закономерностей и условий экономического роста.

Исходным пунктом анализа роста является рассмотрение фирмы в микроэкономической теории как производственной функции. Роль же предпринимателей или менеджеров состоит в стремлении ее оптимизировать. В целом же фирма – это механизм, в рамках которого происходит эффективное распределение ресурсов. Истоки этих взглядов можно найти в известной

работе Р. Коуза 1937 г.¹, идеи которой были развиты рядом авторов, прежде всего О. Уильямсоном².

Р. Коузу удалось объяснить, почему одни фирмы производят товары широкого ассортимента, а другие – достаточно узкого. Экономисты того времени ограничивались описательной типологией: «вертикально» или «горизонтально» интегрированные фирмы, отказываясь от объяснения механизмов, определяющих принятие компанией той или иной формы, и не объясняя, как эти организационные формы обеспечивают корпоративный рост. В своем объяснении этих феноменов Р. Коуз исходил из того, что различные виды деятельности осуществляются фирмой самостоятельно, если это позволяет ей добиться снижения издержек.

Существуют издержки использования ценового механизма, которых можно избежать за счет организации фирмы. Внутри фирмы ресурсы размещаются на основе принятия сознательных решений и власти предпринимателя или менеджера. Люди, поступающие в фирму, соглашаются на то, чтобы стать «организованными». Использование рыночных контрактов требует времени и затрат на сбор информации, а также на ведение переговоров. Однако, этих издержек можно избежать за счет использования внутренних возможностей самой фирмы. Отношения внутри фирмы характеризуются прочными контрактами, в условиях которых не содержится попыток установить во всех подробностях обязательства сторон. Для Р. Коуза центром системы подобных соглашений является предприниматель. Сотрудники же фирмы заключают соглашения с предпринимателем, а не между собой, что сокращает число устанавливаемых путем переговоров договорных связей.

Таким образом, в своей работе 1937 г. Р. Коуз определяет современный взгляд на фирму с точки зрения имеющейся в ней «цепи контрактов». При этом он применяет основные экономические концепции альтернативных издержек и предельного замещения и на этом основании приходит к выводу, что вся экономика в целом не может быть организована как единая фирма, поскольку издержки внутренней организации возрастают параллельно увеличению размеров организации.

Однако, отсюда следует и другой вывод: механический или экстенсивный рост фирмы рано или поздно упрется в потолок, создаваемый более быстрым ростом транзакционных издержек. Спасает положение тот факт, что рынок и фирма являются взаимозамещающими механизмами для координации использования ресурсов: некоторые виды деятельности требуют меньших затрат при осуществлении внутри фирмы, в то время как для других очевидные выгоды предоставляет рынок. Таким образом, подводится теоретическая база под аутсорсинг. Однако, точно провести грань между видами деятельности внутри фирмы и теми, которые выгоднее передать рынку (аутсорсинг) трудно. Эта деятельность требует тщательных оценок, и эти предельные случаи располагаются на границе между фирмой и рынком.

Изменения, происходящие в мире бизнеса и выводящие на первый план проблемы корпоративного роста, сделали поставленные Р. Коузом проблемы еще более актуальными. Рост транснациональных корпораций требует

¹ См: Coase, R. The nature of the firm // *Economica* (NS). - 1937. - Vol. 4. - P. 336-405.

² См: Williamson, O. *Markets and hierarchies*. - N.Y.: Free press, 1975.

ответа на вопрос о том, почему виды деятельности, осуществляемые в нескольких разных странах, должны координироваться одной фирмой.

Другая форма корпоративного роста – создание совместных предприятий – поставила вопрос о том, почему такие, по сути, рыночные отношения иногда оказываются предпочтительнее полного слияния. Замеченные факты того, что в разных странах одни и те же отрасли имеют разную степень вертикальной интеграции (например, в машиностроении США, Японии и России) позволяют предположить, что транзакционные издержки должны быть более низкими в менее интегрированной среде. Причины этого явления исследовались многими экономистами и теоретиками менеджмента. В частности, О. Уильямсон разработал теорию, согласно которой такие экономические институты, как фирма, «имеют в качестве своей главной цели и главного результата сокращение транзакционных издержек»¹.

О. Уильямсон исходит из «ключевого противоречия рынков и иерархий», понимая под последними вертикально интегрированные компании и рассматривая их как возникающие вследствие наличия специфических активов и соображений относительно производственной эффективности, базирующихся на имеющейся у фирмы информации.

Большая часть работ О. Уильямсона посвящена разъяснению возможных применений его подхода. Например, он утверждает, что, если две фирмы устанавливают между собой торговые отношения и полагаются на активы, которые являются в высшей степени специфическими для данного типа отношений и не могут быть легко и просто реализованы где-либо в другом месте, (например, цементный завод, получающий сырье из местного карьера), то транзакционные издержки продолжения подобных взаимоотношений, скорее всего, окажутся высокими, и у фирмы появится стимул к вертикальной интеграции с целью их снижения.

Значительная часть работ по проблеме транзакционных издержек посвящена именно этому вопросу «специфичности активов». В этой связи О. Уильямсон проводит различие двух форм иерархической организации – унитарной (U-форма) и мультидивизиональной (M-форма). Он доказывает, что M-форма часто обеспечивает более эффективный способ управления конкретными типами сделок и демонстрирует, что она позволяет более точно согласовать намерения и корпоративные цели и способствовать использованию операционных, а не функциональных критериев оценки менеджмента. На основании этого О. Уильямсон утверждает, что распространение в современных условиях мультидивизиональной формы оказывается вполне объяснимым.

Согласно Уильямсону, в условиях конкуренции организации с низкими транзакционными издержками имеют более высокие шансы на выживание. Однако, он признавал, что, поскольку высоко иерархизированные корпорации все-таки существуют, то они должны быть сравнительно эффективными и способными к выживанию. Таким образом, в результате сравнительного анализа эффективности фирм с различными типами структур О. Уильямсон пришел к выводу о том, что «не случайно, что иерархии встречаются среди организаций любых размеров... Критика иерархии носит риторический ха-

¹ Williamson, O. Op. cit. - P. 1.

ракти; и логика, и показатели эффективности, и исторические свидетельства говорят о том, что неиерархические формы неспособны к длительному существованию»¹.

В сущности, рассуждения О. Уильямсона о транзакционных издержках подразумевают сравнение статических состояний. А сам подход основан преимущественно на рассмотрении краткосрочного статического равновесия (например, как изменяется продукция на выходе при изменениях вложений на входе). Однако, такую трактовку корпоративного роста, предлагаемую микроэкономическим подходом, можно считать всего лишь продолжением анализа фирмы в краткосрочном периоде. Обычно находящаяся в состоянии равновесия система управления на основе транзакционных издержек сопоставляется с двумя или более управляющими структурами, и в результате структура с наименьшими издержками признается наиболее эффективной. Фактически О. Уильямсон признает, что его теория неспособна учесть переход от рассмотрения статической эффективности к анализу динамической эффективности: «изучение экономической организации в режиме быстрого внедрения инноваций ставит гораздо более сложные проблемы, чем те, которые анализируются здесь. Поэтому требуется проведение гораздо большего числа исследований взаимосвязей между организацией и инновациями»².

Анализ транзакционных издержек сводит взаимодействие между индивидами к расчету расходов. При этом индивиды действуют как автоматы, ориентированные на достижение максимальной выгоды с учетом заданных предпочтений. Социальные институты имеют отношение к индивидам лишь с точки зрения устанавливаемых обязательных расходов. В соответствии с базовой неоклассической моделью оптимизации поведения О. Уильямсон делает предположение о том, что индивидуальные предпочтения не изменяются под воздействием экономических условий и институтов, в которых существуют индивиды.

В современных условиях существования корпораций, характеризующихся быстрыми динамическими изменениями под влиянием технологических инноваций, статический сравнительный подход представляется мало подходящим инструментом анализа. Ведь, согласно этому подходу, рост фирмы – не более чем результат управления фирмой в целях достижения ею запланированного оптимального размера. Такая трактовка может быть приемлема для некоторых отдельных случаев, однако она страдает односторонностью: корпоративный рост действительно может быть реакцией на вызовы окружающей среды или попыткой достижения оптимального размера фирмы, но это не может быть признано ни его главной причиной, ни основным объяснением его происхождения.

К этой же категории микроэкономических концепций корпоративного роста относится и модель «вклад-отдача». Однако она предполагает, что условия внешнего окружения являются доминирующими факторами при формулировании и осуществлении планов получения прибыли выше среднеотраслевой.

¹ Williamson, O. The organization of work: a comparative institutional assessment // Journal of economic behavior and organization. - 1980. - Vol. 1. - No 1. - P. 35.

² Ibid., p. 25.

Модель «вклад-отдача» имеет три основные посылки:

- условия среды (особенно рыночные и конкурентные факторы) призваны оказывать давление и создавать ограничения, влияющие на перспективы развития, которые могли бы привести к большей рентабельности;
- большинство фирм, конкурирующих в пределах определенной отрасли, или в пределах некоторого сегмента промышленности, занимаются контролем сходных необходимых ресурсов и преследуют подобные цели в отношении этих ресурсов;
- ресурсы, использующиеся для применения стратегии, высоко мобильны внутри фирмы, а из-за подвижности ресурсов, любые различия в них между фирмами будут недолговременны.

Таким образом, в рамках модели «вклад-отдача» фирмы озабочены проблемой выбора наиболее привлекательной отрасли для осуществления конкурентной борьбы. Поскольку предполагается, что большинство фирм имеет сходные ресурсы, которые являются мобильными и доступными для компаний, конкурентоспособность вообще может быть увеличена только в случае обнаружения сферы с самым высоким потенциалом прибыли, а также при осуществлении стратегии, выгодной в данной отрасли, соответственно ее структуре.

Отсюда следует, что направление развития, которое не будет позволять фирме эксплуатировать возможности рынка или снижать влияние рисков, является опрометчивыми. Компания не может достигнуть стратегической конкурентоспособности или получать прибыль выше среднего без правильной оценки соотношения между стратегическими операциями и воздействием общей, промышленной и конкурентоспособной сред. Когда фирма успешно соотносит свои ресурсы и возможности, предоставляемые окружающей средой, или использует их, чтобы снизить или устранить влияние рисков, это приносит ей успех.

Сычева, А.А.,

аспирант экономического
факультета ФГБОУ ВПО ННГУ им.
Н.И. Лобачевского

Sycheva, A.A.

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. В статье анализируются различные методологические подходы к оценке инновационного потенциала организации, предложен метод оценки инновационной деятельности предприятия.

METHODOLOGICAL APPROACHES TO THE ASSESSMENT OF INNOVATIVE BUILDING PRODUCTS INDUSTRY

SUMMARY. The article analyzes the different methodological approaches to the assessment of innovative capacity of the organization, the method of evaluation of an innovative enterprise.

Ключевые слова: инновационная деятельность, инновационный потенциал организации, оценка инновационной деятельности, эффективность инновационной деятельности.

Keywords: innovation and innovative capacity of the organization, the evaluation of innovation, efficiency innovation.

Как бы успешно ни функционировало предприятие, но, если его руководство не нацелено на освоение современных технологий, позволяющих производить виды продукции более высокого качества и с наименьшими затратами, оно через некоторое время рискует стать неконкурентоспособным. Следовательно, предприятие должно совершенствовать свою работу. В связи с этим инновационная деятельность становится главным условием его выживания в условиях рынка, а также обуславливает необходимость проведения оценки экономической состоятельности и рыночного потенциала инновационной деятельности. Инновационный потенциал организации - это степень готовности к инновационным преобразованиям и внедрению инноваций.

Развитие инновационного потенциала организации может осуществляться через развитие всех ее подразделений, а также всех элементов производственно-хозяйственной системы. Поэтому для оценки инновационного потенциала необходим тщательный анализ внутренней среды организации. Анализируя систему финансовой отчетности, можно констатировать, что на сегодняшний день большинство предприятий пользуются так называемым «котловым методом», в основе которого лежит система учета затрат и показателей результативности в целом по предприятию. Характеристика метода представлена в табл. 1 [1, с. 221].

Структура системы показателей при «котловом методе»

Уровень управления	Показатель
Предприятие в целом	<ul style="list-style-type: none"> – доход от всех видов деятельности; – оборачиваемость активов; – рентабельность капитала; – рентабельность производственной деятельности; – коэффициент абсолютной ликвидности; – прибыль по предприятию; – затраты на НИОКР.
Функциональные подразделения	<ul style="list-style-type: none"> – объемы выполненных работ (в стоимостном выражении); – затраты по подразделению; – прибыль по подразделению; – стоимость нормо-часа.
Направления деятельности	<ul style="list-style-type: none"> – доход по виду деятельности; – затраты по виду деятельности; – прибыль по виду деятельности; – рентабельность по виду деятельности; – оборачиваемость активов.

Проанализировав перечисленные в табл. 1 показатели, следует отметить, что они нацелены на соответствие экономической эффективности разным видам критериев (по продукту, проекту, отдельным функциональным зонам предприятия). При разработке модели комплексной системы оценки инновационной деятельности предприятия в состав компонентов, отражающих экономическую эффективность, целесообразно включить следующие критерии оценки (назначить для них соответствующие показатели):

- оценку рыночных перспектив нового продукта (показатели: количество потенциальных потребителей, потенциальная емкость рынка (в натуральном и стоимостном выражениях); планируемая цена, планируемый объем продаж новинки; затраты на организацию системы дистрибуции);

- технологические, юридические, экономические и иные барьеры выхода на рынок с новым продуктом для предприятия (показатели: размер патентных пошлин и услуг патентных поверенных, затраты на проведение ОКР, приобретение производственного оборудования, пусконаладочные работы, обучение персонала);

- оценку влияния нововведения на капитализацию предприятия (показатели: изменение стоимости создаваемых нематериальных активов, изменение производительности труда, выручка и прибыль от продаж нового продукта) [2].

При разработке системы оценки эффективности инновационной деятельности предприятия принято во внимание то, что методология должна максимально раскрывать рыночные перспективы для объекта исследования и обеспечивать отражение экономической целесообразности оцениваемого продукта. Для этого были определены показатели экономической эффективности на всех стадиях инновационного процесса – от этапа маркетинговых

исследований и вывода нового продукта на рынок до этапа НИОКР. Также была учтена системная взаимосвязь процесса инвестирования при выведении нового продукта с основными функциональными зонами предприятия, а именно маркетингом, производством (либо основным бизнес-процессом), финансами и персоналом [3].

В качестве конечного показателя, отражающего эффективность инновационной деятельности, предлагается использовать комплексный инновационный показатель $K_{ин}$ с весовыми коэффициентами β_i , выражаемыми в десятичных долях для каждого отдельного процессного показателя. Необходимо предусмотреть, что значения отдельных весовых коэффициентов β_i могут корректироваться экспертно в зависимости от фазы развития рынка либо фазы зрелости организации. При этом принимаем, что $\sum \beta_i = 1$.

Основными процессными показателями при расчете обобщенного инновационного показателя принимаем:

1) $K_{НИОКР}$ – коэффициент, отражающий затраты на НИОКР:

$$K_{НИОКР} = Z_{НИОКР} / Z_{предпр}, \quad (1)$$

где $Z_{НИОКР}$ – затраты предприятия на НИОКР;

$Z_{предпр}$ – общие затраты предприятия;

2) $K_{ПО}$ – коэффициент, отражающий затраты по разработке и защите нематериальных активов,

$$K_{ПО} = Z_{ПО} / Z_{предпр}, \quad (2)$$

где $Z_{ПО}$ – затраты по разработке и защите нематериальных активов.

В настоящее время патентная активность должна предшествовать инновационной деятельности, так как конкурентная борьба все больше приобретает форму патентных войн и перемещается в правовое поле, что, в свою очередь, требует отвлечения сил от основной деятельности и существенных материальных издержек, а также несет риски закрытия инновационного направления.

Чтобы избежать этого, предприятию следует предусмотреть затраты на правовую охрану новых технологий, размер которых можно рассчитать по формуле:

$$Z_{ПО} = \Pi_{и} + \Pi_{тм} + Y_{пп} \left[\sum_{t=0}^T \frac{\Pi_{пт}}{(1+E)^t} \right],$$

где $Z_{ПО}$ – совокупные затраты по охране нематериальных активов, руб.;

$\Pi_{и}$ – патентные пошлины (за подачу заявки, экспертизу и выдачу патента, свидетельства, в том числе международных), руб.;

$\Pi_{тм}$ – пошлины за регистрацию товарных знаков, наименований мест происхождения товара, руб.;

$Y_{пп}$ – услуги патентных поверенных, в том числе иностранных, руб.;

$\Pi_{пт}$ – ежегодные пошлины за поддержание патента в силе, руб.;

E – норма прибыли на вложенный капитал, доля ед.;

T – горизонт расчета (жизненный цикл объекта интеллектуальной собственности), лет.

Для оценки рыночного потенциала инновационного продукта введем коэффициент продаж инновационного продукта K_V ,

$$K_V = V_{in}/V_{предпр},$$

где V_{in} – объем продаж инновационных продуктов, новых для предприятия;
 $V_{предпр}$ – общий объем продаж предприятия.

Учитывая, что продукт может являться новым не только для предприятия, но и для рынка, введем коэффициент, учитывающий данную особенность K_m ,

$$K_m = V_m/V_{предпр},$$

где V_m – объем продаж инновационных продуктов, новых для рынка.

Далее необходимо учесть, что при внедрении инноваций предприятие будет вынуждено нести дополнительные затраты по каждой из основных функциональных зон.

Рассмотрим каждый вид дополнительных затрат более подробно.

Инженерно-конструкторские затраты. Как правило, этап внедрения требует определенной доработки нового продукта, поэтому размер дополнительных инженерно-конструкторских затрат предприятия в стоимостном выражении будет определяться по формуле:

$$\Delta Z_{окр} = Z_{окр.ип} - Z_{окр.пред},$$

где $Z_{окр.ип}$ – общая сметная стоимость инженерно-конструкторских работ по внедрению инноваций в массовое производство, руб.;

$Z_{окр.пред}$ – часть объема работ по сметной стоимости, которая может быть выполнена силами предприятия, руб.

Материальные затраты. Внедрение нового продукта на предприятии приводит к полной или частичной замене исходных сырьевых компонентов, что ведет к дополнительным потребностям в финансовых ресурсах и вызывает дополнительные расходы, определяемые по формуле:

$$\Delta Z_{см} = Z_{см.ип} - Z_{см.пред},$$

где $\Delta Z_{см}$ – размер дополнительных материальных затрат предприятия в связи с реализацией нововведения, руб.;

$Z_{см.ип}$ – материальные затраты предприятия на производство новой или улучшенной продукции по инновационному проекту в целом, руб.;

$Z_{см.пред}$ – экономически целесообразные собственные затраты предприятия на производство продукции, руб.

Технологические затраты. Изменение технологии, как правило, требует нового или дополнительного оборудования, подготовки производственных площадей, что в свою очередь обуславливает дополнительные затраты:

$$\Delta Z_{об} = C_{об.ип} - C_{об.пред} + Z_{кап},$$

где $\Delta Z_{об}$ – затраты, связанные с приобретением оборудования, необходимого по проекту, руб.;

$S_{об.ип}$ – стоимость производственного оборудования, необходимого по инновационному проекту в целом, руб.;

$S_{об.пред}$ – стоимость производственного оборудования предприятия, которое может быть использовано при реализации проекта, руб.;

$Z_{кап}$ – размер капитальных затрат, связанных с подготовкой производственных помещений к внедрению новых или дополнительных единиц оборудования, руб.

Затраты на маркетинг. Новая продукция предполагает реструктуризацию системы дистрибуции. Как правило, это требует дополнительных затрат

$$\Delta Z_{сб} = Z_{сб.ип} - Z_{сб.пред},$$

где $\Delta Z_{сб}$ – размер дополнительных сбытовых затрат, необходимых для расширения системы сбыта при внедрении новой или усовершенствованной продукции, руб.;

$Z_{сб.ип}$ – сбытовые затраты предприятия после реализации проекта, руб.;

$Z_{сб.пред}$ – то же до реализации проекта, руб.

Затраты по управлению персоналом.

Внедрение новых продуктов, а как следствие, и новых технологий, вызывает необходимость определенных преобразований в области управления персоналом. Может возникнуть потребность как в привлечении дополнительного персонала, так и в обучении имеющихся кадров.

Однако, в любом случае потребуются дополнительные расходы:

$$\Delta Z_{перс} = (Z_{перс.ип} - Z_{перс.пред})O_{перс},$$

где $\Delta Z_{перс}$ – размер дополнительных затрат на подготовку кадров для организации производства и сбыта новой продукции, руб.;

$Z_{перс.ип}$, $Z_{перс.пред}$ – персонал, требуемый и имеющийся на предприятии для реализации инновации соответственно, чел.;

$O_{перс}$ – затраты на обучение персонала, руб.

Тогда коэффициент дополнительных затрат $K_{\Delta z}$ определим по формуле:

$$K_{\Delta z} = (\Delta Z_{окр} \pm \Delta Z_{см} + \Delta Z_{об} \pm \Delta Z_{сб} \pm \Delta Z_{перс})/V_{предпр}.$$

И, соответственно, обобщенный инновационный показатель $K_{ин}$ находим по формуле:

$$K_{ин} = K_{ниокр} \beta_1 + K_{по} \beta_2 + K_v \beta_3 + K_m \beta_4 + K_{\Delta z} \beta_5.$$

Таким образом, за счет комплексного подхода предложенный метод оценки эффективности позволяет с высокой долей достоверности определить, насколько целесообразным в итоге будет внедрение нового продукта либо применение инновационной технологии как для всего предприятия в целом, так и для каждой функциональной зоны в отдельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бляхман, Л.С. Экономика, организация управления и планирование научно-технического прогресса [Текст] : учеб. пособие для экон. спец. вузов / Л.С. Бляхман. – М.: Высш. шк., 1993. – 221 с.
2. Головин, И.Н. Предпринимательство на шкале рисков и проблемы мотивации инновационной деятельности [Текст] / И.Н. Головин // Системные проблемы экономического реформирования России: сб. науч. трудов / под ред. Г.В. Горланова. – М.: ОАО «НПО Экономика», 2000. – С. 147–151.
3. Олейникова, Е.А. Взаимосвязь научно-технической, инновационной и инвестиционной политики [Текст] / Е.А. Олейникова // Методологические инновации в современной российской науке: сб. науч. трудов. – Вып. 1. – М.: РЭА им. Г.В. Плеханова, 1996. – С. 210–213.

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

Безделев, В.А.,

аспирант финансового факультета
Ростовский Государственный
Экономический Университет «РИНХ»

Bezdelev, V. A.

ВНЕДРЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ИННОВАЦИЙ В СИСТЕМУ ПРОДВИЖЕНИЯ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ

Аннотация. *Сегодня, наконец, достигнуто соответствие уровня развития технологий потребностям рынка, что открывает путь дальнейшему распространению мобильных финансовых инноваций.*

Мобильные платежные услуги – это инновационный вызов в области конкуренции финансовых институтов за конечного потребителя. В Западной Европе банкирские дома имеют многовековую историю, ниши поделены, тарифы практически одинаковы, линейка банковских продуктов идентична. В поисках неоткрытых Америк платежные операторы идут от банка как традиционного способа доставки услуги - к телефону.

THE INTRODUCTION OF FINANCIAL INNOVATIONS IN SYSTEM OF AD- VANCE OF BANK PRODUCTS

SUMMARY. Today at last compliance of a level of development of technologies to requirements of the market that opens a way to further distribution of mobile financial innovations is reached.

Mobile payment services – it is an innovative call in the field of the competition of financial institutions for the end user. In Western Europe banking houses have centuries-old history, niches are divided, tariffs are almost identical, the line of bank products is identical. In search of unopened America payment operators go from bank as traditional way of delivery of service - to phone.

Ключевые слова: инновационное развитие, банковская система, экономика, кредит, продукт, инновации.

Keywords: innovative development, banking system, economics, credit, product, innovation.

В современном мире условно можно выделить несколько основных направлений внедрения финансовых инноваций, таких как:

- мобильность;
- интероперабельность;
- повышение лояльности потребителя;

Отделений банков – сотни тысяч и миллионы. Уникальных телефонных номеров – миллиарды. Стоимость приобретения нового клиента в секторе мобильных платежей в десятки раз ниже, чем в традиционном банкинге и в

международных карточных системах. Если даже в России, по разным оценкам, от 60 до 80% [1, с. 20-22] населения не охвачено банковскими услугами, то в странах третьего мира доля массовых потребителей платежных услуг еще меньше. Индустрия мобильных платежей небезосновательно планирует в ближайшие годы свое расширение за счет именно этого сегмента.

В скорейшем развитии сектора мобильных платежей сошлись интересы банков, международных карточных систем, операторов связи, производителей телефонов и потребителей, что, несомненно, отразится на развитии данного сегмента в ближайшее время в еще большей степени.

От унификации – к интероперабельности

С тех пор, как в компании General Motors и у всех ее дилеров ввели единую стандартизированную систему учета, все дилеры компании и сотрудники всех ее уровней получили возможность классифицировать свои данные абсолютно единообразно. К середине 1930-х годов дилеры GM, автомобильные заводы и штаб-квартира корпорации могли выполнять детальный финансовый анализ, опираясь на одни и те же цифры. Конкретный дилер, например, мог не только оценивать собственную эффективность, но и сопоставлять ее со средними показателями. Благодаря предоставляющей точную информацию инфраструктуре GM стала весьма динамичной организацией, к чему другие автомобилестроители десятилетиями не могли даже приблизиться [2, с. 17, 19].

В нынешнем глобализованном мире множества поставщиков стандартизированных товаров и услуг невозможно говорить о полной унификации их продуктов под "одну гребенку", ибо как раз в инновационных различиях нередко кроются их основные конкурентные преимущества. Однако, на повестку дня встает требование интероперабельности – доступности продуктов, товаров и услуг в рамках мультистандартной линейки потребительского выбора.

Множество действующих лиц, разновидностей финансовых услуг приводит к конкурентному сосуществованию множества даже не видов, а целых поколений инновационных решений в финансовом секторе. Только тогда у тех или иных финансовых инноваций будет шанс на удачу, когда они, достигнув критической массы, или сами станут квазистандартом для рынка или смогут соответствовать одному из открытых стандартов.

Интероперабельность нужна всему рынку, более того, она повышает рыночную стоимость производимых продуктов. В противном случае всегда есть опасность монополизации или картелизации рынка с целью узурпировать всю выгоду от инноваций.

Все чаще в конкурентной борьбе побеждают те инновации, которые придерживаются подхода открытых стандартов Интернета. Это означает, что новый продукт будет работать с любым интернет-совместимым устройством независимо от того, предлагает ли его поставщик услуги или производитель товара.

Интероперабельность в отраслях высоких технологий: преимущества и опасности

Справедливости ради отметим, что европейский законодатель всеми доступными ему административными методами добивается внедрения стандартов интероперабельности и в других секторах индустрии высоких технологий. Стоит только вспомнить хронологию и суммы штрафов, наложенных ру-

ководящими органами ЕС на гиганта компьютерной индустрии, компанию Microsoft, за отказ подчиниться требованиям ЕС в области интероперабельности с программами конкурентов! Март 2004 г. – злоупотребление доминирующим положением: 497 млн евро. Июль 2006 г. – отказ от выполнения предыдущего решения: 280.5 млн евро. Февраль 2008г. – начисление конкурентам неблагоразумных комиссий: 899 млн евро.

Запросам по различным продуктам компании Microsoft был дан ход после того, как Специальный уполномоченный ЕС по вопросам конкуренции, г-жа Кроес, получила жалобы, что компания незаконно привязала свой веб-браузер, Internet Explorer, к своей же операционной системе Windows, и мешала конкурентам работать с Windows, не раскрывая достаточную информацию по ее интероперабельности. В итоге компания согласилась издать техническую информацию по своим основным продуктам, разрешая разработчикам создать программное обеспечение, совместимое с ними, причем, не заставляя разработчиков платить за лицензии.

Отклики сообщества экспертов на эти прецеденты не были однозначными. Некоторые из них указывали на тот факт, что интероперабельность в определенной степени означает раскрытие инновационных наработок перед конкурентами и тем самым обесценивает усилия инноватора и понесенные им затраты.

Введение ограничений искусственно сужает область успешной коммерциализации инноваций. Поэтому множатся примеры обратного рода, где инновации создаются на основе открытых стандартов и максимально упрощенного доступа. Так, недавно семь британских банков развернули совместный проект по запуску платформы для мобильного банкинга. Ее коммерциализацию осуществляет совместное предприятие MONILINK. Особенности платформы - безопасная связь со всеми мобильными сетями Великобритании и техническая возможность для доступа к ее сервисам любого британского банка.

Повышение лояльности потребителя

Непростая задача стоит сегодня – объединить несколько разноплановых банков-участников так, чтобы поток клиентов, который они в совокупности могут предложить, заинтересовал компании-партнеры. Кроме того, соотношение с нейтральной программой, в которой принимает участие не один, а несколько, более благожелательное.

Еще одна проблема – удержание компаний-партнеров. На первых порах создать их пул было несложно. А вот после вступления в программу многие из них ожидают мгновенной отдачи, тогда как увеличение потока клиентов и повышение их лояльности происходит постепенно. Некоторые компании-партнеры оказываются не в состоянии поддерживать на должном уровне качество оказываемых услуг и информирования клиентов.

Мировой финансовый кризис учит нас, что нельзя построить долгосрочный и устойчивый бизнес на основе внешних источников фондирования [4, с. 23-25]. Наиболее надёжным ресурсом ликвидности были и остаются средства, уже имеющихся у кредитных организаций клиентов, что в свою очередь, делает необходимым пересмотр всей философии ведения банковского дела. Банкам надо клиентов обхаживать и лелеять. Пришло время борьбы не за одного клиента, а за массы, за рынок, время не единожды свершенных сверхвыгодных сделок, а последовательной, каждодневной, грамотной

кропотливой работы. Для большинства потребителей банковских услуг абсолютно не имеет значения, кто их обслуживает, иностранный или отечественный банк, небанковская ли финансовая организация: главное, чтобы этот контрагент предлагал выгодные условия, высочайшее качество сервиса и был весьма надежен. Банки, чтобы укрепить рыночные позиции и выстоять в конкурентной гонке, должны завоевать доверие клиентов.

Кредитные организации дают следующую информацию: использование банковских пластиковых карт в компаниях-партнерах программ лояльности увеличивается в разы в Западной Европе, а в России – в десятки раз. Зарубежные исследования показали, что использование разного рода программ лояльности приводит к снижению текучести покупателей на 30-35% и увеличению оборотов на 10%. Такие программы дают «синкретизм выгод», включающий: закрепление постоянного клиента, возможность его материального и психологического поощрения в зависимости от его активности, увеличение размера разовых покупок и общего объема продаж, персонализацию обращения к клиенту.

Банкиры зачастую используют межсезонные перепады в потребительском спросе для привлечения более дешевых ресурсов. По данным исследовательской компании BIGresearch, в 2007 г. американцы потратили в рождественские праздники на подарки 154 млрд долл.

Родственный идеям Рождественского клуба бизнес по выпуску подарочных платежных карт в США в 2008 г., по оценкам, вырастет на 7% – до 27 млрд долл. При этом 57,6% опрошенных потребителей собираются преподнести своим близким рождественский подарок в виде платежной карты [3, с. 25].

В свою очередь, корпоративные клиенты банков с помощью подарочных карт премируют своих сотрудников за хорошую работу и благодарят клиентов за проявленную лояльность к фирме.

Розничные торговые сети заказывают у банков рождественские карты лояльности для дальнейшей рассылки своим постоянным клиентам. На данные карты торговой сетью, которая фактически использует заемные средства банка, уже начислена определенная сумма средств. Потенциальному покупателю остается только прийти в магазин и потратить уже начисленные ему деньги. Однако, возмещать проценты по кредиту ему придется уже банку – посреднику по весьма высокой для США ставке в 18-20% годовых. Многие банковские программы лояльности нацелены на премиум-сегмент потребителей, как, например, программа Buyandfly! (США) [4, с. 38-39].

В профессиональной литературе отмечается: сегодня уже недостаточно предоставлять информацию о своей деятельности только узкому кругу избранных клиентов или партнёров [5, с. 16]. Информацией должен обладать весь рынок. Современный банковский бизнес нацелен на создание универсального инструмента по продвижению самых различных финансовых продуктов, который мог бы меняться в зависимости от потребностей и предпочтений клиента. Это закономерно приводит к увеличению количества программ лояльности, связанных с распространением банковских услуг, особенно банковских карт. Выгоды для банка в данном случае двоякие. Во-первых, банки заинтересованы в удержании клиентов, во-вторых, в заработке. С каждой транзакции по банковской карте они зарабатывают деньги. Чем чаще клиент пользуется картой, тем больший доход получает кредитная организация.

По различным экспертным оценкам, при использовании инновационных электронных и мобильных технологий удельные затраты кредитной организации на завоевание одного клиента в 4-15 раз ниже, чем при традиционном подходе с использованием одних лишь банковских отделений и филиалов. Интересно было бы изучить аналогичную статистику по затратам на удержание клиентов и сравнить степень лояльности клиентуры, полученной с помощью различных каналов дистрибуции банковских продуктов.

BIBLIOGRAPHY:

1. Statistics of a science and innovations. The short terminological dictionary/edition by Gokhberg L.M. – М.: The center of researches and the statistican of a science, 2006.
2. Vikulov, V.S. Innovative activity of the credit organizations // Management in Russia and abroad. - №1. – 2008.
3. Bank product as means in competitive struggle//The Bank review. – 2007. - №9(87) (September).
4. Kulevsky, G.V. Teoretiko-methodological bases of innovative activity credit организаций //Transport business of Russia. – М.: 2009. - №6.
5. Mogilnitsky, S. Features of increase of management efficiency of innovative activity of subjects of bank system in Russia. - М.:2010.

ЛИТЕРАТУРА

1. Статистика науки и инноваций. Краткий терминологический словарь [Текст] / под ред. Л.М. Гохберга. – М.: Центр исследований и статистика науки, 2006.
2. Викулов В.С. Инновационная деятельность кредитных организаций. // Менеджмент в России и за рубежом. - №1. - 2008.
3. Банковский продукт как средство в конкурентной борьбе [Текст] // Банковское обозрение. – 2007. – № 9 (87) (сентябрь).
4. Кулевский, Г.В. Теоретико-методологические основы инновационной деятельности кредитных организаций [Текст] / Г.В. Кулевский // Транспортное дело России.– М.: 2009. - № 6.
5. Могильницкий, С. Особенности повышения эффективности управления инновационной деятельности субъектов банковской системы в России [Текст] / С. Могильницкий. - М: 2010.

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

ФИЛОСОФИЯ РЕЛИГИИ И РЕЛИГИОВЕДЕНИЕ

Протоиерей Иоанн Клименко,
настоятель Боголюбской церкви
г. Пушкино,
кандидат богословских наук
Archpriest John Klimenko

СЕМЬЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Аннотация. В статье рассматривается сущность христианского брака как способа взаимоспасения супругов и детей, сущность технического загрязнения как духовной энтропии человечества и чистоты как внешнего проявления нашей внутренней культуры.

NIGHT OF THE MODERN WORLD

SUMMARY. The article deals with the essence of Christian marriage as a way of mutual salvation of spouses and children, the essence of the technical contamination of humanity as a spiritual entropy and purity as an external manifestation of our internal culture.

Ключевые слова: христианский брак, венчанный брак, грех блуда, грех гордыни, прелюбодеяние, мусор, духовная энтропия, внутренняя культура.

Keywords: Christian marriage, marriage is crowned, the sin of fornication, a sin of pride, adultery, garbage, spiritual entropy, internal culture.

Эта тема в современном мире очень осквернилась диавольским лицемерием. Пример: дал Бог заповедь «Не убий...» – и во все времена во всём мире убийство считается тягчайшим грехом и сильнейшим преступлением, подлежащим суровому наказанию. Сказал Бог: «Не укради...» – всегда и везде воровство презирается людьми и преследуется по закону. А вот заповедь Божию: «Не прелюбодействуй...» почему-то подавляющее большинство современных людей предпочитает не только нарушать, но и не видит ничего плохого в том. И законы подавляющего большинства государств современного мира не наказывают за блуд и прелюбодеяние! Это уже парадокс. С другой стороны, все очень хорошо знают, что половые связи до брака – это развал будущей семьи ещё задолго до её создания; что измена жене (мужу) – это тяжкий грех! Но многие это делают. Не лицемерие ли это?

Господь создал женщину из плоти мужчины (из ребра Адама). То есть, мужчина и женщина созданы из единого целого путем деления на две

части. Если точнее – из единого целого путём отделения второй части. Всем понятно, что всё разделённое стремится к воссоединению. Но выделение женщины из мужчины – это не только разделение тел, но и разделение душ. Мужская душа и женская душа так же различны, как и их тела. О душевном разделении и стремлении души к воссоединению можно много найти у святых отцов, в частности, у Иоанна Златоуста. Гораздо сложнее сказать, был ли разделён дух, но о стремлении к духовному единению у святых отцов много сказано.

Поиск и стремление каждого человека к постоянному единению со своей половиной – естественное состояние. Священное Писание говорит: «...И прилепится к жене своей, и будут два в плоть едину. Тайна сия велика есть...». Слова: «...И прилепится к жене своей...», – говорят о соединении душ; «...в плоть едину...», – о соединении тел. А вот слова «...Домашняя Церковь» говорят о единении духа друг с другом и с Богом, и с теми, кто родиться от этого соединения. Таким образом, брак есть соединение духовное, душевное и физическое. Кроме того, это – соединение в Бога и с Богом. Именно поэтому «...Тайна сия велика есть...». Любая измена есть осквернение союза духовного, душевного, физического и Божественного. А уж тем более – развод и вторые, третьи браки после развода.

Чем опасен грех блуда? Не только тем, что человек идёт на поводу своих страстей и становится их рабом и рабом диавола. Ещё более опасен блуд тем, что, соединившись, на первый взгляд, телами, люди навечно соединяются душой и духом. Затем они соединяют это первое соединение со второй женщиной, а она – со вторым или другим мужчиной, и так далее. Что получается? Получается смесь всех со всеми! Человек оставляет часть своей души (и духа) у одной женщины (мужчины) и берёт у неё (у него) часть, затем оставляет часть от того, что осталось у другой женщины (мужчины), и так далее. Получаются духовные инвалиды и душевные инвалиды! А Господь предупреждает, что лучше войти в Жизнь Вечную физическим инвалидом, чем духовным: «...Если око твоё соблазняет тебя, вырви его...»

А смешение душ в грехе блуда и прелюбодейства подобно созданию биомассы!

Именно биомассу, психомассу и пневмомассу хочет создать сатана из творения Божия! (Психомасса – масса душ; пневмомасса – духовная безличностная масса). По-другому сказать, замысел Диавола – разрушить всё, созданное Богом, на мельчайшие осколки, всё перемешать и создать своё царство. Сначала – царство антихриста, затем – царство сатаны. Поэтому все, блудящие и прелюбодействующие, все, разводящиеся и вступающие после развода в новые браки, все, живущие так называемым «гражданским браком», принимают активное участие в безумном вселенском проекте сатаны! Всё гораздо серьёзнее, чем людям хотелось бы думать!

Семья – крепкая, законная, целомудренная и Богом благословенная в таинстве Венчания, – это то, что человечество может противопоставить разрушительному и самоуничтожительному проекту сатаны. Законный венчанный чистый брак – это то, чем человечество может подтвердить свою преданность Богу!

Наивно ошибаются те, кто думают, что брак дан только для размножения. Размножение нужно и очень важно, и Богом благословлено изначально. Но есть ещё одна ипостась супружеской жизни: взаимное спасение. Когда человек

живёт один и прелюбодействует, он становится ещё большим эгоистом, потому что стремится получить для себя удовольствия. Здесь происходит нарушение образа Божия в человеке. Одно из главных свойств Божиих – любовь. Живущий для себя никого не любит, кроме себя. Нелюбовь ко всему и любовь к себе – это уже свойство нечистой силы. Истинная любовь – жертвенна. В семейной жизни, в худшем случае, супруги вынуждены жить друг для друга и для своих детей. Это – на много порядков выше, чем жизнь для себя. Но настоящий христианский брак – это осознанное добровольное жертвоприношение каждого из супругов в жертву друг другу. То есть, жена приносит себя добровольно в жертву мужу, муж приносит себя в жертву жене, родители – детям. Жена живёт не для себя, а для мужа; муж живёт для жены; родители – для детей. Смысл жизни жены – во всём угодить мужу; смысл жизни мужа – во всём хорошо сделать жене. Жена свои плохие качества исправляет ради мужа; муж свои – ради жены. В этом и есть взаимное спасение, взаимная богоподобная и жертвенная любовь. Потому и сравнивает святой апостол Павел союз мужа и жены с союзом Христа и Церкви, где Господь является Главой, а Церковь – Телом. Так и между супругами: Богом установлен глава – муж, а добровольно подчинённая ему жена является телом семьи. Именно так в супружестве каждый должен знать своё, Богом данное, положение и назначение. Каждый должен почитать это положение, как святую волю Божию. Свято и добровольно исполнять её и не лезть туда, куда не положено, то есть, не нарушать святую волю Божию.

Но диавол постепенно с помощью средств массовой информации вторгается в семьи. Как в своё время он в образе змия предложил Еве нарушить волю Божию, чтобы стать «как боги», так и современным женщинам он предлагает нарушать волю мужа (и волю Бога), чтобы стать, как мужчины! Выполняя волю Божию, люди жили в гармонии с Богом, с Миром, друг с другом. Нарушив волю Божию, люди разрушили гармонию с Богом и с Миром, и друг с другом. И свалилась на человечество масса проблем, порождённых нарушением гармонии и равновесия. Так и в семейной жизни. Если жена нарушает волю мужа, а значит, и Бога, то это означает, что она себя заявляет в качестве мужа, в качестве – главы. Но мужчиной она всё равно не станет! Прыгнуть выше, чем можно, – невозможно! А они – не по силам женщине. Многие из них даже непонятны женщине. Это примерно, как дети, видя права родителей, завидуют взрослым. И совершенно не знают и не понимают, какие тяжёлые обязанности, и какая великая ответственность у родителей. И если детям дать права взрослых и вместе с ними ответственность и их обязанности, то дети просто загнутся под их тяжестью. Именно так и происходит в современных семьях, где жёны рвутся к правам мужей, и где мужья уступают эти права своим жёнам. Ещё нужно не забывать, что большинству женщин диавол подсаживает, что мужчины ничего не понимают в жизни. И многие женщины в это искренне верят. И если муж мудро не воспитывает свою жену, то такая семья превращается в борьбу двух супругов, и эта борьба часто приводит к разводам. И что самое главное: никто не хочет подумать: почему из-за его гордыни должны страдать дети?

И ещё один очень важный момент: женщина при наличии мужа имеет власть над детьми примерно до начала их полового созревания. Затем она постепенно теряет свою власть. Отец же очень долго может управлять и повелевать своими детьми. При отсутствии мужа женщина обычно имеет власть

над детьми лет до пяти-семи. Затем они начинают управлять ею. Поэтому, когда говорят: «Она одна воспитывает ребёнка!», – это ложь и самообольщение. «Она одна честно кормит и одевает ребёнка», – будет ближе к истине. Но без отца сын уже никогда не будет полноценным мужчиной, а тем более – мужем! Без отца дочь тоже не будет настоящей женщиной, а тем более – женой. Такие мужчины довольно значительно инфантильны и безынициативны в семейной жизни. Такие женщины очень строптивы и самоуверенны в семейной жизни, что значительно приближает их по некоторым качествам к нечистой силе.

Гордыня, упрямство, строптивость, самость, самоуверенность, самомнение, самонадеянность, самолюбие, гордыня ума, саможаление – это всё грехи сатаны. Это грехи, разрушающие семьи. В семьях не может быть никакого «Я», так как оно разрушительно! В семье может быть только «Мы»! Муж и жена – это две частички единого целого. И если две части конфликтуют друг с другом, то это – страшная патология. Примерно такая же, как если бы левая рука начала ссориться с правой!

Сейчас очень моден так называемый «гражданский брак». Опасность этих, с позволения сказать, «браков» состоит в том, что «исполняющий обязанности» (и.о.) мужа и «исполняющая обязанности» (и.о.) жены хотят получать все удовольствия семейной жизни и не хотят нести ответственность и обязанности мужа и жены. Это – не брак. Это – паразитирование одного за счёт другого, и – наоборот. Взаимовыгодный и ни к чему не обязывающий союз, при котором всегда можно «разбежаться». Очень многие «гражданские» и.о. жён хотели бы вступить в законный брак, но и.о. мужей этого не хотят. Почему? Да потому, что она отдалась ему или до него другому мужчине – до брака. Он, получив, что хотел, и разочаровавшись в ее нравственности и силе воли, не хочет обременять себя супружескими обязанностями. Вдруг ему ещё лучше женщина попадётся!

В годы Великой Отечественной войны великий и секретный идеолог Гитлера – Максимилиан Гогенлоэ, узнав, что в Советском Союзе практически нет половых отношений до брака, сказал, что народ, у которого замуж все выходят девственницами, такой народ – непобедим! Он непобедим потому, что такие люди дают очень сильное, волевое, с высокими нравственными идеалами, потомство. Вот почему и Бог говорит через апостола Павла, что «самое лучшее украшение для женщины – кротость и целомудрие». Вот почему и для чего наши враги развращают нашу молодёжь! Их цель – сделать из нас безвольную биомассу, безвольную психомассу, безвольную и бездуховную пневмомассу. (Психомасса – масса душ; пневмомасса – духовная безличностная масса). Безвольная биомасса-легкоуправляемая. Когда она достигнет в своей деградациии и энтропии критической степени – «точки Омега» – тогда сатана будет лепить из неё Адама Кадмона (бесочеловеческий организм, глава которого – сатана, а телом будет являться биомасса).

Поэтому истинный и искренний христианский брак, в котором муж и жена живут по воле Божией, будет являться противодействием распаду личностей до уровня биомассы. Когда люди будут жить целомудренно и смиренномудренно (без гордыни и строптивости), тогда будет дан достойный отпор дерзким планам сатаны! Тогда будет нанесён мощнейший удар по врагам нашего Государства!

Христианский брак – это:

- Во-первых, венчанный брак. Таинство Венчания – это действие Божие, в котором сам Господь соединяет души людей и даёт им силу Свою и помощь Свою на дальнейшее укрепление брака.

- Во-вторых, это брак, который основан на христианской любви и на жертвенном служении супругов друг другу.

- В-третьих, христианский брак основан на борьбе с плохим в себе каждого из супругов, ради ближнего своего.

- В-четвёртых, это благодатное общение всей семьи в Церкви с Богом с помощью Святых Таинств: Исповеди, Причастия, Соборования.

- В-пятых, правильное православное воспитание детей в страхе Божиим в глубокой вере и любви.

Ещё о воспитании детей следует добавить, что воспитание – это не программирование детей на те или иные установки, а, в первую очередь, личный пример родителей в правильной жизни. Воспитать детей это значит – научить их уметь жить среди грязи, страстей и беззакония, и при этом – не испачкаться в них!

Ну, а тем, кто уже совершил грехопадение в блуде или прелюбодействе; тем, кто уже вступил во второй или третий брак, нужно обязательно в Церкви в Таинстве Исповеди раскаяться во всём содеянном, причём глубоко и искренне. Нужно изменить свою жизнь в лучшую сторону. Нужно заставить себя бороться с плохими своими качествами и с плохим характером. После раскаяния нужно вести правильную христианскую жизнь. Нужно вести и духовную жизнь обязательно. Еженедельно ходить в храм на литургию, исповедоваться, причащаться. Исповедь – это действие Божие, в котором все грехи, о которых человек говорит священнику и в которых он раскаивается, прощает священник – прощает Бог. Причастие – это соединение человека с Самим Богом, начало Царствия Небесного. Это действие Божие, в котором хлеб и вино пресуществляются в Тело и Кровь Самого Господа Иисуса Христа. Соборование – это действие Божие, в котором даётся здоровье духовное, здоровье душевное, здоровье физическое, нервное, психическое; даётся сила Божия и помощь Божия на борьбу с грехами и страстями; воля укрепляется; в душе – умиротворение, успокоение. В Венчании сам Бог соединяет души и укрепляет брак на борьбу с искушениями.

Что невозможно человеку, то – возможно Богу!

В последние годы получило широкое распространение явление, которое дало само себе название – «гражданский брак». Не так давно этим словом называли брак, оформленный в ЗАГСе, но без венчания в Церкви. Иными словами, были понятия «церковный брак» и «гражданский брак». Первый – это брак, зарегистрированный государством и благословенный Богом, второй – только зарегистрированный государством.

То, что сейчас называют гражданским браком, на самом деле браком не является. Это есть блудное сожителство. И даже если его назвать «браком», смысл не изменится, и греха меньше не станет.

То, что сейчас именуют гражданским браком, явление и морально, и социально, и духовно опасное. Дело в том, что настоящий брак – это очень большая ответственность.

Брак дан Богом не только для размножения, но и для взаимного спасения. Вступая в брак, человек берет ответственность перед Богом, женой (мужем) и перед детьми, которые будут. В настоящем браке муж живет не для

себя, а для жены и для семьи. Жена живет не для себя, а для мужа и семьи. Родители живут для детей. В настоящем браке жена должна уничтожать в себе все плохие качества ради мужа, а муж – ради жены. Семейная жизнь – это жертва, основанная на любви. Только не на той любви, о которой в книгах пишут, а на любви, о которой учит Евангелие, любви альтруистичной. Семья – очень большая ответственность. И, приходя регистрироваться, люди берут на себя эту ответственность.

Сожительство без регистрации свидетельствует о том, что люди не желают брать на себя ответственность ни друг перед другом, ни перед детьми, которые будут. Ну а перед Богом не только не хотят брать ответственность, но и нарушают Его святую волю. Грех, как его ни назови, всегда остается грехом. В законном браке, а особенно в благословленном Богом, супруги исполнены решимости жить друг с другом до самой смерти. Гражданский брак оставляет за собой право на развод по любой, даже самой незначительной, причине. Законный брак дисциплинирует каждого из супругов, потому что по мере сил каждый борется с плохим в себе, уступает другому, «подстраивается» под другого. Незаконный гражданский брак людей не только не дисциплинирует, но и поощряет безответственность. Да и зачем себя воспитывать, если всегда можно разойтись? И оправдание диавол всегда подскажет. Например: «Не сошлись характерами». В супружестве люди не должны сходиться и расходиться характерами. Просто каждый из супругов должен ломать свой плохой характер ради ближнего своего. А хорошее в себе надо развивать и умножать ради мужа или жены.

В гражданском браке люди хотят иметь права мужа и жены (в первую очередь, на половую жизнь), но не хотят нести обязанности и ответственность. Выходит, что люди хотят только получать от брака то, что им нужно, но ничего не давать от себя. Точнее, если давать, то по минимуму. Настоящий брак – это не получать, а все время давать. Это должен быть стопроцентный альтруизм, который невозможен без евангельской любви. Безответственность очень ослабляет человека.

В гражданском браке сожители не являются мужем и женой, но уже и не жених с невестой. Люди живут годами в таком неопределенном состоянии. А это накладывает свой отпечаток: разрушает личность. Если человек безответственен в семье, то он, тем более, безответствен по отношению к государству, к Родине, к народу. Такой человек теряет ответственность в своей работе, в своем коллективе. Эгоизм и самолюбие порождают безответственность, а безответственность питает гордыню, эгоизм, самолюбие, своеволие, своеправие и т. д. А это – грехи сатаны.

Всякий, кто не борется с этими грехами, уподобляется диаволу. И будет у него ад в душе, в семье, вся жизнь будет адом. Но самое страшное в том, что все грехи передаются детям. Детей, зачатых в гражданском браке, можно назвать детьми, зачатыми безответственными родителями в блудном сожительстве. Безответственные родители передают через гражданский брак своим детям безответственность, блудную страсть, а также эгоизм и самолюбие, что дает уже свои страшные плоды.

Венчание – это таинство. Таинство – значит, действие Божие. В венчании Сам Бог соединяет души людей, благословляет их жизнь и их будущих детей. В Венчании дается сила Божия и помощь Божия на дальнейшее укрепление брака. То есть, если люди хотят хорошо жить, но у них не получается, им Сам

Бог помогает укреплять семейную жизнь. И многие страсти не передаются детям, зачатым в венчанном браке.

Господь Бог есть абсолютное и истинное совершенство, точнее, всеовершенство. Век до грехопадения, являясь образом и подобием Божиим, тоже был совершенен. Но грехопадение, совершенное по зависти и лести сатаны, а также свободному волеизъявлению человека, исказило и помрачило образ и подобие Божие в нем. С того самого момента человек, а точнее, все человечество, лишился большей части своего совершенства.

Помрачение или искажение образа Божия в человеке заключается в том, что дух человека как был подобен Богу, так и остался, но нарушилась гармония богоподобного духа и смертного нежизнеспособного тела. До грехопадения бессмертный и совершенный дух (душа) человека управлял смертным и менее совершенным телом, так как с момента падения сатаны в материальный мир им была занесена энтропия для собственного паразитирования на высвобождающейся при распаде энергии. Таким образом, материальный распад, энергетическая энтропия - это деградация духа и антиэманация сатаны.

Акт грехопадения – это восприятие человеком сатанинской заразы – гордыни. Возгордившееся тело, а точнее, его физический ум (рацио), перестало повиноваться совершенному духу и его богоподобной премудрости. Это начало всех глупостей и ошибок. Это начало человеческого несовершенства. Свойственная материи энтропия поразила наше физическое, теперь уже малодуховное, естество. Человечество вкусило смерть, познало болезни, уродства. Но, кроме всего этого, любая деятельность человека, как трудовая, творческая, так и жизнедеятельность его организма, стала малоэффективной по сравнению с той, что была до грехопадения.

Если можно применить этот термин, «коэффициент полезного действия» человека и его организма снизился на много порядков; появились отходы как в работе, так и в жизнедеятельности; появилась необходимость в орудиях труда. Многие из того, что сейчас кажется всем людям самым естественным, до грехопадения было противоестественным. Так печально обошлось человечеству его отпадение от Творца, Господа Бога, удаление человека от Создателя – это акт деградации отношений человеческого духа и тела, вызванной гордыней, в свою очередь, инспирированной в человеке дьяволом.

Грязь, мусор, любые отходы труда и жизнедеятельности человека, а также всего растительного и животного мира – это прямые следствия грехопадения человека. Но дело уже совершено, механизм энтропии запущен нашими прародителями, и теперь обязанность всех людей и каждого человека в отдельности – жить в этом мире и не разрушать его еще более, не усугублять энтропию. Кстати, надо благодарить Бога за то, что он устроил так, что теперь уже естественные отходы одних организмов служат пищей другим организмам, и так до бесконечности; а иначе все бы уже давно погибли в продуктах своей энтропии. Гордыня ума человеческого и любование своими достижениями породили технический прогресс, который буквально отравил Землю и все живое и продолжает душить дальше. На сегодняшний день борьба экологии против загрязнения окружающей среды уподобилась героям известной крыловской басни – Моська и Слон.

Однако легко говорить о спасении всей планеты, но гораздо труднее убрать мусор за собственным забором, тем более, если он не нами там поло-

жен. Техническое загрязнение – это духовная энтропия всего человечества. Здесь и спрашивать вроде бы и не с кого, и отвечать некому. Здесь судить будет только Бог, людям это не под силу. А вот брошенный на тротуар, скомканный автобусный билетик или окурочок – мимо урны, или пустая пачка из-под сигарет – на газон – это выражение духовной деградации каждого из нас. Не обязательно нам знать богословский или философский смысл мусора, совесть каждому из нас говорит, что нехорошо бросать стеклянную бутылку на проезжую часть или обертку от мороженого – на тротуар, но мы зачастую так делаем. Значит, таким образом, ведем борьбу со своей совестью.

Действие против совести – это нравственный распад, саморазрушение. Совесть – это голос нашей души. Поступая против совести, мы поступаем против себя. Тело, в силу своей лени или привычек, воюет против своей души, из которой оно получает жизнь. Народная мудрость гласит: «Не пили сук, на котором сидишь». Господь нам говорит: «Если царство восстанет само против себя, то оно разделится надвое...» Любой поступок против своей совести – это вбивание клина между душой и телом. Тело без души – нежизнеспособно. Смерть есть отделение души от тела. А если учесть, что душа, дух есть образ и подобие Божие, то, оказываясь, идя против совести, мы идем против Бога. А все из-за чего?!... И стоит ли?!

Но есть две вещи, которые прячут от нашего духовного взора все вышесказанное: первое – быстрая привыкаемость к греху, второе – богатейшее самооправдание. Первый раз совершенный грех всегда мучает человеческую совесть, второй раз – меньшее потом ум человека уже перестает воспринимать муки совести по данному греху, так как каждый грех все больше и больше нарушает проводимость между душой и умом; душа мучается, а ум уже на это не реагирует. Но тело умрет, а душа останется в муках – это и есть адские мучения. Даже в чисто моральном аспекте многократное повторение одного и того же греха есть рецидивизм. Рецидивизм – это тяжелая форма нравственной деградации.

В деле самооправдания человечество достигло огромнейших успехов: начиная с Адама, который перед Богом пытался оправдаться, свалив свой грех на Еву и на самого Бога, кончая каждым из нас, имеющим богатейшую фантазию и ум к самооправданию по любому греху и поступку. Оправданий у нас возникает множество и по поводу нашей личной загрязнительной деятельности. Мы можем пытаться оправдать себя тем, что мусора уже и так полно, и если я брошу лишнюю бумажку, ничего от этого не изменится. Но дело не в том, что если лежит мусор там, где он не должен быть, то можно туда еще бросить; а в том, что в неположенное место вообще нельзя бросать мусор, даже если его туда уже кто-то накидал прежде нас.

Мы можем сваливать свою нравственную деградацию на городские власти, пытаясь обвинить их в том, что они не ставят урны, где имеется таковая необходимость, или плохо ими организована уборка улиц и территорий, и во многом другом. Но это тоже самообман и самооправдание. Во-первых, каждый из нас не должен сорить там, где этого не положено. Во-вторых, в нынешние тяжелые времена тяжело не только нам, но и властям. Как каждому из нас не хватает денег до минимального благополучия в семье, так и властям – для благополучия города. Мы должны это тоже понимать и не искать причины для самооправдания.

К самооправданию нас побуждает грех гордыни. Человек, который уважает своих сограждан, любит свой город, любит людей, уважает труд уборщиков, никогда сорить не будет. А тот, кто наплевательски относится к людям, к своему городу, к голосу своей души и совести, тому ничего не стоит осквернить свое место жительства или работы, или пребывания мусором, этими издержками нашей энтропии. Город – это место, где мы живем и трудимся, а, как известно из орнитологии, «хорошая птица в своем гнезде не...».

Чистота – это внешнее проявление нашей внутренней культуры. Культура есть внешнее проявление состояния души. Чистая малоэнтропирующая душа никогда не допустит и не совершит разрушения или осквернения чего-либо, будь то природа или улицы города, или мораль народа. Грязь вокруг дома или в подъезде, или во дворе – это проявление бескультурья каждого из нас, это наша духовная убогость, пустота. А если человек не реагирует на грязь вокруг себя – это самое страшное, так как на мусор спокойно реагировать может лишь та душа, которая подобна мусору, помойке!

Наш любимый город Пушкино – в этом плане уникальный город. Ни в каком другом городе ближнего Подмосковья невозможно увидеть такое количество мусора, особенно вдоль железной дороги, да и не только вдоль нее. Сильные снегопады и буйная зелень лишь на непродолжительное время скрывают эти «плоды цивилизации». Но вновь накиданный мусор лишь подчеркивает тот, который лежит под ним. Это не только большой минус нам, но и очень тревожный симптом нашего духовного нездоровья и бескультурья! Мы очень часто подкупаемся еще на один вид самообмана: «Это не мой мусор, не я сорил здесь, поэтому я не должен убирать». Это элементарное самооправдание: если мы не сорили здесь, то все равно мы где-нибудь да сорили.

Мусор, грязь есть выражение духовного и нравственного некроза как тех, которые сорят, так и тех, которые не убирают. Убрать мусор, который мы не бросали – это идеальное средство воплощения любви к людям. Любовь и прощение к тем, кто бросил, любовь и уважение к тем, кто живет или ходит среди этой мусора, а также через уборку чужой грязи или мусора совершается и наше нравственное совершенствование и, кроме того, укрепление любви к городу. Уборщики должны убирать, мыть и чистить – это их обязанность. Но мы не имеем права сорить, точно так же, как не имеем права делать зло. И если мы находим мусор возле своих жилищ или мест работы, мы должны его убрать – это наша обязанность!

Протоиерей Иоанн Клименко,
настоятель Боголюбской церкви
г. Пушкино,
кандидат богословских наук
Archpriest John Klimenko

ХРИСТИАНСКОЕ УЧЕНИЕ О ФОРМИРОВАНИИ ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА И ЗАДАЧИ ДУХОВНО-НРАВСТВЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация. В статье рассматриваются методы формирования личности ребенка и его духовно-нравственного образования с точки зрения христианского учения, анализируются последствия просвещения без воспитания, обосновывается необходимость сотрудничества Церкви и системы образования.

FORMATION OF CHRISTIAN DOCTRINE OF THE PERSON OF THE CHILD AND THE PROBLEM OF SPIRITUAL AND MORAL EDUCATION AT THE PRESENT STAGE OF THE EDUCATION SYSTEM

SUMMARY. The article deals with methods of forming the child's personality and his spiritual and moral education from the standpoint of Christian doctrine, analyzes the consequences of education, without education, the necessity of cooperation of the Church and the education system.

Ключевые слова: формирование личности ребенка, духовно-нравственное воспитание, образование, преподавание православной культуры, сотрудничество Церкви и образования.

Keywords: formation of the child's personality, the spiritual and moral upbringing, education, the teaching of Orthodox culture, cooperation and education of the Church.

Американский, западный, а также современный российский подход к формированию личности ребенка значительно отличается от христианского воспитания. Советская система образования преследовала две цели: 1) дать хорошие знания; 2) воспитать в духе соответствующей идеологии. Хорошие качественные знания – это очень хорошо. Искаженная идеология гораздо лучше, чем отсутствие оной.

Современное отношение к развитию личности учащихся настораживает: 1) уровень знаний невысокий; 2) воспитание и идеология сводятся к культуре собственного «я», к развитию гордыни и самомнения. При этом многие современные законы лишают учителя права требовательности к учебе и права требовать правильное поведение от учащихся. В средствах массовой информации время от времени появляются сообщения о возбуждении гражданских, а иногда и уголовных исков к учителям.

Это, в свою очередь, делает педагогов инфантильными в плане воспитания. Они только лишь дают знания. А это еще больше укрепляет эгоцентризм подрастающего поколения.

Что интересно, все мутации современного образования преподносятся как нечто новое, правильное и очень хорошее! Раньше все было не так, а теперь – наконец-то...!

Но если вникнуть глубже, то видно, что, во-первых, уровень знаний современных детей несопоставим с уровнем знаний старших поколений; во-вторых, спектр интересов у школьников значительно сузился; в-третьих, сложно и трудно педагогам осуществлять положительное воздействие на формирование личности обучаемых; в-четвертых, не секрет: многих современных преподавателей надо тоже воспитывать.

Еще много бед принесет затаившаяся коварная ювенальная юстиция. Чем у человека больше ответственность, больше обязанностей, тем больше у него прав. Лукавство ювенальной юстиции в том, что детям дают прав гораздо больше, чем у них ответственность, больше, чем их обязанности, чем их сознательность.

Сложившуюся ситуацию может разрешить Православная Церковь. Однако не очень-то приглашают священников в школы, да и законодательство не сильно было бы этому радо. Благочестивые прихожанки, естественно, заменить священника никогда не смогут. Благодать Божия ничем не заменяется. Но и здесь можно найти консенсус в рамках законодательства: те самые преподаватели церковных предметов должны приглашать школьников коллективно на исповедь, причастие, соборование. Пусть это будет после занятий, но от этого будет большая реальная духовная и воспитательная польза.

Христианство формирует личность по принципу бездушного законодательства: это можно, а этого нельзя. Оно учит, что, даже находясь среди грязи, нужно не испачкаться. Оно прививает иммунитет ко греху, в том числе и ко греху гордыни, к своему «я». Современность навязывает детям учение о свободе делать то, что хочется. А это есть рабство своим желанием, рабство греху. Христианство учит свободе от греха. То есть, оно учит людей делать не то, что хочется, а то, что нужно делать, причем, делать добровольно.

Христианское учение о формировании личности ребенка и его духовно-нравственном образовании останется лишь теорией, если не будет сопряжено с духовной жизнью, в первую очередь со святыми Таинствами: исповедью, причастием, соборованием. Это подтверждается и богатой практикой.

Большую часть проблем воспитания должна преодолевать Церковь, а точнее – духовенство. Именно духовенство, а не благочестивые миряне. Конечно, можно какую-то часть третьестепенных вопросов доверить и мирянам, но основную часть проблем должны решать энергичные, целеустремленные, хорошо подготовленные кадры, облагодатствованные священным саном.

На практике не все так хорошо, как кажется, и не все так гладко, как изображено в отчетах. Большинство добрых пастырей трудятся с полной самоотдачей. Но конечный результат бывает далеко не всегда положительный. И практика показывает, что до 15-16 лет многие дети веруют в Бога, ходят в церковь, посещают воскресные школы, отличаются примерным поведением. Затем происходит диаметрально противоположная перемена в нравственном становлении ребенка. Человек уже ничего не хочет слышать о Церкви, становится атеистом, а то и сатанистом, начинает вести совершенно безнравст-

венную жизнь. Практика взаимодействия Церкви с УИН свидетельствует о том, что в тюрьмах и СИЗО содержится много бывших учеников воскресных школ. Это говорит о многом.

Сейчас все увлечены решением вопросов просвещения. Но за бортом остаются проблемы воспитания. Просвещение без воспитания – это как тело без души, труп. Кроме гниения и разложения ничего хорошего не будет. Конечно, почти каждая учительница (особенно по литературе) убеждена, что она воспитывает своих учеников. Но убежденность и действительность – разные вещи. Тем более, эффективно и правильно воспитать могут те, кто имеет на это право и власть от Бога. А это право имеют родители и священство.

Родители в большинстве увлечены зарабатыванием, что тоже нужно, а воспитание дистрофируется до размеров: «Это хорошо, а это плохо». Учителя, хоть и убеждены в своей воспитательной значимости, в этом плане могут дать гораздо меньше, чем кажется.

Священники некоторые тоже не делают различий между воспитанием детей, больше заняты проблемой, как их прокормить, обути и одеть, куда устроить. Священники (не все, конечно) вместо духовного воспитания молодежи заняты различными методами отвлечения своих подопечных от соблазнов мира. Бесполезно убегать от собаки. Она догонит и сильно покусает. Опасно убегать от дьявола, от его соблазнов и страстей. Рано или поздно они догонят и растерзают душу. С дьяволом нужно бороться, а не убегать. Причем надо правильно бороться. Поэтому различные спортивные состязания, туристические походы, спектакли и прочие кружки по интересам не прививают иммунитет к соблазнам; нужно научить не испачкаться, находясь среди грязи.

Есть другой перегиб в воспитании: это – можно, а это – нельзя; это – хорошо, а это – плохо; это – добродетель, а это – грех. Законничество никогда не давало хороших результатов. Законничество учит законному нарушению законов. Подростки исполняют законы до тех пор, пока не почувствуют собственные силы и возможности противостоять законодателям (родители, школа, Церковь) или хитрить, уклоняясь от выполнения законов.

Теперь о просвещении. Прежде чем вести диалог о духовно-нравственном просвещении, следует выяснить: какой кем смысл вкладывается в понятие просвещения.

Система образования под термином «просвещение» понимает одно, а Церковь – совсем другое. Учитель под просвещением подразумевает приобщение к знаниям, изучение наук и, самое главное, изучение того предмета, который он преподает! Духовное развитие с позиции многих преподавателей – это чтение художественных книг, развитие мечтательности, романтичности, это приобщение к прекрасному: посещение музеев, театров, кино. На худой конец, это изучение своей культуры. Причем, не проникновение в культуру, не осознание себя как части богатого православного наследия предков, а изучение культуры как части исторической науки.

Для того, чтобы иметь положительные контакты Церкви со школой, священнику нужно учитывать менталитет учителя. А особенно – менталитет учительницы. А он весьма своеобразен.

На практике постоянно приходится сталкиваться и удивляться тому, что учительница по истории воспринимает Библию как исторический памятник; а учительница литературы видит в Священном писании всего лишь литературный памятник! Даже священникам выговаривают за уклонение в проповедь от

литературной (исторической или философской) темы. Причем каждая учительница искренне верит в свою правоту. Профессиональный грех многих учительниц (гордыня, самоуверенность) не позволяет зачастую им видеть мир шире рамок своего менталитета. Поэтому бывает у них некоторое раздвоение: в Церкви они довольно положительные прихожанки и духовные дочери, а в школе этот же священник воспринимается ими, как человек, который взялся не за свое дело, как человек, который не соблюдает курс учебной программы; который вместо того, чтобы давать образование – проповедует. Ясно, что не все учителя так относятся. Но, однако, явление это очень распространенное. Даже многие священники не сразу и не всегда это могут видеть. Поэтому этот фактор нужно обязательно учитывать.

Есть учительницы, которые, будучи в хороших отношениях со многими батюшками, берутся за духовное просвещение, не обременяя себя духовной и церковной жизнью. Достаточно одной лишь самоуверенности.

Теперь о менталитете учащихся. Для школьников и студентов священник – большой авторитет. Слушают внимательно. Даже много случаев, когда дети из исламских и сектантских семей с большим удовольствием и вопреки воле родителей ходят на православные уроки. А если за преподавание хотя бы православной культуры возьмется, не всегда и не всеми любимая учительница математики (химии, физики, истории, литературы и т.д.), тогда у слушателей возникнет стереотип ассоциации нового предмета с неинтересным основным предметом. С физикой, например.

Самое главное, нужно, чтобы преподающий сам горел верой и желанием приобщить детей к вере. Дело в том, что духовное просвещение, это не только знание. Это, в первую и главную очередь, состояние духа. Это горение души. Это может дать только священник как человек, имеющий сугубую благодать и власть от Бога. Только священник может дать гармонично сбалансированное духовное и научное просвещение.

Понятно, что невозможно священникам охватить все школы. Поэтому нужно готовить благочестивых прихожан. Желательно с высшим образованием и желательно не учительниц. Их нужно не только готовить, но и воспитывать. Священник должен корректировать преподавание такого учителя. То есть, несколько первых уроков должен провести только священник. Затем можно приступить и мирянам. Можно провести 1-2 урока вместе со священником для поднятия престижа преподавателя, а затем время от времени должен все равно приходить на уроки и вести их сам, и отвечать на накопившиеся вопросы, так как никакой преподаватель не сможет ответить на все вопросы. Если преподаватель сам будет отвечать на все вопросы, то это очень плохо, так как знать всего он не может, а будет выкручиваться, чтобы реализовать свою гордыню. А если он честно скажет: «Этого я не знаю, батюшка придет, спросите у него», – то это будет своего рода и воспитанием, тем более что современную молодежь учат не признавать никаких авторитетов и никаких догматов.

Обязательно следует учитывать образ мышления и родителей. Часто бывает, что инославные родители не могут запретить своим детям посещать уроки, а свои «православные» могут глупым или насмешливым высказыванием охладить веру ребенка.

Поэтому духовное просвещение нужно начинать священнику с родителей. Практика показывает, что бывает очень большая польза от встреч священника с родителями, от выступлений священника на родительских собраниях,

или на совместных собраниях родителей и детей. Однако попадаются некоторые родительницы с неуправляемой гордыней и неукротимым самомнением. У таких людей подход к учению Церкви своеобразный: если Евангелие противоречит её убеждениям, если учение Церкви противоречит её личному мнению, то такое Евангелие и такая Церковь ей не нужны! И такие мамы даже, бывает, силой не пускают своих детей на занятия.

Можно много и долго говорить о просвещении и просветительской деятельности Церкви, можно говорить о сотрудничестве Церкви и системы образования. Но всегда Церковь должна учитывать, что система образования подразумевает под духовным просвещением совсем не то, что считает необходимым Церковь. «Сотрудничество» – термин в данном случае неподходящий. Сотрудничать могут равноправные партнёры. Здесь же больше похоже на то, что система образования делает Церкви некое одолжение, втискивая в некоторые ограничительные рамки. Всё направлено к тому, чтобы священники и другие православные преподаватели не проповедовали Слово Божие, а делились бы знаниями. Конечно, Церковь должна использовать любую возможность. И это хорошо, что имеется такая возможность. Но обязательно нужно учитывать все вышеизложенные факторы, а также и те, которые из-за регламента объёма не удалось рассмотреть. Самое опасное состояние – это благодушие. Если служители Церкви будут считать, что с проблемой духовного просвещения всё хорошо, всё прекрасно, то от такого обольщения будет сплошной вред. Нынешнее состояние «сотрудничеством» называть рановато. Нынешнее состояние взаимодействия Церкви и образования скорее проблема, а не сотрудничество. Проблема, которую каждая сторона хочет решать по-своему. Это одна часть сторон: Церковь и образование. Есть ещё две стороны: Церковь и конкретный преподаватель. Здесь тоже нужно Церкви проявлять максимум бдительности, чтобы учитель был проповедником, а не реализовывал своё тщеславие, свою гордыню, своё «Я» через преподавание православных предметов.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

Зинеева, И.Н.,

соискатель,

Московский университет МВД России

Zineeva, I.N.

ОБ УСТАНОВЛЕНИИ НЕПОСРЕДСТВЕННОГО ОБЪЕКТА И ПРЕДМЕТА СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ НАРУШЕНИЕ ПРАВИЛ ОХРАНЫ ВОДНЫХ БИОЛОГИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ

Аннотация. В статье исследуется уголовно-правовая борьба с нарушениями в сфере общественных отношений в области охраны водных биологических ресурсов.

ON THE ESTABLISHMENT OF DIRECT OBJECT AND OBJECT OF THE CRIME OF THE BREACH OF THE RULES OF THE PROTECTION OF WATER RESOURCES OF BIOLOGICAL

SUMMARY. *In this paper we investigate criminal violations of the legal battle in the field of public relations in the field of water resources.*

Ключевые слова: охрана водных биологических ресурсов, нарушение правил охраны водных биологических ресурсов, объект нарушения правил охраны водных биологических ресурсов, предмет состава преступления нарушения правил охраны водных биологических ресурсов.

Keywords: protection of marine biological resources, violation of protection of marine biological resources, the object of violation of the rules of protection of water biological resources, the subject of the offense violations of water resources.

Всестороннее исследование общественных отношений в области охраны водных биологических ресурсов является важным условием для осуществления уголовно-правовой борьбы с нарушениями в этой сфере и, как следствие, реализацией на практике задач уголовного права. В связи с этим особое значение приобретает вопрос правильного установления объекта и предмета состава преступления нарушение правил охраны водных биологических ресурсов.

Состояние научной разработанности теоретических аспектов объекта и предмета уголовно-наказуемого нарушения правил охраны водных биологических ресурсов.

ческих ресурсов позволяет сделать вывод о наличии определенных сложностей в их установлении.

Если установление общего, родового и видового объектов нарушения правил охраны водных биологических ресурсов в науке уголовного права, как правило, споров не вызывает, то в определении непосредственного объекта этого преступления мнения ученых разошлись.

Так, одни авторы под этим объектом понимают общественное отношение в сфере охраны рыбных запасов и других водных биоресурсов, среды их обитания при осуществлении хозяйственной деятельности¹. Другие – общественное отношение по их охране и рациональному использованию, а также обеспечению экологической безопасности населения². Наконец, третьи к нему относят общественное отношение, обеспечивающее сохранение водных биологических ресурсов при осуществлении различных видов хозяйственной деятельности³ (производство лесосплава, строительство мостов и дамб; проведение взрывных работ, эксплуатация водозаборных сооружений и перекачивающих механизмов).

Представляется, что каждая из указанных точек зрения по-своему правильно отражает сущность нарушаемого правоотношения. Однако, наиболее точным является определение непосредственного объекта нарушения правил охраны водных биологических ресурсов как совокупности общественных отношений, обеспечивающих безопасность личности, общества или государства от негативного воздействия на водные биологические ресурсы и среду их обитания, в том числе, от их уничтожения при осуществлении производственных процессов, связанных с воздействием человека на водные объекты и объекты водопользования.

Вопрос о предмете нарушения правил охраны водных биологических ресурсов также является дискуссионным. Многие авторы полагают, что в качестве предмета рассматриваемого преступления выступают сами природные ресурсы. К ним они относят водные биологические ресурсы и водную среду их обитания⁴, экологические объекты, экономическая ценность которых выражена водными животными⁵, рыбу различных видов, независимо от воз-

¹ См.: Дубовик, О.Л. Экологические преступления [Текст] : Комментарий к главе 26 Уголовного кодекса Российской Федерации / О.Л. Дубовик. - М., Спарк, 1998. - С. 284.

² См.: Жевлаков, Э.Н. Экологические правонарушения и ответственность [Текст] / Э.Н. Жевлаков. - М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синез». 1997. - С. 35.

³ См.: Баландюк, В.Н. Экологические преступления [Текст] : Понятие, виды, квалификация / В.Н. Баландюк. - Омск: Юридический институт МВД России. 1998. - С. 53; Браташова, Н.И. Преступления, посягающие на животный мир: уголовные и криминологические аспекты [Текст] : монография / под ред. А.Н. Варыгина. - Саратов: Саратовский юридический институт МВД России, 2011. - С. 145; Экологические преступления [Текст] : научно-практич. пособие / А.Г. Князев, Д.Б. Чураков, А.И. Чучаев; под ред. А.Г. Князева. - М., Проспект, 2009. - С. 75.

⁴ См. подробнее: Жевлаков, Э.Н. Экологические правонарушения и ответственность [Текст] / Э.Н. Жевлаков. - М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синез». 1997. - С. 35; Экологические преступления [Текст] : уголовно-правовой и криминологический аспекты. - М., Изд-во УРАО, 2002. - С. 14.

⁵ См.: Бикмурзин, М.П. Предмет преступления [Текст] : теоретико-правовой анализ / М.П. Бикмурзин. - М.: Юрлитинформ, 2006. - С. 60-84.

раста, в том числе молодь, других водных животных, а также кормовые организмы животного происхождения и водную растительность¹, а также правила охраны рыбных запасов².

Считаем необходимым дополнить этот перечень domesticiрованными (одомашненными) водными биологическими ресурсами и водными биоресурсами искусственного происхождения, а также биоресурсами, находящимися в естественной (вольной или полувольной) среде обитания или среде, специально созданной человеком.

Полагаем, что природные объекты, выступающие предметом этого преступления должны обладать следующими признаками: 1) являться объектом естественного или искусственного происхождения; 2) быть в зависимости от окружающей природной среды и человека; 3) находиться в естественной (вольной или полувольной среде), а также специально созданной человеком искусственной среде обитания; 4) иметь социально-экономическую ценность.

Представляется, что выработка единообразного подхода к определению непосредственного объекта и предмета состава преступления нарушение правил охраны водных биологических ресурсов позволит преодолеть проблему слабой эффективности применения данной уголовно-правовой нормы.

¹ См.: Экологические преступления [Текст] : научно-практич. пособие / А.Г. Князев, Д.Б. Чураков, А.И. Чучаев; под ред. А.Г. Князева. - М., Проспект, 2009. - С. 75.

² См.: Лопашенко, Н.А. Экологические преступления [Текст] : Комментарий к главе 26 УК РФ / Н.А. Лопашенко. - СПб.: Юридический центр Пресс, 2002. - С. 192.

Баженов, О.Н.,

доцент кафедры уголовного права и
уголовного процесса,
Орловский государственный уни-
верситет

Vazhenov, O.N.

Ильин, И.С.,

кандидат юридических наук, доцент
кафедры УПиП,
Московский финансово-
промышленный университет МФПУ
«Синергия»

Ilyin, I.S.

НАЗНАЧЕНИЕ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ШТРАФА (АКТУАЛЬНОСТЬ И НЕОБХОДИМОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ КОМПЛЕКСНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ)

Аннотация. В статье анализируется соблюдение баланса между защитой общества от преступности и охраной прав и свобод уголовно преследуемых лиц, обосновывается возможность применения наказаний, не связанных с изоляцией от общества, в том числе, штрафа как вида уголовного наказания.

APPLICATION FOR A PENALTY (RELEVANCE AND NEED FOR A COMPREHENSIVE STUDY)

SUMMARY. The article examines the balance between the protection of society from crime and the protection of the rights and freedoms of individuals criminally prosecuted, substantiated the possibility of penalties for non-insulated from the society, including the penalty as a form of criminal punishment.

Ключевые слова: выбор видов уголовных наказаний, защита прав и свобод человека и гражданина, уголовно-правовые отношения, правовое регулирование системы наказаний, уголовно-правовая политика России, штраф как вид уголовного наказания.

Keywords: the choice of criminal penalties, the protection of human rights and freedoms and civil rights, criminal-legal relations, the legal regulation of the penal system, the criminal policy of Russia, a penalty as a form of criminal punishment.

Соблюдение разумного баланса между защитой общества от преступности и охраной прав и свобод отдельных лиц, попавших в сферу уголовного преследования, всегда представляло сложную проблему. Любая существующая правовая система характеризуется нарушением этого баланса в

случае преобладания среди карательных мер, наказаний, связанных с лишением свободы. Общим следствием нарушения баланса является избыточность уголовной репрессии в государстве, негативное влияние которой на общество сопоставимо с ущербом от самой преступности, если не превосходит его.

Общеизвестно, что выбор видов наказаний, их содержательная характеристика и система напрямую зависят от социально-экономических и политических факторов, действующих в конкретный исторический период в обществе и государстве¹. В условиях формирования в России демократического общества и правового государства соблюдение принципа приоритета защиты прав и свобод человека и гражданина в сфере уголовно-правовых отношений обуславливает достижение двух разных по содержанию целей: применение более строгих наказаний к лицам, виновным в совершении тяжких и особо тяжких преступлений, участникам организованных преступных групп, и гуманизацию назначения и исполнения наказаний в отношении лиц, не представляющих большой общественной опасности, чье исправление возможно без изоляции от общества.

Судами первой инстанции ежегодно осуждается около 700-900 тыс. человек. Только в 2011 г. в учреждениях УИС содержалось свыше 768,9 тыс. человек, в том числе, около 60 тыс. женщин и около 3 тыс. несовершеннолетних. Судебная практика назначения наказания более чем очевидно свидетельствует о существенных недостатках в механизме правового регулирования системы наказаний, в частности, однообразии реально действующих видов наказаний, отсутствии необходимой их взаимозаменяемости и взаимодополняемости, действительно альтернативных лишению свободы по своему карательному потенциалу видов наказаний.

Значительное преобладание в структуре судимости лишения свободы, как реального (около 32%, так и условного (38%), свидетельствует об ужесточении практики назначения наказаний судами. «Пирамида наказания» оказывается перевернутой, один и тот же вид наказания, хотя и на разные сроки, с разным режимом отбывания и в разных исправительных учреждениях, назначается людям, совершившим несопоставимые по тяжести деяния². Вместе с тем, Д.А. Медведев на заседании Президиума Госсовета в г. Вологде отметил: «Уголовно-исполнительная система за последние годы изменилась, но она до сих пор крайне несовершенна. Следует подумать о применении других видов наказаний, которые не связаны с лишением свободы, но в целом соответствуют нашей уголовной политике».

Одним из приоритетных направлений в уголовно-правовой политике России на современном этапе является сокращение объема использования наказания в виде лишения свободы и все более широкого применения наказаний, не связанных с изоляцией от общества. В частности, таким наказанием является штраф.

¹ См.: Зубкова, В.И. Уголовное наказание и его социальная роль: законодательство, теория и практика [Текст] : автореф. дис. д-ра юрид. Наук / В.И. Зубкова. - Рязань, 2002. - С. 3.

² Имамов, М.М. Виды наказаний и принципы формирования их системы [Текст] : Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук: 12.00.08 / М.М. Имамов. - Казань, 2004. - С. 22.

Штраф как вид уголовного наказания не требует для его исполнения существенных затрат, но вместе с тем эффективность его применения полностью зависит от состояния уголовно-правовых и уголовно-исполнительных норм, регулирующих его назначение и исполнение. Начиная с 2005 года, зафиксирован стабильный рост применения этого вида наказания. По итогам 2010 г. штраф в качестве меры наказания был применен уже в отношении 123 тыс. осужденных, что составило около 14,6% от общего числа всех осужденных¹. Для сравнения в 2006 году штраф был применен в отношении 98.2 тыс. осужденных, что составляло около 10,8%².

Несмотря на положительную тенденцию начавшейся либерализации уголовных наказаний, результаты проведенного анализа судебной практики и экспертного опроса свидетельствуют о недостаточной распространенности и эффективности применения штрафа российскими судами. Данное обстоятельство обусловлено определенными причинами, к числу которых, прежде всего, относятся: отсутствие четкого механизма исполнения указанного вида наказания вследствие несовершенства и незавершенности формирования нормативной базы, определяющей порядок исполнения указанного вида наказаний и проведения с осужденными к штрафу индивидуальной профилактической работы, недоверие судей относительно превентивного потенциала указанного вида наказания, а также отсутствие единообразия в деятельности судебных и иных правоохранительных органов.

Все вышеизложенное свидетельствует об актуальности избранной темы и необходимости проведения специального уголовно-правового и уголовно-исполнительного исследования наказания в виде штрафа на современном этапе развития российского общества с учетом социально-экономических, административных и правовых преобразований, в том числе, реформированием уголовного законодательства в сфере борьбы с преступностью.

¹ Материалы Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации за 2010 (раздел 3) [Текст]. - 2011.

² Преступность и правонарушения [Текст] : статистический сборник (2002-2006 гг.). - М., 2007. - С. 162.

Васюков, С.В.,

доцент кафедры гражданского процесса, предпринимательского и трудового права Орловского государственного университета
Vasyukov, S.V.

Ильин, И.С.,

кандидат юридических наук, доцент кафедры УПиП, Московский финансово-промышленный университет МФПУ «Синергия»
Ilyin, I.S.

ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СОВЕРШАЕМЫЕ В СФЕРЕ ПРОВЕДЕНИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ, ПРОВОДИМЫХ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ КАРТ: АКТУАЛЬНОСТЬ И НЕОБХОДИМОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ КОМПЛЕКСНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ

Аннотация. В статье обосновывается необходимость правового регулирования национальной платежной системы, а также совершенствования противодействия преступлениям, совершаемым в сфере проведения безналичных расчетов, производимых с использованием банковских карт.

CRIMES IN AREA OF NON-CASH PAYMENTS, UNDERTAKEN WITH THE USE OF BANK CARDS: RELEVANCE AND NEED FOR A COMPREHENSIVE STUDY

SUMMARY. The necessity of legal regulation of the national payment system, as well as improving the pro-counteract crimes committed in the area of non-cash payments made using credit cards.

Ключевые слова: правовое регулирование национальной платежной системы, преступления в сфере экономики, мошенничества с использованием банковских карт, преступления в сфере безналичных расчетов.

Keywords: legal regulation of national payment systems, economic crimes, fraud with credit cards, crime in the area of non-cash payments.

За последние годы платежная индустрия России добилась впечатляющих результатов. На российском рынке электронных платежей заложена основа для дальнейшего динамичного развития, что имеет большое значение для России. Несмотря на стабильный рост объемов электронных платежей, который сопутствует общему развитию российской экономики, сохраняется

и целый ряд проблем, таких как: ограниченный опыт обращения к банковским услугам у значительной части населения, внушительный объем «серого» рынка и общая ориентация экономики на использование наличных денежных средств.

В соответствии с принятой Центральным банком Российской Федерации Стратегией развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года¹ важное место в создаваемой финансовой инфраструктуре должна занять национальная платежная система, имеющая в своей основе современное, комплексное и сбалансированное правовое регулирование и использующая современные международные стандарты и технологии. Одним из важнейших направлений реформы платежной системы является сокращение наличных денег в обращении. В связи с этим в качестве приоритетного направления деятельности предусмотрена реализация комплекса мер, направленных на внедрение универсальной электронной карты гражданина с интегрированным специальным банковским приложением.

В последнее время широкое распространение среди населения получили безналичные способы платежей, особое место среди которых занимают операции, осуществляемые с помощью электронных банковских карт. За период с 01.01.2008 до 1.10.2011 количество банковских карт, эмиттированных кредитными организациями, возросло с 103497 до 167585 тыс. единиц.

Серьезные проблемы возникают при выявлении и расследовании этих преступлений. Анализ практики расследования таких деяний позволяет сделать вывод, что эти преступления характеризуются сложностью выявления на стадии приговорительных действий; скоротечностью реализации преступного замысла; значительным материальным ущербом; высоким профессиональным уровнем преступников, специализирующихся на совершении таких преступлений; спецификой обнаружения и закрепления следов преступной деятельности, особенно когда преступление совершается с использованием компьютерной техники; интернационализацией преступной деятельности; высокой латентностью.

Между тем, по мнению Иконникова Д.Н., удобство использования пластиковых карт, обеспечивая их популярность, одновременно является элементом их уязвимости к противоправным посягательствам на счета клиентов кредитных организаций².

В связи с развитием в последние годы рыночных отношений, резким увеличением количества банковских учреждений и предприятий различных форм собственности, расширением объемов финансовых операций, в том числе расчетов с использованием банковских карт, значительно увеличилось и количество преступлений в сфере экономики. Повысилась общественная опасность таких деяний и география их распространения. Так, в период с 2006 по 2011 гг. количество выявленных преступлений экономической направленности возросло почти в 1,3 раза.

¹ Заявление Правительства РФ № 1472п-П13, ЦБ РФ № 01-001/1280 от 05.04.2011 «О стратегии развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года».

² Иконников, Д.Н. Предупреждение преступлений, совершаемых с использованием банковских карт [Текст] / Д.Н. Иконников // Расчеты и операционная работа в коммерческом банке. – 2011. - № 3.

Согласно статистическим данным МВД России, несмотря на относительно небольшой удельный вес преступлений экономической направленности в общем числе зарегистрированных преступлений (по итогам 2011 года их удельный вес составил около 10 % (202454), ущерб от их совершения многократно превышает совокупные материальные потери от общеуголовных преступлений и по итогам 2011 года он достиг свыше 160,71 млрд. рублей¹. Для сравнения: ущерб от деятельности экономических преступников в России за 2009 год оценивался в сумме более триллиона рублей, а в 2010 на порядок меньше – 175 млрд². Тяжкие и особо тяжкие преступления в общем числе выявленных преступлений экономической направленности составили 53,8%³.

Из 202454 преступлений экономической направленности 50899 (т.е. более 21%) составляют мошенничества⁴, в том числе с использованием банковских карт. Специалисты отмечают, что «наибольшую общественную опасность представляют не сами экономические преступления, а переход экономической преступности в новое качество, обуславливающее криминализацию экономической системы»⁵. Такое криминальное экономическое поведение субъектов хозяйствования становится условием их успешного функционирования.

На основании изложенного можно сделать вывод о том, что дальнейшее успешное развитие национальной платежной системы невозможно без разработки и внедрения эффективных приемов и методов предупреждения этих преступлений как общими, так и специальными субъектами, что требует комплексного подхода к решению указанных проблем и обуславливает необходимость исследования вопросов, связанных с совершенствованием противодействия преступлениям, совершаемым в сфере проведения безналичных расчетов, производимых с использованием банковских карт.

¹ Состояние преступности в России за 2011 год [Текст] : Сборник ГИАЦ МВД России. - М., 2012. - С. 25.

² О роли адвоката в расследовании уголовных дел экономической направленности, а также о специфике взаимодействия с правоохранительными органами: интервью члена Московской коллегии адвокатов С. Дьячека [Электронный ресурс] // Режим доступа: ЭПС. <http://econcrime.ru/expert/9/09.06.2011>.

³ Состояние преступности в России за 2011 год [Текст] : Сборник ГИАЦ МВД России. - М., 2012. - С. 25-26.

⁴ Там же, С. 27.

⁵ Лимонов, В.Н. Мошенничество: уголовно-правовая и криминологическая характеристика [Текст] : учеб. пособие / В.Н. Лимонов. - М., 2000. - С.3

АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО, ФИНАНСОВОЕ ПРАВО, ИНФОРМАЦИОННОЕ ПРАВО

Костюк, О.Н.,

Соискатель,
Федеральное государственное
образовательное учреждение высшего
профессионального военного
образования «Военный университет»
г. Москва

Kostyuk, O.N.

ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ КОНФЛИКТА ИНТЕРЕСОВ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ

Аннотация. В статье рассматривается формирование механизмов преодоления конфликтов интересов государственных служащих при исполнении должностных (служебных) обязанностей, рассматриваются меры по разрешению конфликта интересов на государственной службе.

SETTLEMENT OF THE CONFLICT OF INTEREST IN THE PUBLIC SERVICE

SUMMARY. The article deals with the formation of mechanisms to overcome the conflicts of interest of civil servants in the performance of official (service) duties are considered measures to address conflicts of interest in public service.

Ключевые слова: конфликт интересов на государственной службе, предупреждение коррупции, антикоррупционная политика государства, разрешение конфликта интересов, способы разрешения конфликта интересов на государственной службе.

Keywords: conflict of interest in public service, corruption prevention, anti-corruption policy of the state, the resolution of a conflict of interest, how to resolve conflicts of interest in public service.

Существование потенциального конфликта интересов в государственно-административной среде, а также латентный характер протекания конфликтных ситуаций, и, как следствие, непринятие необходимых мер по их разрешению способствуют совершению государственными служащими коррупционных правонарушений. Вместе с тем, социально-правовые характеристики конфликта интересов на государственной службе и его дуалистическая природа свидетельствуют о том, что конфликт интересов подлежит разрешению. Поскольку при реализации государственными служащими возложенных на них полномочий полностью исключить конфликтность в их служебной деятельности не представляется возможным, основная задача кадровых служб состоит в своевременном выявлении и разрешении имеющихся в деятельности государственных служащих противоречий.

Формирование механизма предупреждения коррупции, выявления и разрешения конфликта интересов на государственной службе составляет одну из наиболее актуальных и важных задач государственного строительства и реформирования, а сегодня рассматриваются в качестве самостоятельного направления антикоррупционной политики государства.

Завершающий этап в динамике конфликта в конфликтологии традиционно обозначают термином «разрешение конфликта», однако многие авторы используют другие понятия, отражающие специфику и полноту прекращения конфликтных действий («затухание», «преодоление», «приглашение», «угашение», «устранение», «улаживание» и др.).

Обратимся к анализу положений законодательства Российской Федерации о государственной службе и о противодействии коррупции: в нем используются понятия «разрешение конфликта интересов»¹, «урегулирование конфликта интересов»², «предотвращение и урегулирование конфликта интересов»³, при этом законодатель не дает прямых и четких определений данным терминам⁴.

Предотвращение конфликта интересов – это активное вторжение представителя нанимателя в ситуацию конфликта интересов в момент, когда государственный служащий осуществляет попытку неосновательного обогащения, в целях недопущения и (или) устранения возможных вредных последствий конфликта интересов для граждан, организаций и государства.

Урегулирование конфликта интересов – упорядочение, восстановление ранее существовавшего порядка на основе принципов согласия и сотрудничества, основанных на взаимных уступках сторон.

Разрешение конфликта интересов – вмешательство в ситуацию конфликта интересов на любой его стадии, направленное на устранение противоречия между личной заинтересованностью государственного служащего и

¹ См. О системе государственной службы Российской Федерации [Текст] : Федеральный закон от 27 мая 2003 г. № 58-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2003. - № 22. - Ст.2063; Национальный план противодействия коррупции, утвержденный Президентом Российской Федерации 31 июля 2008 г. № Пр-1568 [Текст] // Российская газета. - 2008 год. - 5 августа.

² См. О государственной гражданской службе Российской Федерации [Текст] : Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2004. - № 31. - Ст.3215.

³ См. О противодействии коррупции [Текст] : Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2008. - № 52 (ч.1). - Ст.6228; О Национальной стратегии противодействия коррупции и Национальном плане противодействия коррупции на 2010-2011 годы [Текст] : Указ Президента Российской Федерации от 13 апреля 2010 г. № 460 // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2011. - № 16. - Ст.1875; О Национальном плане противодействия коррупции на 2012-2013 годы и внесении изменений в некоторые акты Президента Российской Федерации по вопросам противодействия коррупции [Текст] : Указ Президента Российской Федерации от 13 марта 2012 г. № 297 // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2012. - № 12. - Ст.1391.

⁴ См. Кабашов, С.Ю. Урегулирование конфликта интересов и противодействие коррупции на гражданской и муниципальной службе: теория и практика [Текст] : учеб. пособие. - М., 2011. С.67-70.

интересами государственной службы, а также на предотвращение или минимизацию причиненного вреда.

В широком смысле под разрешением конфликта интересов понимается любое осознанное воздействие на все элементы и стадии развития конфликта. Наиболее общие характеристики разрешения конфликта интересов в узком смысле этого термина можно свести к обеспечению его участниками выбора компромиссного способа воздействия на конфликтную ситуацию, нормируемого требованиями законодательства.

Таким образом, можно заключить, что в административно-служебной сфере среди управляющих воздействий по отношению к конфликту интересов центральное место занимает его разрешение.

Разработка порядка разрешения конфликта интересов на государственной службе требует перманентного воздействия на управленческий процесс, его системного анализа, мониторинга сфер деятельности органа государственной власти, наиболее подверженных коррупционным рискам, а также принятия рациональных и эффективных решений, контроля их исполнения и прогноза развития.

Формирование механизмов преодоления конфликтов интересов, когда у государственных служащих возникает заинтересованность в достижении определенной цели, которая влияет или может влиять на объективное и беспристрастное рассмотрение вопросов при исполнении должностных (служебных) обязанностей, впервые предусмотрено в Концепции реформирования системы государственной службы Российской Федерации¹.

Правовая норма, в соответствии с которой государственный служащий призван принимать меры по предотвращению и урегулированию конфликта интересов, содержится в Общих принципах служебного поведения государственных служащих, утвержденных Указом Президента Российской Федерации от 12 августа 2002 г. № 885 «Об утверждении общих принципов служебного поведения государственных служащих»².

В статье 19 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» указано, что случаи возникновения у гражданского служащего личной заинтересованности, которая приводит или может привести к конфликту интересов, предотвращаются в целях недопущения причинения вреда законным интересам граждан, организаций, общества, Российской Федерации.

Вместе с тем, несмотря на законодательное закрепление норм о конфликте интересов и их дальнейшее распространение на все виды государственной службы, практическая реализация указанных положений вызывает определенные трудности. Специалистами отмечается, что в законодательстве Российской Федерации порядок предотвращения и урегулирования конфликта интересов регламентирован расплывчато, употребляемые термины

¹ Концепция реформирования системы государственной службы Российской Федерации, утверждена Президентом Российской Федерации 15 августа 2001 г. № Пр-1496 [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.council.gov.ru/files/journalsf/item/20080303094634.pdf> (дата обращения: 16.04.2012).

² Собрание законодательства Российской Федерации. - 2002. - № 33. - Ст.3196.

некорректны, противоречивы, недостаточно выверены с точки зрения юридической техники, не имеют системности в законодательстве о видах государственной службы¹.

Порядок разрешения конфликта интересов на государственной службе ориентирован в большей степени на предупреждение корыстной составляющей поведения служащего и установлен положениями статьи 11 Федерального закона от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции»². Предотвращение или урегулирование конфликта интересов на государственной службе осуществляется следующими способами:

1. Изменение должностного либо служебного положения государственного служащего, являющегося стороной конфликта интересов, вплоть до его отстранения от исполнения должностных (служебных) обязанностей.

Сложность применения указанного способа заключается в том, что понятие «изменение должностного или служебного положения государственного служащего» в законодательстве Российской Федерации не раскрыто. Можно предположить, что под «изменением должностного либо служебного положения государственного служащего» надлежит понимать перевод на иную должность государственной службы или увольнение такого служащего с государственной службы в случае утраты к нему доверия в связи с несоблюдением требований о предотвращении или об урегулировании конфликта интересов установленных законодательством. Вместе с тем, такой перевод может быть осуществлен только с письменного согласия государственного служащего, а не на основании решения представителя нанимателя.

Что касается временного отстранения, то применительно к гражданским служащим оно урегулировано нормами статьей 19 и 32 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации». В научной литературе высказана мысль о том, что закрепление в законодательстве Российской Федерации указанных норм противоречит принципу обеспечения гражданским служащим общепризнанных социально-трудовых прав и свобод³. Однако, особенностью служебно-правового регулирования, в отличие от регулирования трудовых отношений, является приоритет защиты публичного интереса над частными интересами государственных служащих. Государственная служба, являясь публичным видом профессиональной деятельности, подразумевает определенный отказ государственного служащего от своих конституционных прав, что компенсируется предоставлением ему дополнительных гарантий⁴.

¹ См. Казаченкова, О.В. Административно-правовое регулирование разрешения конфликта интересов на государственной гражданской службе: антикоррупционные аспекты [Текст] / О.В. Казаченкова // Административное и муниципальное право. - 2010. - № 2. - С.64-70; Куракин, А.В. Административно-правовые средства предупреждения и пресечения коррупции в системе государственной службы Российской Федерации [Текст] : дис. ... докт. юрид. Наук / А.В. Куракин. - Люберцы, 2008.

² Собрание законодательства Российской Федерации. - 2008. - № 52 (ч.1). - Ст.6228.

³ См. Гусев, А.В. Российская государственная гражданская служба: проблемы правового регулирования [Текст] / А.В. Гусев. – Екатеринбург, 2005. - С.177-178.

⁴ См. Пресняков, М.В., Чанов, С.Е. Административно-правовое регулирование служебных отношений: теория и практика [Текст] / Пресняков М.В., Чаннов С.Е. - Саратов, 2008. - С.236.

Также определенные вопросы вызывает реализация рассматриваемой нормы на военной службе. Военное законодательство не регулирует отстранение от исполнения должностных (служебных) обязанностей военнослужащих, являющихся стороной конфликта интересов и, соответственно, не предусматривает и сохранения за ними денежного содержания в указанных случаях. Представляется, что применение к указанным лицам отстранения от должности по данному основанию до внесения соответствующих изменений в законодательство о военной службе является недопустимым.

Постоянное изменение должностного или служебного положения государственного служащего может выражаться в его переводе на другую должность (или в изменении условий служебного контракта, не являющимся переводом). Переводы государственных служащих регулируются специальным законодательством о государственной службе, однако во всех случаях следует помнить, что, поскольку постоянный перевод на другую должность (постоянное изменение условий служебного контракта) по общему правилу возможен только с согласия служащего, разрешение конфликта интересов указанным путем возможно только на основе двухстороннего волеизъявления.

2. Отказ государственного служащего от выгоды, явившейся причиной возникновения конфликта интересов.

Под «отказом государственного служащего от выгоды» может признаваться прекращение государственным служащим приготовления к деянию либо прекращение самого деяния, непосредственно направленных на достижение неосновательного обогащения, если государственный служащий осознавал возможность доведения общественно опасного действия до конца.

В федеральных законах от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» и от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» понятие «выгоды» не раскрывается. Представляется, что под «выгодой» можно понимать получение государственным служащим льгот или преференций, связанных с использованием своего служебного положения, а также любых других преимуществ, вытекающих из их неслужебной деятельности.

Отказ государственного служащего от выгоды, явившейся причиной возникновения конфликта интересов, как способ предотвращения и урегулирования конфликта интересов возможен только в случае, если указанная выгода носит одномоментный характер, так как в противном случае нельзя точно быть уверенным, что конфликт интересов разрешен. По смыслу данного способа он также может быть использован только при наличии согласия служащего. Кроме того, если выгода уже получена, возврат ее может быть не всегда возможен.

3. Отвод или самоотвод государственного служащего.

Относительно данного способа, его применение связано с участием государственного служащего во всевозможных коллегиальных органах – комиссиях, прежде всего тех, которые занимаются распределением материальных и финансовых ресурсов, принятием кадровых решений, предоставлением государственных гарантий и др.

Законодательством Российской Федерации о государственной службе и о противодействии коррупции такие действия при возникновении конфликта интересов не предусмотрены, скорее, это процессуальная необходимость, возникающая, например, при осуществлении судьей, прокурором, судеб-

ным приставом-исполнителем своих полномочий. По аналогии можно предположить, что отвод (самоотвод) государственного служащего может касаться недопущения его к рассмотрению конкретного дела, принятия определенного управленческого решения, осуществления контроля деятельности определенной организации и т.п. В любом случае применение данного способа невозможно до тех пор, пока случаи и порядок отвода (самоотвода) государственных служащих не будут подробно регламентированы нормами законодательства¹.

Важная роль в разрешении конфликта интересов на государственной службе принадлежит представителю нанимателя и непосредственному начальнику государственного служащего и заключается она в следующем. Указанные лица в рамках своей компетенции обязаны осуществлять контроль и анализ служебного поведения подчиненных государственных служащих; принимать меры по профилактике, предупреждению и урегулированию конфликтов интересов, а также устранению последствий конфликта интересов, в том числе по восстановлению общественного доверия к органу государственной власти; разрабатывать и утверждать в пределах своей компетенции ведомственные нормативные акты, конкретизирующие установленные законодательством требования к служебному поведению, гарантии их соблюдения; информировать граждан и организации о требованиях к служебному поведению государственных служащих и об обязанности по их соблюдению и др.

Кроме того, разрешению конфликта интересов на государственной службе может способствовать осуществление следующих мер:

а) проведение мониторинга исполнения должностных обязанностей государственными служащими, проходящими государственную службу на должностях, замещение которых связано с коррупционным риском, и устранение таких рисков;

б) внедрение кадровых технологий, направленных на совершенствование системы отбора государственных служащих для замещения должностей государственной службы, связанных с коррупционными рисками;

в) формирование системы вознаграждений и поощрения соблюдения государственных служащими антикоррупционных стандартов служебного поведения.

В разрешении конфликта интересов в административной среде нельзя недооценивать роль этических норм и принципов организации государственной службы, морально-психологических качеств служащих, которые рассматриваются в качестве социального регулятора системы государственного управления, поскольку несение государственной службы является выражением особого доверия со стороны общества и государства. Такие негласные правила необходимы, поскольку всегда нужны основания принятия морального решения и осуществления морального выбора², особенно в сложных эти-

¹ См. Чанов, С.Е. Предотвращение и урегулирование конфликта интересов на государственной и муниципальной службе [Текст] : новеллы антикоррупционного законодательства / С.В. Чанов // Трудовое право. - 2009. - № 4.

² Нравственные основы государственной службы России [Текст] : учеб. пособие / под общ. ред. В.М. Соколова. - М.: РАГС, 2003. - С.72.

ческих ситуациях, которыми невозможно управлять только административными методами контроля.

Использование рассмотренных выше способов разрешения конфликта интересов на государственной службе отнесено к компетенции представителя нанимателя. Поскольку конфликт интересов является категорией оценочной, то в случае его возникновения необходимо участие третьей стороны, уполномоченной разрешать подобные ситуации. Поэтому для урегулирования конфликта интересов на гражданской службе согласно статье 19 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» предусматривается создание специализированных комиссий по соблюдению требований к служебному поведению и урегулированию конфликта интересов. Порядок работы указанных комиссий установлен Указом Президента Российской Федерации от 1 июля 2010 г. № 821 «О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов»¹. Данным правовым актом предусмотрено, что вопросы несоблюдения государственным служащим требований об урегулировании конфликта интересов в отношении лиц, замещающих должности федеральной государственной гражданской службы, рассматриваются комиссиями по соблюдению требований к служебному поведению и урегулированию конфликта интересов, а в отношении лиц, замещающих должности федеральной государственной службы иных видов, – соответствующими аттестационными комиссиями.

Рассматривая правовые средства разрешения конфликта интересов, необходимо обозначить существующую точку зрения, в соответствии с которой стороны конфликта интересов вправе попытаться достигнуть его разрешения путем применения неформальных средств его разрешения. Как отмечает В. Корченков, для разрешения конфликта интересов нередко используются методы, характерные для конфликтологии в целом, наиболее эффективными из которых являются метод переговоров, метод «избегания» конфликтов, метод откладывания конфликта, метод судебного разбирательства наиболее острых конфликтных ситуаций, метод примирения сторон².

На наш взгляд, в силу специфики конфликта интересов в совокупности с присущими императивными методами правового регулирования государственно-служебных отношений, использование неформальных способов разрешения конфликта вряд ли будет обладать достаточной эффективностью и сможет получить широкое применение на практике.

Таким образом, порядок разрешения конфликта интересов на государственной службе имеет определенные особенности, которые базируются на приоритете прав и свобод человека и гражданина, публичном характере властных отношений. Такой порядок не может быть статичен и должен состоять из правовых средств, применяемых в зависимости от структуры и характеристик конфликта, степени его выраженности и сферы проявления и других критериев. Кроме того, выбор надлежащего правового средства разрешения

¹ Собрание законодательства Российской Федерации. - 2010. - № 27. - Ст. 3446.

² Корченков В. Конфликт интересов в законодательстве // Государственная служба, 2008. № 5. С.18 - 19.

конфликта интересов в каждом случае необходимо дифференцировать в зависимости от вида государственной службы в условиях которой такая ситуация возникает.

ЛИТЕРАТУРА

1. О системе государственной службы Российской Федерации [Текст] : Федеральный закон от 27 мая 2003 г. № 58-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2003. - № 22. - Ст.2063.

2. О государственной гражданской службе Российской Федерации [Текст] : Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2004. - № 31. - Ст.3215.

3. Национальный план противодействия коррупции, утвержденный Президентом Российской Федерации 31 июля 2008 г. № Пр-1568 [Текст] // Российская газета. - 2008 год. - 5 августа.

4. О противодействии коррупции [Текст] : Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2008. - № 52 (ч.1). - Ст.6228; О Национальной стратегии противодействия коррупции и Национальном плане противодействия коррупции на 2010-2011 годы [Текст] : Указ Президента Российской Федерации от 13 апреля 2010 г. № 460 // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2011. - № 16. - Ст.1875.

5. О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов [Текст] : Указ Президента Российской Федерации от 1 июля 2010 г. № 821 // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2010. - № 27. - Ст. 3446.

6. О Национальной стратегии противодействия коррупции и Национальном плане противодействия коррупции на 2010-2011 годы [Текст] : Указ Президента Российской Федерации от 13 апреля 2010 г. № 460 // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2011. - № 16. - Ст. 1875.

7. Об утверждении общих принципов служебного поведения государственных служащих [Текст] : Указ Президента Российской Федерации от 12 августа 2002 г. № 885 // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2002. - № 33. -Ст.3196.

8. О Национальном плане противодействия коррупции на 2012-2013 годы и внесении изменений в некоторые акты Президента Российской Федерации по вопросам противодействия коррупции [Текст] : Указ Президента Российской Федерации от 13 марта 2012 г. № 297 // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2012. - № 12. -Ст.1391.

9. Концепция реформирования системы государственной службы Российской Федерации, утверждена Президентом Российской Федерации 15 августа 2001 г. № Пр-1496 [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.council.gov.ru/files/journalsf/item/20080303094634.pdf> (дата обращения: 16.04.2012).

10. Гусев, А.В. Российская государственная гражданская служба: проблемы правового регулирования [Текст] / А.В. Гусев. – Екатеринбург, 2005.

11. Кабашов, С.Ю. Урегулирование конфликта интересов и противодействие коррупции на гражданской и муниципальной службе: теория и практика [Текст] : учеб. пособие. - М., 2011.

12. Казаченкова, О.В. Административно-правовое регулирование разрешения конфликта интересов на государственной гражданской службе: антикоррупционные аспекты [Текст] / О.В. Казаченкова // Административное и муниципальное право. - 2010. - № 2. - С.64-70.

13. Корченков, В. Конфликт интересов в законодательстве [Текст] / В. Корченков // Государственная служба. - 2008. - № 5.

14. Куракин, А.В. Административно-правовые средства предупреждения и пресечения коррупции в системе государственной службы Российской Федерации [Текст] : дис. ... докт. юрид. наук / А.В. Куракин. - Люберцы, 2008.

15. Нравственные основы государственной службы России [Текст] : учеб. пособие / под общ. ред. В.М. Соколова. - М.: РАГС, 2003. - С.72.

16. Пресняков, М.В., Чанов, С.Е. Административно-правовое регулирование служебных отношений: теория и практика [Текст] / Пресняков М.В., Чанов С.Е. - Саратов, 2008. - С. 236.

17. Чанов, С.Е. Предотвращение и урегулирование конфликта интересов на государственной и муниципальной службе [Текст] : новеллы антикоррупционного законодательства / С.В. Чанов // Трудовое право. - 2009. - № 4.

МЕДИКО-БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ВОССТАНОВИТЕЛЬНАЯ МЕДИЦИНА, СПОРТИВНАЯ МЕДИЦИНА, ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗКУЛЬТУРА, КУРОРТОЛОГИЯ И ФИЗИОТЕРАПИЯ

Перхуров, А.М.,

врач отделения спортивной
медицины,
кандидат медицинских наук,
врачебно-физкультурный
диспансер №5 ЦАО г. Москвы
Perhurov, A.M.

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНАЛЬНОГО ИНДЕКСА ЭКГ В СПОРТЕ

Аннотация. В статье обосновывается актуальность ЭКГ-исследований в расширенном варианте в спортивной медицине, приведены и обобщены результаты исследований по изучению функционального индекса электрокардиограммы, обосновываются преимущества ЭКГ-исследований как способа оценки функциональной подготовленности спортсменов.

FEATURES FUNCTIONAL INDEX IN SPORT ECG

SUMMARY. *The article explains the relevance of ECG studies in the extended version in sports medicine are presented and summarized the results of studies on the functional index electrocardiogram, ECG-substantiated benefits of research as a way of assessing the functional training of athletes.*

Ключевые слова: ЭКГ-исследование в спортивной медицине, инструментальным методам диагностики в спорте, функциональный индекс ЭКГ.

Keywords: ECG study in sports medicine, instrumental methods of diagnosis in the sport, a functional index ECG.

Несмотря на новые аппаратные и методические возможности диагностики, ЭКГ-исследование в спортивной медицине сохраняет свою высокую значимость [2, 3]. Оно является общепризнанным, общедоступным методом и используется врачами для решения разных задач врачебного контроля. Кроме диагностики состояния СС-системы, помогает проводить в ходе тренировочного процесса врачебно-педагогические наблюдения, служит базовой составляющей врачебных рекомендаций спортсменам касательно коррекции тренировочного режима и назначения реабилитационных мероприятий. Данные ЭКГ заключения помогают врачам при решении вопросов отбора к занятиям видами спорта и допуска, уже занимающихся в спортивных группах де-

тей и подростков, к тренировкам и участию в соревнованиях. Данные ЭКГ-исследования ориентируют врача в назначении дополнительных методик функциональной диагностики. Значение ЭКГ-контроля возрастает в связи с вовлечением в занятия физкультурой и спортом разных контингентов лиц – от детского возраста до ветеранов. Методологические принципы электрокардиографии остаются незыблемыми более чем полвека. На её основе сформировались другие методики кардиологического контроля, например, интервалокардиография [11].

Однако, при всем разнообразии возможностей использования ЭКГ-исследований в спорте, они далеко не исчерпаны. В спортивной медицине в этом плане стоят три проблемы: совершенствования методологических основ, повышения аппаратных возможностей и подготовки кадров врачей. Выпускаемые разными фирмами новейшие приборы для электрофизиологических исследований рассчитаны на расширение возможностей изучения сердца больного человека. На фоне широкого внедрения техники (холтер-мониторирование) и методов УЗИ-диагностики, электрокардиография отошла как бы на второй план. Забыты разработки спортивных физиологов и врачей отечественной школы электрокардиографии, плохо готовят специалистов по инструментальным методам диагностики в спорте. Между тем, вырастить спортсменов высокого класса без тщательного кардиологического контроля, учитывая предельные нагрузки, просто невозможно, и заменить электрокардиографию иным доступным, проверенным на практике методом, нечем. ЭКГ-исследование в расширенном варианте (с функциональными пробами и тестовыми нагрузками) является в настоящее время обязательным при диспансеризации спортсменов высших разрядов. Как заметила Ф. А. Иорданская: «для ведущих спортсменов диагностика состояния здоровья и функционального состояния - взаимосвязанные процессы» [5].

ЭКГ исследования во врачебно-спортивной практике должны носить мультифункциональный характер: изучать патологические изменения, пограничные состояния и оценивать функциональное состояние (ФС) спортивного сердца.

Последняя задача остается до сих пор мало выполнимой из-за отсутствия разработанных методик и недостаточного уровня квалификации врачей в вопросах функциональной диагностики спорта.

В литературе последних лет все чаще можно встретить работы, указывающие на специфику патологических проявлений на ЭКГ у спортсменов [1, 4, 6]. Еще большая динамика на ЭКГ спортсменов характерна для предпатологических состояний (например, перенапряжение), большинство которых поддаются коррекции и полной реабилитации. Однако оценка врачами ФС спортсменов по данным ЭКГ во врачебных заключениях чаще всего опускается. Это является сложной задачей по нескольким причинам:

- функционирование СС-системы находится в тесной взаимосвязи с переносимыми спортсменами физическими и психоэмоциональными нагрузками, в силу чего понятие "функциональное состояние" служит синонимом понятия "здоровье";

- оценить ФС организма – значит, прежде всего, изучить особенности протекания процессов адаптации СС-системы к специфическим нагрузкам;

- оценка ФС тесно связана с проблемой определения "нормы" на ЭКГ;

- индивидуализация картины ЭКГ-кривой тем значительнее, чем выше уровень квалификации спортсмена;

- ЭКГ-исследование должно носить скрининговый характер и проводиться как врачебное наблюдение в динамике тренировочного процесса;
- при оценке ФС спортсмена наиболее действенным является амплитудный (в сочетании с интервальным) метод подхода к анализу ЭКГ.

Учитывая сказанное, мы продолжили разработку функционального направления комплексного анализа ЭКГ спортсменов. Работа продолжает изучение методики амплитудного анализа ЭКГ спортсменов, положения которой изложены в наших предыдущих публикациях [7, 8, 9, 10].

Целью настоящего исследования является изучение полученных результатов по использованию методики "функционального индекса" (ФИ) ЭКГ, который включает три параметра:

- ФИ ЭКГ выявляет признаки, характеризующих состояние электрической активности миокарда левого желудочка;
- ФИ₁ отражает состояние реполяризации желудочков и их динамику;
- ФИ₂ указывает на степень функционального напряжения миокарда при адаптации сердца к тренировочным нагрузкам.

Задачи работы

1. Получение статистических характеристик параметров ФИ у разных контингентов спортсменов и у лиц контрольной подгруппы.
2. Сопоставление данных параметров ФИ (ФИ ЭКГ, ФИ₁ и ФИ₂) у разных подгрупп, выявление соотношений между ними.
3. Соотнесение величин параметров ФИ с состоянием функциональной подготовленности (ФП) спортсменов.

Контингент и методы исследования.

Под наблюдением находился контингент спортсменов обоего пола, в возрасте 17-20 лет, всего 156 человек (из них мужчины – 82, женщины – 48 и юных спортсменов – 26); среди обследованных преобладали квалифицированные спортсмены (от 1-го спортивного разряда до МС и МСМК).

Среди спортсменок разряд был несколько выше, чем у мужчин, при этом по возрасту они уступали им два года. Спортсмены были здоровыми, успешно тренировались и выступали в соревнованиях в разных видах спорта, больше – циклического характера (лыжные гонки, биатлон, плавание). В качестве контрольной подгруппы обследован тренерский состав обоего пола, всего 42 человека.

По задачам исследования, контингент обследованных лиц был сформирован в 13 подгрупп, сравнение между которыми проведено по нескольким признакам: (таблица 1)

- половой принадлежности (№№ подгрупп 1 и 2, 9 и 10, 3 и 4);
- возрасту (№№ 5 и 6);
- специфике вида спорта (№№ 7 и 8);
- разному уровню ФС (№№ 9 и 10, 9 и 11, 9 и 12, 10 и 13);
- спортсменов и контрольной подгруппы (№№ 1 и 3, 2 и 4, 3 и 4).

ЭКГ исследование спортсмены проходили в ходе медицинского осмотра по общепринятой программе (в 12-ти отведениях, дополненных грудным отведением V_{3R}), на 12-ти канальном приборе (EI 250, "Моргана", Висконсин, США). Полученные величины показателей были переведены в баллы, по которым подсчитаны параметры ФИ [7] и проведена их оценка.

Результаты собственных исследований

Анализ фактического материала проведен по параметрам ФИ всех 13-ти подгрупп обследованных лиц (таблица 2).

Наибольшая величина у всех трех параметров ФИ (ФИ ЭКГ, ФИ₁ и ФИ₂) отмечена у спортсменов-мужчин с преобладанием качества выносливости, испытывавших большие нагрузки (№ 9); наименьшая по параметрам ФИ ЭКГ и ФИ₁ – у спортсменов с признаками перенапряжения (№ 11), а по параметру ФИ₂ – у подгруппы тренеров-женщин (№ 4).

На рис. 1 представлен диапазон значений параметров ФИ по подгруппам лиц; наиболее коротким (1,6 балла), он выявлен у параметра ФИ, что свидетельствует о компактности и гомологичности ряда. Характер кривой всех трех параметров ФИ оказался достаточно похожим.

Таблица 1

Характеристики подгрупп спортсменов по полу, возрасту и спортивному разряду ($\bar{x} \pm m$)

№ п/гр	Контингент спортсменов	Число лиц	Пол	Возраст (лет)	Спортивный разряд
1	Спортсмены разной специализации, квалификации и с разным функциональным состоянием	58	м	19,0±0,68	3,05±0,87
2		48	ж	17,4±0,42	3,25±0,13
3	Тренеры, работающие в видах спорта по профилю своей специализации	21	м	37,8±2,4	-
4		21	ж	40,4±2,12	-
5	Футбол	24	Взрослые. Дети	18,3±0,21	2,0±0
6		26		10,2±0,29	-
7	Вело-шоссе	14	м	18,1±0,74	3,65±0,27
8	Фехтование	10	м	19,5±1,21	2,81±0,09
9	Спортсмены в хорошем функциональном состоянии организма	16	м	19,1±0,63	3,06±0,14
10		13	ж	16,8±0,95	3,15±0,35
11	Спортсмены в состоянии перенапряжения	9	м	17,6±1,3	3,0±0,22
12	Спортсмены с признаками перегрузки правого желудочка	12	м	17,1±0,74	2,58±0,84
13	Спортсмены в состоянии растренировки	11	ж	17,4±0,9	3,18±0,3

Примечание к табл. №1, 2. Спортивный разряд (в баллах): «5» - МСМК, «4» - МС, «3» - КМС, «2» - 1-й разряд, «1» - 2-й и 3-й разряды.

Наиболее высокие величины ФИ ЭКГ были выявлены у спортсменов обоего пола в видах спорта "на выносливость", находящихся в хорошем ФС (№№9, 10). Несколько ниже уровень функциональной активности миокарда отмечен у велосипедистов-шоссейников, у спортсменов мужчин общей подгруппы видов спорта и в команде футболистов (№№7, 1, 5). Спортсмены из подгруппы фехтования и футбола (дети) (№№ 8 и 6), а также спортсмены-женщины в общей подгруппе видов спорта (№2), составили средний уровень. Низкие величины балла ФИ ЭКГ отмечены среди спортсменов-мужчин с признаками перегрузки правого желудочка(№12), а также у женщин в состоянии растре-

нированности и у тренерского состава (№№ 13 и 4). Самый низкий балл был подсчитан у спортсменов- мужчин в состоянии перенапряжения (№ 11).

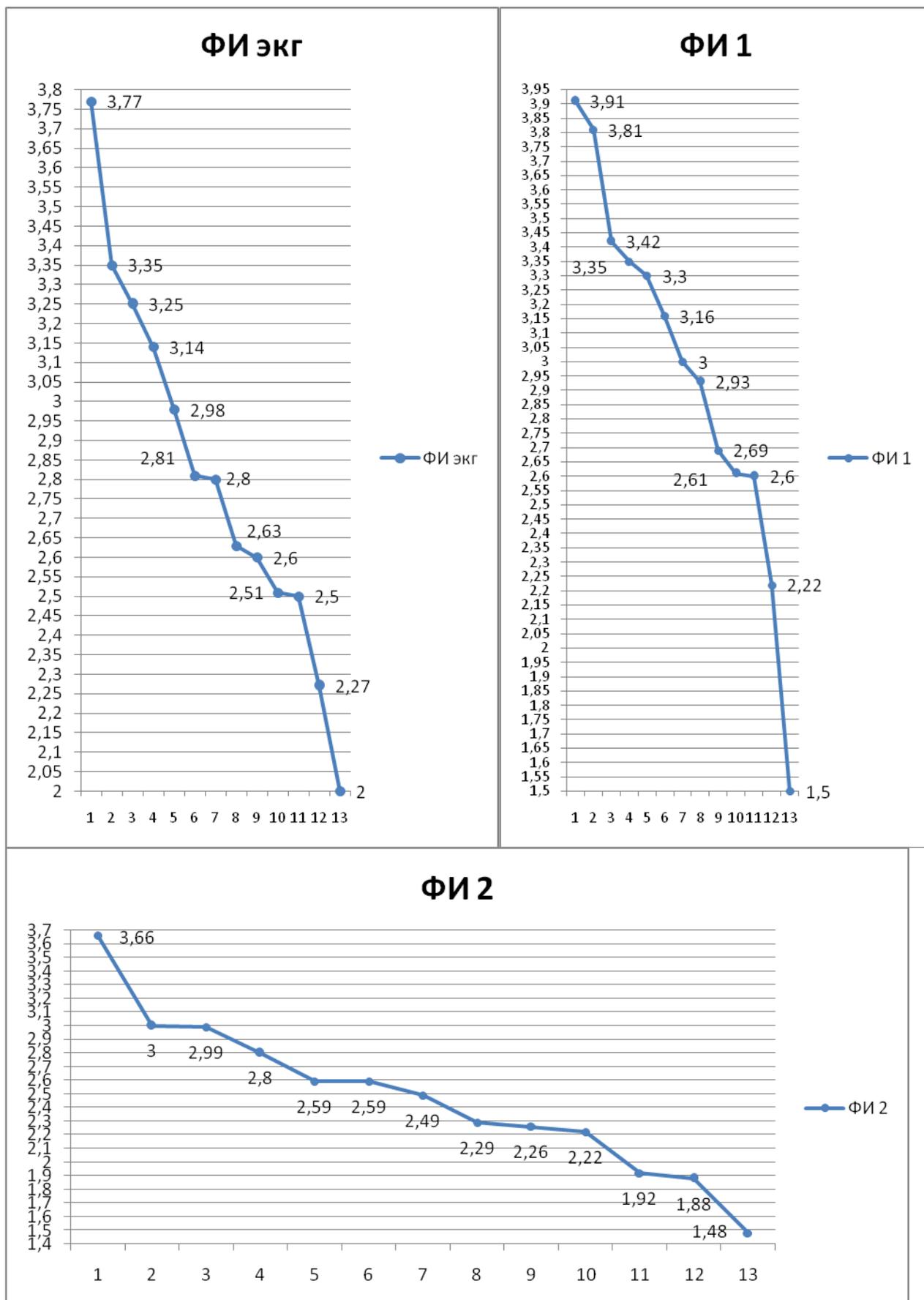


РИСУНОК 1

**Характеристика функционального индекса электрокардиограммы
по подгруппам спортсменов (балл)**

Номера подгрупп	пол	Функциональный индекс		
		ЭКГ	1	2
1	М	3,14±0,06	3,35±0,08	2,8±0,10
2	Ж	2,63±0,07	2,6±0,11	2,29±0,10
3	М	2,6±0,10	2,69±0,18	1,88±0,11
4	Ж	2,27±0,06	2,22±0,14	1,48±0,13
5	Взрослые.	2,98±0,10	3,16±0,19	2,59±0,13
6	Дети	2,8±0,08	3,0±0,10	2,49±0,14
7	М	3,35±0,24	3,81 ±0,74	2,99±0,2
8	М	2,81±0,29	2,93±0,8	2,26±0,8
9	М	3,77±0,09	3,91±0,15	3,66±0,16
10	Ж	3,25±0,12	3,3±0,76	3,0±0,74
11	М	2,0±0,18	1,5±0,3	2,22±0,33
12	М	2,5±0,12	3,42±0,32	2,59±0,17.
13	Ж	2,51±0,2	2,61 ±0,28	1,92±0,22

Параметр ΦI_1 имеет распределение по уровням баллов весьма схожим с величинами предыдущего $\Phi I_{ЭКГ}$ (таблица 3). Так, величины ΦI_1 полностью совпадают с величинами $\Phi I_{ЭКГ}$ в 5-ти подгруппах, среди которых наибольшие величины в подгруппе спортсменов с хорошим ФС и у велосипедистов-шоссейников (№№ 9 и 7), и наименьшие значения – у спортсменов-мужчин в состоянии перенапряжения и в подгруппе тренеров-женщин (№№ 11 и 4).

Порядок номеров подгрупп спортсменов при убывающем значении величин функционального индекса

ФИ	Подгруппы												
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
$\Phi I_{ЭКГ}$	9	7	10	1	5	8	6	2	3	13	12	4	11
ΦI_1	9	7	12	<u>1</u>	10	5	6	8	3	13	2	4	11
ΦI_2	9	10	7	1	12	5	6	2	8	11	13	3	4

Примечание. Подгруппы спортсменов: 1 – общая группа (мужчины); 2 – спортсменки (общая группа); 3 – тренеры-мужчины; 4 – тренеры-женщины; 5 – футбол, взрослые; 6 – футбол, дети; 7 – вело-шоссе; 8 – фехтование; 9 – с хорошим ФС, мужчины; 10 – с хорошим ФС, женщины; 11 – с состоянием перенапряжения, мужчины; 12 – с признаками перегрузки правого желудочка, мужчины; 13 – в состоянии рас-тренировки, женщины.

Наибольшие расхождения между величинами баллов ФИ₁ и ФИ_{ЭКГ} отмечены в подгруппе спортсменов с признаками перегрузки правого желудочка (№ 12). В этом случае напряжение метаболизма можно связать со сдвигами компенсаторного характера. Обращает на себя внимание отставание величины ФИ₁ у женщин в подгруппе №2 от балла в подгруппе спортсменов мужчин № 9.

Превышение величиной балла ФИ₂ уровня ФИ_{ЭКГ} свидетельствует о наличии признаков напряжения адаптации сердца к нагрузкам (№№ 10, 12 и 2). И, наоборот, сниженная по отношению к ФИ_{ЭКГ} величина ФИ₂ подтверждает функциональную незагруженность миокарда левого желудочка, вплоть до состояния растренированности (№№ 3 и 4). В состоянии перенапряжения (№ 11) балл ФИ₂ выше на 15,7% величин балла ФИ_{ЭКГ} и ФИ₁. Полное совпадение величин баллов ФИ₂ с ФИ₁ замечено в трех подгруппах (№№ 9,1 и 6), тогда как небольшая степень несовпадений подчеркнута по 6 подгруппам (№№ 5, 7, 8, 10, 11 и 13).

При рассмотрении на рис. 1 кривых диапазона баллов у параметров ФИ, можно определить критический уровень их снижения, который для контингента тренированных спортсменов составил: по ФИ_{ЭКГ} - 2,8-2,9 балла, по ФИ₁ - 2,6-2,7 балла и по ФИ₂ - 2,2-2,3 балла.

Статистический анализ выявил достоверные различия величин баллов по подгруппам в 22 из 36 случаев (61,1%) сопоставлений, что составило по ФИ_{ЭКГ} и ФИ₂ по 75%, по ФИ₁ - лишь 33,3% (таблица 4).

Таблица 4

**Достоверность различий по Т-критерию
величин функционального индекса между подгруппами спортсменов**

№ под- группы	ФИ		
	ЭКГ	1	2
9/1	****	***	****
1/2	****	**	*
9/11	****	**	*
9/10	****	-	*
10/2	****	-	-
1/3	**	*	**
9/12	**	-	**
2/4	**	-	**
3/4	*	-	**
10/13	-	-	*
5/6	-	-	-
7/8	-	-	-

Примечание: * - $p < 0,05$; ** - $p < 0,01$; *** - $p < 0,001$; **** - $p < 0,000$.

Наиболее высокая степень различий отмечена по параметру ФИ_{ЭКГ} при сопоставлении 4-х подгрупп (№№ 1 и 2, 9 и 1, 10 и 2, 9 и 10), а также мужчин в хорошем ФС и в состоянии перенапряжения (№№ 9 и 11). Заметна разница и среди мужчин между спортсменами общей подгруппы видов спорта и тренерским составом (№№ 1 и 3); спортсменами-мужчинами с хорошим ФС и с признаками перегрузки правого желудочка (№№ 9 и 12).

По параметру FI_1 наибольшие различия отмечены между подгруппами мужчин с высоким ФС и общей подгруппой видов спорта (№№ 9 и 1), разница в подгруппах общих видов спорта обоих полов (№№ 2 и 1), а также различия между подгруппой мужчин с хорошим ФС и состоянием перенапряжения (№№ 9 и 11).

По параметру FI_2 наибольшие различия отмечены между подгруппами мужчин общей подгруппы видов спорта и спортсменами с хорошим ФС (№№ 9 и 1), несколько ниже - между общими подгруппами мужчин и женщин с тренерским составом (№№ 1 и 3, 2 и 4), а также между спортсменами с хорошим ФС и с перегрузкой правого желудочка (№№ 9 и 12).

Таким образом, при сравнении данных подгрупп, значимость индекса $FI_{ЭКГ}$ оказалось более высокой по: а) полу (в подгруппах общих видов спорта и спортсменов с хорошим ФС); б) специфике видов спорта (в подвидах «на выносливость» и в подгруппах общих видов спорта); в) по состоянию ФП (хорошее ФС и состояние перенапряжения).

Заключение и выводы

Анализ полученного материала по изучению функционального индекса электрокардиограммы помог раскрыть его преимущества как способа оценки функциональной подготовленности спортсменов. Отметим следующие его характеристики.

1. Методика FI показательна при исследовании состояния СС-системы лиц, имеющих к занятиям спортом отношение по возрасту, половой принадлежности, уровню тренированности, виду, спорта и состоянию функциональной готовности.

2. Величина балла параметров FI ($FI_{ЭКГ}$, FI_1 и FI_2) носит индивидуализированный характер, позволяющий говорить об их известной специфичности в оценке ФС спортсменов.

3. Методика оценки FI носит полифункциональный характер, уточняя состояние СС-системы спортсмена как в физиологическом аспекте (разный уровень совершенства функционирования), так и при патогенетическом характере сдвигов (перегрузка, перенапряжение, растренированность).

4. Параметры FI ($FI_{ЭКГ}$, FI_1 и FI_2) освещают разные стороны ФП организма спортсмена:

$FI_{ЭКГ}$, является общей доминантой в характеристике функциональной активности миокарда левого желудочка, оценивает уровень его резерва;

FI_1 , указывая на состояние метаболических процессов в миокарде, позволяет рассматривать в большей мере патогенетическую составляющую ФС организма;

FI_2 , оценивая уровень функциональной напряжения миокарда, дает представление о разных уровнях адаптационного процесса в СС- системе в связи с воздействием на организм физических нагрузок: полная адаптированность, фаза активной адаптации, снижение или дезадаптации.

Для того чтобы выявить разные стороны подготовки спортсменов, следует сопоставлять оценку параметров FI_1 и FI_2 с величиной $FI_{ЭКГ}$.

Как показывает опыт, величины баллов параметров FI_1 и $FI_{ЭКГ}$, часто совпадают, кроме случаев состояний перегрузки или перенапряжения, а также при низкой ФП спортсмена. При этих же состояниях, величина балла FI_2 , отражая напряженность адаптационного процесса, превышает балл $FI_{ЭКГ}$.

Взаимосвязи параметров ФИ₂ с ФИ_{ЭКГ} носят более разнообразный и динамичный характер. Так, отставленность величины балла ФИ₂ при высоком значении ФИ_{ЭКГ} подтверждает состояние адаптированности, тогда как при низкой величине балла ФИ_{ЭКГ}, она указывает на состояние дезадаптации в СС-системе.

Полная сопоставимость величин баллов всех трех параметров ФИ наблюдается при высокой функциональной активности миокарда левого желудочка, близкого к состоянию "спортивной формы".

5. Диапазон значений ФИ позволяет выделить уровень (величину балльной оценки) снижения, при которой ФС спортсмена нуждается в проведении мероприятий по коррекции режима тренировочных нагрузок и его фармакологической поддержки.

Все три параметра ФИ электрокардиограммы однонаправленно реагируют как на избыточность, так и на недостаток функционального напряжения миокарда левого желудочка, возникающего при тренировках с преимущественным развитием выносливости. Реализуя оценку повышенного (либо сниженного) уровня функционирования, анализ электрокардиограммы с помощью методики ФИ более тесно и доказательно выявляет степень ФП спортсмена, раскрывает донозологическую направленность диагностического процесса [8, 9]. Предлагаемая методика не требует каких-либо изменений установленного порядка оценки данных ЭКГ исследования спортсменов. Многолетнее использование методики ФИ электрокардиограммы вполне себя оправдало, повысило значимость заключения и обоснованность врачебных рекомендаций спортсменам.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гаврилова, Е.А. Спортивное сердце. Стрессовая кардиомиопатия [Текст] / Е.А. Гаврилова. - М.: Советский спорт, 2007. - 200 с.
2. Джанашия, П.Х., Шевченко, Н.М., Богданова, Е.Я. Карманный справочник кардиолога [Текст] / Джанашия П.Х., Шевченко Н.М., Богданова Е.Я. - М.: ООО "Медицинское информационное Агентство", 2006. - 352 с.
3. Земцовский, Э.В. Спортивная кардиология [Текст] / Э.В. Земцовский. - СПб.: Гиппократ, 1995,- 448 с.
4. Земцовский Э.В. Основные принципы оценки электрокардиограммы спортсменов [Текст] : учеб. пособие / Э.В. Земцовский. - М.: Изд. ИФК им. П.Ф.Лесгафта, 1965. - 48 с.
5. Иорданская, Ф.А. О взаимосвязи диагностики функционального состояния с диагностикой состояния здоровья ведущих спортсменов [Текст] / Ф.А. Иорданская // Матер. Всесоюзн. Симпозиума по спортивной медицине, 25-26 декабря 1978г. - М.: ВНИИФК, 1979. - С. 16-24.
6. Орджоникидзе, З.Г., Павлов, В.И. Физиология футбола [Текст] / Орджоникидзе З.Г., Павлов В.И. - М.: Человек, Олимпия, 2008. - С. 209-217.
7. Перхуров, А.М. Значение амплитудных характеристик электрокардиограммы в оценке функционального состояния спортсменов [Текст] / А.М. Перхуров // Матер. Всерос. конфер. "Современные проблемы спортивной медицины и реабилитации в спорте", посвященной 60-летию образования БУЗ УР "Республиканский врачебно-физкультурный диспансер МЗ УР", 10–11 ноября 2011 г. - Ижевск, - С. 16-18.

8. Перхуров, А.М. Принципы построения функционально-диагностического исследования спортсменов, имеющего донозологическую направленность [Текст] : метод, пособие для врачей кабинетов функциональной диагностики и врачей по спорту / А.М. Перхуров. - М.: ИД «Медпрактика», 2007. - 74 с.

9. Перхуров, А.М. Очерки донозологической функциональной диагностики в спорте [Текст] / А.М. Перхуров. – М.: РАСМИРБИ. 2006. - 151 с.

10. Перхуров, А.М., Сидоров, С.П. Функциональный индекс электрокардиограммы как критерий оценки подготовленности спортсменов [Текст] / Перхуров А.М., Сидоров С.П. // Матер, науч. конфер. памяти акад. РАЕН В.С. Ястребова "Безопасность в экстремальных ситуациях: медико-биологические, психолого-педагогические и социальные аспекты". - М.: РГУФК, 2006. - С. 58-59.

11. Шлык, Н.И. Сердечный ритм и тип регулирования у детей, подростков и спортсменов [Текст] / Н.И. Шлык. - Ижевск, 2009. - 256 с.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ОБЩАЯ ПСИХОЛОГИЯ, ПСИХОЛОГИЯ ЛИЧНОСТИ, ИСТОРИЯ ПСИХОЛОГИИ

Булыгин, В.В.,

инженер 1 категории компании
«Ростелеком»

Bulygin, V.V.

СИНТАКСИС «ЧЕЛОВЕКА ИЗ ФЕВРАЛЯ»

Аннотация. В статье анализируется общность синтаксиса сознательного и подсознательного на основе анализа произведения М. Эриксона «Человек из февраля».

SYNOPSIS "RIGHTS OF FEBRUARY"

SUMMARY. The paper analyzes the common syntax of the conscious and subconscious, based on analysis of the works of M. Erickson, "The Man from February."

Ключевые слова: синтаксиса сознательного и подсознательного, анализ произведения М. Эриксона «Человек из февраля».

Keywords: syntax of the conscious and subconscious, the analysis of works of M. Erickson, "The Man from February".

Как думается (в том числе нашим «Я»), и как мы излагаем (в том числе не только нашим «Я») – связано через построение речи. Конечно, можно допустить, что синтаксис сознательного и подсознательного различается, но лишь в исключительных случаях и, в особенности, для людей склонных к языкотворчеству.

Проанализируем один из отрывков книги «Человек из февраля» М. Эриксона [1], пронумеровав в нем предложения.

1-3. Эриксон: Теперь можно и прерваться. Не напоминают ли Вам эти цветы о том, чего Вы не любите? Я бы предпочел, чтобы Вам не хотелось отвечать на этот вопрос.

4. Клиентка: Да.

5. Эриксон: Вы напишете это?

6. Клиентка: Нет.

7. Эриксон: Стало быть, не напишете?

8. Клиентка: Нет.

9. Эриксон: Вы уверены в этом?

- 10.Клиентка: Не следовало бы говорить «да», но я все же скажу.
11. Эриксон: Я хочу, чтобы Вы мне дали обещание.
12. Клиентка: Хорошо, я обещаю.
- 13.Эриксон: Если бы Вы пообещали не ехать домой на автобусе, что бы Вы сделали?
- 14.Клиентка: Я бы поехала на автобусе.
15. Эриксон: Но если Вы и в самом деле пообещали, то что бы Вы сделали?
16. Клиентка: Наверное, пошла бы пешком.
17. Эриксон: Если бы Вам нужно было в центр, что бы Вы сделали?
- 18.Клиентка: Взяла бы такси – или села бы на трамвай.
19. Эриксон: Почему Вы предпочли такси?
20. Клиентка: Я очень не люблю трамвай.
21. Эриксон: Приведите еще какие-нибудь аргументы в пользу такси.
22. Клиентка: Они более быстрые.
- 23-26. Эриксон: Они более быстрые, да? На них быстрее доедешь. Таким образом, обещая, что Вы не поедете на автобусе, Вы на самом деле быстрее добрались бы до центра, верно? Хорошо.
27. Клиентка: Сейчас что-то произойдет.
- 28-31. Эриксон: Я собираюсь уступить свое место д-ру Финку. Я уже использовал все свои преимущества. Теперь поглядим на него в этой роли. Как Вы думаете, что он собирается делать?
32. Клиентка: Трудно сказать.
33. Эриксон: Но можно?
34. Клиентка: Господи, ну конечно!
35. Финк: Вы уже решили, о чем спросите д-ра Эриксона?
- 36-37. Клиентка: Нет. Пускай поломает голову.
38. Финк: Вы хотите поставить его в тупик?
39. Клиентка: Да.
40. Финк: А меня Вы хотите поставить в тупик?
41. Клиентка: Да.
42. Финк: А себя хотите поставить в тупик?
43. Клиентка: Нет.
44. Финк: А такси Вы сейчас ловите?
- 45-46. Клиентка: Да. Что-то я не улавливаю здесь никакого смысла.
47. Финк: Вызывает ли у Вас какие-нибудь ассоциации имя Икабодда Крайна?
48. Клиентка: Нет.
- 49.Финк: А такси?
50. Клиентка: Да.
51. Финк: Тогда продолжим.
52. Клиентка: А я забыла, что было вначале.
53. Финк: Вы засыпаете крепким сном.
- Анализируем.
4. Ответ клиентки “да” приравнял ассоциативно “чего вы не любите” и “не хотелось отвечать на этот вопрос”. Теперь к проблемной части психики можно обращаться и через структуру, подобной “не хотелось отвечать на этот вопрос”. Подобной в чем?

3. Фраза “не хотелось отвечать на этот вопрос” строится как составное глагольное сказуемое с отрицанием и предложной формой.

5-10. Попытка проявить “чего вы не любите” каким-то образом и вынужденное “да” на вопрос типа “вы сказали – нет”.

11. Способ перейти к другой теме через что-то общее. На самом деле не имеет значение, на что именно обращено внимание сознания, а важно лишь получение реакции от части психики “чего вы не любите”.

13. Ключевое. “Пообещали не ехать на автобусе” синтаксически подобно “не хотелось отвечать на это вопрос”. В обоих случаях составное сказуемое с отрицанием и предложным падежом. С этого момента внимание сознания и подсознания разделено. И если для сознания дальнейшее воспринимается как что-то мало связанное, то для подсознания с его ориентацией на поиск простых, как правило, закономерностей – это вполне типично. Отчасти и потому, что ему нет дела до “картины мира”, а важно лишь найти повторяемое “здесь и сейчас”.

14-22. Сознательно, разговор ведется о способе доехать быстро. Подсознательно же, создается связка “пообещали не ехать на автобусе” и “такси”.

23-26. Такси – лишь проявление смысла “быстрее добрались бы до центра”, т.е. к тому, что действительно важно.

27. Активизация подсознательного “чего вы не любите” и слабое понимание этого со стороны сознания.

44-46. Обратно, “а такси вы сейчас ловите” означает “не ехать домой на автобусе”, что влечет “не хотелось отвечать на этот вопрос” и, наконец, “чего вы не любите”.

53. Перегрузка, к сознанию относящихся, языковых конструкций. Транс. Изменение состояния сознания до возраста, в котором присутствует, причем явно, “чего вы не любите”.

Несколько общих замечаний. Измененное состояние сознания можно получить, во-первых, создав новую закономерность (удивление), во-вторых, задействовав имеющиеся закономерности (насыщение) и, в-третьих, разорвав имеющиеся закономерности (шок). М. Эриксон именно это и проделывал с сознанием, общаясь при этом с одной или несколькими подсознательными частями психики и уча их при этом чему-то.

ЛИТЕРАТУРА

1. Эриксон, М. Человек из февраля [Текст] / М. Эриксон. – М.: Класс. 1995.

ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ И КУЛЬТУРОЛОГИЯ

КУЛЬТУРОЛОГИЯ

Туринова, Л.А.,

кандидат культуролога,
старший преподаватель
на кафедре английского языка
экономического факультета МГУ
им. Ломоносова,
экономист, лингвист, культуролог.

Turinova Ludmila

(Department of foreign languages
Economic faculty of MSU)

ОСНОВОПОЛАГАЮЩАЯ РОЛЬ КРОСС-КУЛЬТУРНОГО АНАЛИЗА ПРИ ИЗУЧЕНИИ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Аннотация. Цель исследования – доказать, что в основе современной бизнес-культуры лежит процесс приобретения новых культурологических знаний в результате делового взаимодействия в условиях глобализации. Рассматриваемые модели анализа позволяют комплексно описать перспективы развития бизнеса в условиях его все возрастающей интеграции. Применение кросс-культурного анализа к изучению культуры ведения бизнеса позволяет также рассматривать вопросы о влиянии конвергентных и дивергентных процессов в сфере взаимодействия деловых культур.

THE FUNDAMENTAL ROLE OF CROSS-CULTURAL ANALYSIS TO CORPORATE CULTURE STUDIES UNDER CURRENT INTERGRATION PROCESSES

SUMMARY. The research is aimed at acquiring new cultural knowledge in terms of business culture integration. The presented patterns of analysis help us to give thorough research of business trends under rapidly developing integration processes. Cross-cultural analysis as part of culture studies highlights convergent and divergent processes under globalization.

Ключевые слова: глобализация, культура ведения бизнеса, кросс-культурный анализ, конвергентные процессы, дивергентные процессы, взаимодействие деловых культур, корпоративная культура.

Keywords: globalization, business culture, cross-cultural analysis, convergent processes, divergent processes, business culture interaction, corporate culture.

Бизнес становится интернациональным. Однако при том, что национальные границы стираются, национальные культуры остаются. Люди, участвующие в международном бизнесе, продолжают сохранять национальные культурные черты. Остро проявляется потребность сохранения культурного разнообразия, при этом использование его преимуществ в международном менеджменте возрастает.

С одной стороны, совершенно новую динамику в развитие культурных сред на планете внесла эпоха глобализации и эра информационных технологий, по существу сделавшая весь мир, по образному выражению Мак-Люэна, «большой деревней»¹ с абсолютно ничем не ограниченным доступом любого человека к идеям, образам, достижениям и проблемам любой культуры.

Однако, в XXI в. еще можно говорить о достаточно устойчивых культурных особенностях, сложившихся в национальных государствах и, в более крупном масштабе, в отдельных регионах планеты. Именно это обстоятельство дает возможность многим исследователям оперировать такими глобальными понятиями, как «западная», «восточная», «исламская», «черная» культура, что, конечно, является известным упрощением, но вполне пригодно не только при проведении культурных исследований общего характера, даже и на операционном уровне.

В культурологии не менее известны и существенные различия в роли группы в разных типах культур: от чисто западной модели, в которой неформальная группа «скорее, является спонтанной реакцией на неудовлетворенные индивидуальные потребности», до японской модели, в которой группа – абсолютно естественная и зачастую важнейшая часть фирменной социальной структуры, основанной на социальной гармонии общества в целом. Но в рамках единой структуры фирменного социума менеджеру-международнику крайне не просто совместить эти взгляды и адаптировать свои решения к культурным особенностям отдельных национальных частей организации. Это относится и к вопросам власти, лидерства и участия рядовых членов коллектива в принятии решений и к ее организационной культуре.

Согласно предпринимателю Томасу Айткену, современный менеджер должен обладать целым рядом качеств: выносливостью олимпийского чемпиона; гибкостью ума, как у Эйнштейна; красноречием профессора лингвистики; иметь беспристрастность судьи, тактичность дипломата и упорство египетского строителя пирамид (Ideally, it seems a global manager should have the stamina of an Olympic runner, the mental agility of an Einstein, the conversational skill of a professor of languages, the detachment of a judge, the tact of a diplomat, and the perseverance of an Egyptian pyramid builder)².

Чтобы понять культуру ведения бизнеса в современном постиндустриальном обществе, необходимо обратиться к рассмотрению организации в культурно-историческом контексте. Диахронический анализ показывает эволюционный подход к учениям об управлении культурой организации и необходимость изучения основ ведения бизнеса и переосмысления сущности бизнес-культуры, которая назрела на рубеже 80-х - 90-х гг. XX века и объясняется потребностью описания бизнеса как единой системы отношений, охватывающей различные уровни организации современной мировой экономики и

проявляющейся во всех культурных сферах жизни современного общества³ (см. рис. 1 и 2).



рис. 1. XX век

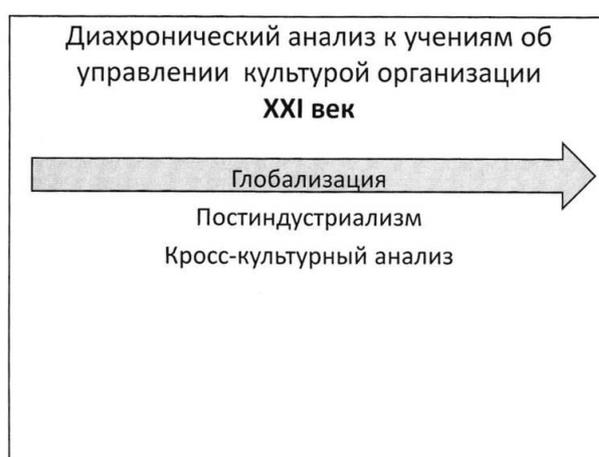


рис. 2. XXI век

В контексте конкретных национальных моделей поведения в менеджменте отметим сейчас самое главное: учет серьезнейшего влияния традиционализма для международного менеджера вовсе не сводится к постоянному опасению «не задеть традицию» (cultural sensitivity). Постановка здесь гораздо тоньше: оценить и спрогнозировать, насколько те или иные действия, новации, идеи будут либо поддержаны местной традицией, либо нейтральны по отношению к ней (а, следовательно, вполне реализуемы), либо достаточно негативны (но и в этом случае: нельзя ли нечто новое подать так, чтобы исключить или существенно ослабить негативное влияние). Например, в основе современной североамериканской корпоративной культуры лежат «индивидуализм и достижение статусов.., отсутствие сильной привязанности к традиции, в том числе и к стране, штату, корпорации...»⁴.

Весь социальный, экономический, технический и любой другой прогресс идет через перемены, и восприимчивость национальной культуры к ним – фундаментальная проблема международного менеджмента. И если для западных моделей поведения хорошо срабатывает модель управления организационными изменениями⁵, то попытка приложить ее же к восточной культуре проблематична уже на первом шаге.

Неординарны и ситуации, и решения уже в процессе преодоления сопротивления переменам: западный подход делает упор на информационную открытость и вовлечение работника в принятие решений, но в иных культурах это может восприниматься персоналом как свидетельство слабости руководства и неумения руководить людьми, не говоря уже об отсутствии такого качества, как решительность в проведении политики перемен. Но, например, та же культура японского менеджмента предлагает интенсивный обмен информацией как на одном уровне управленческой иерархии, так и между уровнями для выработки не только, более ответственных решений, но по возможности и всех решений вообще.

Успех, достижение и рациональная оценка деятельности работника играют при управлении эффективностью деятельности организации первостепенную роль для любой страны Европы или Америки. Но если обра-

тяться к регионам Ближнего и Среднего Востока, к Индии, Китаю или даже Японии, то картина становится существенно иной, поскольку роль личного достижения и личного успеха как мощных мотиваторов эффективной работы здесь несравненно меньше⁶. Если, например, говорить об индийском культурном стереотипе, то там гораздо большую роль играет то, что можно определить как внутреннее достижение, или самосовершенствование личности; в японской культуре место личного достижения куда более скромно, нежели участие работника в достижении успеха группы. Итак, если бы международный менеджер попытался одним и тем же инструментарием работать в разных культурных условиях, он в ряде случаев получил бы результаты, весьма далекие от эффективных⁷.

Действительно, говоря о западной культуре, мы при более строгом взгляде на проблему объединяем в этом понятии четыре национальных кластера: англоязычный, германский, романский и скандинавский, а между ними, конечно, есть достаточно значимые различия.

Приведем сравнительный кросс-культурный анализ различных бизнес-стилей в менеджменте.

Таблица 1.

Отношения к карьере менеджера. Различия в системе ценностей.

Германия	Великобритания	Франция
<p>- творческий подход к профессии</p> <p>- высоко ценятся профессиональная компетенция и знания</p> <p>- рациональный взгляд на организацию: координационная сеть компетентных индивидов</p>	<p>- межличностный и субъективный подход</p> <p>- важно создать правильный образ руководителя</p> <p>- взгляд на организацию с точки зрения межличностных отношений между индивидами. Важен процесс коммуникации между людьми</p>	<p>- авторитарный подход</p> <p>- важна позиция в иерархической структуре</p> <p>- иерархический взгляд на организацию: занимающий наивысшую позицию в организации имеет наибольшие полномочия</p>

С другой стороны, весь мир стал объектом достаточно ощутимой экспансии именно западной (а в более узком смысле – прежде всего американской)⁸ культуры, и это обстоятельство порождает существенные проблемы, в том числе и в сфере бизнеса. Имеет место острейшая проблема «дивергенция – конвергенция». Все обостряющаяся дискуссия о том, ведет ли глобализация к чисто конвергентному развитию, то есть к своего рода стиранию различий культур и формированию на планете некоей единой культуры, или же напротив, преобладают дивергентные процессы и в известном смысле обостряются противоречия между культурами.

Исследования подтверждают⁹, что конвергенция существует на многих уровнях организационной культуры. Например, увеличение размера организации влечет за собой рост формализации всех процессов, как было замечено в Японии и Швеции. Наряду с этим усложнение технологи-

ческих задач приводит к сужению профессиональной специализации, что подтвердили исследования в Канаде и Египте. Государственный же сектор экономики отличается авторитарными методами принятия решений не только в Польше, но и в Великобритании.

С другой стороны, сторонники теории дивергенции, т. е. индивидуального, свойственного лишь данной культуре пути развития организации, подчеркивают, что конвергенция может затрагивать только формальные структуры управления в организации, но не поведение членов организации в различных культурах. Это происходит потому, что все люди – разные, и с самого рождения они подвергаются различным культурным влияниям, накапливают разный культурный опыт, который настолько глубоко проникает в их сознание, что по меткому определению Г. Хофштеде, «культурно-запрограммированный мозг»¹⁰ не позволяет им видеть мир иначе, чем сквозь призму своего определенного культурно обусловленного восприятия.

В эпоху индустриального капитализма комбинация ценностей и свойств западного общества и человека под влиянием католицизма, протестантизма и иудаизма, идей М. Вебера¹¹, В. Зомбарта, Р. Киплинга и др. сформировалась концепция абсолютного лидерства Запада по отношению к Востоку, имеющему другую систему ценностей. Данная дискриминация рассматривала распространение капиталистического духа и предпринимательства как сугубо специфическое западное явление.

Решение проблемы «Запад – Восток» дает новая постиндустриальная цивилизация. В частности, рассмотрим исторический опыт Восточной Азии – «Восточное чудо» (Япония, Тайвань, Южная Корея, Китай и др. страны) где нет полезных ископаемых и других ресурсов, но есть народы-труженики и эффективное управление (management-by-consensus). Эти страны строят постиндустриальную цивилизацию по восточному варианту - не теряя своего «лица». Они демонстрируют адаптивность культуры азиатских народов и возможность интеграции «Запад - Восток», как составных частей постиндустриальной цивилизации, при сохранении собственной специфики, ментальности – ядра культуры. Новая историческая ситуация создает условия для диалога («разговора») между многообразными культурами: взаимодействие и взаимопонимание культур, устранение явно ошибочных мнений друг о друге и культурный релятивизм.

Например, широко известная сегодня организация типа «Z», описанная У. Оучи¹², представляет собой попытку показать, как соединение преимуществ двух достаточно различных культур (японской и американской) «порождает» эффективный вариант культуры американской деловой организации. Теория «Z» делает попытку ответа на вопрос о синергии разных культур. В модели используется сравнительный анализ семи организационных переменных в преломлении к национальным особенностям и по его результатам формируется культура типа «Z». Данный подход интересен в условиях интернационализации и глобализации бизнеса. В отличие от группового консенсусного решения, модель У. Оучи предлагает для американской фирмы типа «Z» сохранять ответственность на индивидуальном уровне. В этом случае предполагается, что две разные культурные ценности, такие как групповое решение и индивидуальная ответственность, должны ужиться друг с другом. Решается это во многих случаях через механизм участия в управлении, сохраняющий традиционно

последнее слово в решении за менеджером. Американская индивидуальность при этом не страдает. Следуя японскому подходу, У. Оучи предлагает в варианте «Z» рассматривать личность в организации шире, чем просто работника, проявлять интерес к его домашней жизни, увлечениям, вере, желаниям, опасениям и вдохновению. Типично американский подход видеть в индивиде только работника ограничивает возможности управления человеком в организации.

Таким образом, переход индустриальной цивилизации на уровень постиндустриальной открывает равные возможности для сообщества с разными культурами, восприимчивыми к цивилизационным трансформациям. Следовательно, снимается проблема «Запад - Восток» в ее традиционном толковании.

Суммировав все сказанное выше, мы должны отметить, что основные особенности международного менеджмента так или иначе лежат в сфере учета и использования в управлении национальными и мультинациональными коллективами всего того, что дает корпоративная культура в самом широком значении этой категории.

ЛИТЕРАТУРА

1. Rohnen, S. Comparative and multinational management. - John Wiley & Sons, 1986.
2. Pilbeam, A. International Management/Global careers. - Financial Times. Pearson Education Limited, 2000. - P. 33
3. Туринова, Л.А. Диахронический анализ изменения системы ценностей в культуре ведения бизнеса [Текст] / Л.А. Туринова // Аспекты современной науки. – 2012. - № 12. - М.: Перо, 2012.
4. Тихомиров, П.А. Корпоративная культура: фактор динамической устойчивости организации в нелинейном развитии [Текст] : монография / П.А. Тихомиров. - М.: МГИМО-Университет, 2006. - С. 79.
5. Мескон, М.Х., Альберт, М. Хедоури, Ф. Основы менеджмента [Текст] / Мескон М.Х., Альберт М. Хедоури Ф. - 3-е изд.; пер. с англ. -М.: ООО «И.Д.Вильямс», 2008. - С. 114-117.
6. Льюис, Р.Д. Деловые культуры в международном бизнесе. От столкновения к взаимопониманию [Текст] / Р.Д. Льюис; пер. с англ. - М.: Дело, 1999.
7. Бодди Д., Пэйтон Р. Основы менеджмента [Текст] / Бодди Д., Пэйтон Р.; пер. с англ. - СПб: Питер, 1999. - С. 102-115.
8. Trappe T. Tullis G. Internation Business, A matter of choice // Company structure, the Economist, 2005. - P. 9.
9. Мескон, М.Х., Альберт, М. Хедоури, Ф. Основы менеджмента [Текст] / Мескон М.Х., Альберт М. Хедоури Ф. - 3-е изд.; пер. с англ. -М.: ООО «И.Д.Вильямс», 2008. - С. 114-119.
10. Hofstede G. Cultures Consequences: International Differences in Work-Related Values. Beverly Hills: Sage Publications, 1984
11. Вебер, М. Основные социологические понятия [Текст] / М. Вебер // Избранные произведения. - М.: Прогресс, 1990.
12. Ouchi, W. Theory "Z": How American Business can meet the Japanese Challenge. - Reading, Ma: Addison Wesley, 1981.